洽洽食品股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: 2025-005

投资者关系活动类别	□特定对象调研 □分析师会议
	□媒体采访 □业绩说明会
	□新闻发布会 □路演活动
	□现场参观
	☑其他 (2025 年安徽辖区上市公司投资者网上集体接待日活动)
参与单位名称 及人员姓名	线上参与2025年安徽辖区上市公司投资者网上集体接待日活动的全
	体投资者
时间	2025年9月15日 (周一)下午 15:00~17:00
地点	公司通过全景网"投资者关系互动平台"(https://ir.p5w.net)
	采用网络远程的方式召开
上市公司接待 人员姓名	副总经理、董事会秘书陈俊,证券事务代表杜君
	主要内容:
	1、公司是否投资产品原料种植?具体投资项目哪些?投入资金多少?投入面
	积多少?
	回答: 您好! 公司参股子公司坚果派农业有限公司自营碧根果种植基地面积
	12000 亩, 自营夏威夷坚果基地面积 3000 亩, 合作开发碧根果基地面积 13000
	亩,共 28000亩。感谢您对公司的关注!
	2、希望治治电商直播平台多推广魔芋产品,每次点进直播间都是在推荐瓜子,
	希望可以增加魔芋的推广时长。
	回答: 您好! 感谢您的关注和建议,我们会及时传递给电商事业部。
	3、请问公司没有自营的葵花籽种植基地吗?
	回答: 您好! 公司葵花籽原料部分采用订单农业的种植模式, 公司与种植户、
	农业合作社等进行订单合作种植,公司推荐优良葵花籽品种,提供种植技术服
	务,约定保底价收购。感谢您对公司的关注!

4、公司的电商作为直营渠道为何产品毛利率比线下渠道还要低?公司准备采取哪些措施提升电商收入占比、改善电商产品利润率?

投资者关系活 动主要 内容介绍

回答:您好!公司电商毛利率较低主要是由于线上的产品结构以及平台费用、物流等费用较高。公司将通过优化产品结构、定制专供款、推出首发新品、增加抖音直播、加强内容营销等提高销售额和经营质量,提升毛利率。感谢您对公司的关注!

5、上半年山姆和量贩零食渠道的表现如何?下半年在这些渠道上有哪些规划?

回答:您好! 2025年上半年公司在山姆和零食量贩店的收入持续增长,公司将加大该类渠道的拓展,不断推出与该类渠道适配的产品,感谢您对公司的关注!

6、公司对海外市场怎么看?目前在国外有哪些产品上市?市场反响如何?

回答:您好!公司将聚焦东南亚市场大力发展,加大新品推广力度,拓展潜力市场,加快实现渠道突破,同时加大内容营销,加强与全球消费者的互动沟通。公司海外销售的产品主要为葵花籽产品,后期将加大坚果、喀吱脆薯片、魔芋等产品的推广,感谢您对公司的关注!

7、请问公司近一两年葵花子原材料采购有多大比重来自于境外采购?未来,公司预计境外采购将比重将占总采购量多大比重?

回答:您好!公司的葵花籽采购目前主要来自国内新疆、内蒙古等地区,未来 将加大海外试种,感谢您对公司的关注!

8、 治治坚果饮料合适大规模上市? 有何计划?

回答:您好!公司将加大坚果乳产品线上推广力度和线下渠道拓展,感谢您对公司的关注!

9、上半年原材料成本大概同比上升了多少?公司有哪些举措应对原材料价格波动?

回答:您好!2025年上半年,公司葵花籽原料成本较同期上升约10-15%。公司将持续优化葵花籽采购模式,加快原料采购决策效率,加大直采规模,不断提升采购效率;强化海外采购布局,通过对采购行情和供需关系的预判,结合原料战略储备,平抑原料的价格波动,同时加大葵花籽的海外试种。感谢您对公司的关注!

10、葵花籽价格影响这么大,公司在上游有什么布局吗?

回答: 您好!公司将进一步加大订单农业的推广以及在海外进行葵花籽的试种。

公司将继续与科研院所、种子公司开展葵花种子联合研发和推广合作,推动农业科技创新成果转化,感谢您对公司的关注!

11、请问今年冰淇淋销量如何?

回答:您好!公司冰淇淋产品已在京东、天猫、拼多多等线上平台试销,线下部分区域试销,目前产品试销状况良好。感谢您对公司的关注!

12、洽洽上半年净利润下滑 73.68%,公司解释称利润利润下滑主要由于核心原料成本上升。我想知道,洽洽作为一家布局全产业链的传统公司,此前也一直强调自己的供应链优势。那为什么上游原材料价格波动,对公司利润影响这么大?

回答:您好!公司葵花籽和坚果原料成本占公司营业成本的比重较大,因此原料价格波动对公司的利润影响较大,感谢您对公司的关注!

13、洽洽如何改变现在牛市但是股价却在 2400 点的情况。现在葵花籽价格如何?

回答:您好!公司股价受多重因素影响,公司将持续努力推动价值回归。今年新采购季葵花籽原料尚未大批量集中上市,公司将持续关注葵花籽原料采购价格的变化。感谢您对公司的关注!

14、请问洽洽新一年瓜子原材料开始采购了么,采购价同比去年是上涨还是 下降?

回答:您好!今年新采购季葵花籽原料尚未大批量集中上市,目前公司有少量 采购,公司将持续关注葵花籽原料采购价格的变化。感谢您对公司的关注!

15、今年魔芋产品预计占全年收入比例多少?

回答:您好!公司魔芋产品处于试销中,目前已在东南亚部分国家和线上渠道销售,并将在国内部分重点城市线下渠道陆续上架,感谢您对公司的关注!

16、未来洽洽公司的发展方向

回答:您好!公司以成为"全球领先的坚果休闲食品企业"为愿景,以"质造美味坚果、分享快乐时刻"为使命,以"客户价值、开放合作、卓越绩效"为核心价值观,为消费者提供安全、新鲜、美味、营养的坚果休闲食品。公司以"聚焦、坚持、创新"为经营策略,深耕瓜子和坚果两大战略核心品类,逐步拓展其他休闲食品细分领域,坚定执行"百亿收入、百万终端"的"双百战略",公司定位"快乐就要洽洽洽"的品牌主张,持续提升品牌知名度和美誉度。感谢您对公司的关注!

	17、葵花籽价格是否有所下降,公司股权激励成本那么高,怎么提振股价,
	货币现金 40 多亿,在食品饮料里面算高的了,将来如何利用。
	回答:您好!公司密切关注葵花籽原料价格。公司的资金主要用于主业拓展及
	产业链投资等,感谢您对公司的关注!
关于本次活动是 否涉及应披露重 大信息的说明	本次活动不涉及未公开披露的重大信息。
附件清单 (如有)	无。