

证券代码：301267

证券简称：华夏眼科

华夏眼科医院集团股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2025-004

投资者关系活动类别	☒特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☐业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☒现场参观 ☐其他：
参与单位名称及人员姓名	惠璞投资：徐克 天风资管：许磊涛 上海证券：葛博威 钧山资管：敖焱杰 澜胜基金：刘凤山 北大纵横资本：曹铭 观韬律师事务所：林园 可乐兄弟投资：唐东辉
时间	2025 年 9 月 16 日 9:30-11:00
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	曹乃恩先生 董事会秘书 沈石华女生 证券部副总监、证券事务代表
投资者关系活动主要内容介绍	一、公司参观 参观公司下属医院厦门眼科中心五缘院区。 二、交流环节 1、公司目前医保业务占比如何？目前医保和集采政策对公司的影响如何？ 近年来，公司坚持“眼病诊疗+消费眼科”双轮驱动，持续推动各项业务均衡发展，目前公司医保业务占比不高。医保支付方式改革和人工晶体集采在短期给行业带来了压力，但长期来看，国家持续推动多层次医疗保障体系不断完善，陆续出台支持和鼓励商业保险发展相关政策，将推动居民医疗支付能

	力稳步提升，从而带动眼科医疗服务行业健康发展。 2、人工晶体集采以来，公司白内障业务的恢复情况如何？ 2024 年受各省市落地白内障人工晶体集中带量采购政策及医保支付方式改革影响，给白内障项目收入同比增长带来压力，随着全国各省份白内障人工晶体集采政策相继落地，公司白内障业务降幅逐步收窄，同比有望企稳回升。 3、公司未来的扩张计划？主要以自建还是并购为主？ 公司已在国内初步选定 24 个重点投资省份，将通过自建或并购方式建设眼科医疗服务网络，具体执行情况将综合行业环境、市场情况及公司经营需要等因素适当调整，稳健推进。未来自建和并购眼科医院将同步进行，公司将综合考虑所在城市是否具备符合条件的优质标的及专家团队的组建情况进行科学审慎决策。 4、目前公司各项业务的收入结构及未来的发展规划？ 2025 年上半年，公司屈光业务收入占比为 36.90%，眼视光综合业务收入占比为 24.04%，白内障业务收入占比为 20.14%，眼后段业务收入占比为 12.94%。未来，公司将继续坚持“眼病诊疗+消费眼科”双轮驱动战略，围绕全科诊疗服务体系，推动各项业务均衡发展。 5、我国人口结构变化趋势对公司发展有什么影响？ 一方面，人口老龄化趋势带动老年性眼病长期需求增长；另一方面，国家近视防控战略持续深化，儿童青少年近视防控工作依然严峻。此外，近年来随着居民生活方式的改变，干眼症呈现增长态势和年轻化趋势。目前，我国眼病诊疗渗透率相比发达国家依然较低，眼科医疗服务行业依然有较大的市场空间。公司已经建立了覆盖全年龄段、全生命周期的全科诊疗服务体系，能为各个年龄段的患者提供优质、个性化的诊疗服务。 6、公司未来在 AI 眼镜方面有哪些规划？ 目前公司已经与业内专业的智能硬件企业(如蜂巢科技、
--	--

	雷鸟创新等)开展交流合作，深入挖掘智能眼镜在眼科医疗服务领域的应用潜力，目前相关项目正在积极研讨和落地中。 7、互联网医院对实体医院有什么影响？公司有哪些布局？ 互联网医院建设必须依托实体医院，目前公司已经先后建设了眼科通智慧诊疗服务平台 3.0、厦门眼科 5G 远程诊疗智慧医疗平台、糖尿病视网膜病变筛查多模态影像人工智能互联网医院平台等多项智慧医疗平台，加速构建智慧医疗体系，持续提升诊疗服务水平。
日期	2025 年 9 月 16 日