

证券代码：002368

证券简称：太极股份

太极计算机股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2025-004

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input checked="" type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 一对一沟通 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	参加2025年中国电科产融大会暨控股上市公司投资者交流活动的现场投资者
时间	2025年9月18日 15:00-16:30
地点	北京西南华邑酒店
上市公司接待人员	董事长：吕翊 董事、总裁：仲恺 副总裁、财务总监、董事会秘书：王茜
投资者关系活动主要内容介绍	<p>以下内容是就投资者的提问而形成。</p> <p>1、</p> <p>Q：如何看待当前信创市场的复苏节奏，面对行业内华为、浪潮等巨头主导的信创生态竞争格局，公司如何保持竞争力与独特性？</p> <p>A：近年来，信创产业持续发展，不断向深水区推进，市场容量持续提升。党政、金融、电信以及医疗、教育、能源、交通等行业加速推进国产化替代。公司作为中国电科信创产业的牵头单位，始终处于产业第一梯队，并协同产业核心合作伙伴，为关键行业客户提供咨询规划、攻关适配、工程实施、产品提供、运维服务、人才培养等一体化服务。</p> <p>公司依托中国电科信创工程研究中心，持续加大对卡脖子技术和核心产品的研发投入。在操作系统方面，普华软件由通用操作系统向汽车电子领域车用操作系统发展，截止目前，发布的开源安全车控操作系统小满</p>

已经完成 158 款国内外芯片适配，37 家整车企业和 342 家零部件企业下载使用，成为车用操作系统领域的领航者。金仓数据库面向行业重点场景持续攻关新技术，提出“数据库平替用金仓”的发展战略，持续深耕金融、电信、医疗、交通等核心业务场景，在部分行业处于领先地位。另外，公司今年推出太极天微系列终端和紫微系列服务器，配套研制四象卫士终端管理软件和六合生态服务云平台，目前已在党政领域推广，并初见成效。

同时，公司将自主信创产品与 AI 技术深度结合。电科金仓在 2025 产品发布会上推出融合数据库 KES V9 2025、企业级统一管控平台 KEMCC、数据库一体机（云数据库 AI 版）以及企业级智能海量数据集成平台 KFS Ultra 四款创新成果，打造融合 AI 的新一代融合数据库产品，通过持续迭代满足全行业、全场景对数据库的需求。慧点科技推出“慧珠”信创私域智能体平台，提供统一数字员工构建平台及“一通、多专”的数字员工体系，覆盖 OA、风控、合规等核心管理场景，精准赋能企业构建人机协同的智能化运营新生态。太极法智易推出垂直法律合规领域的全栈式智能解决方案“极小易”智能体 V3.0，围绕通用工具、智能审查、智能分析、知识应用四大核心智能体能力，为企业合同管理、制度建设、风险内控、合规管控提供智能化服务。

2、

Q: 中国电科研发的“小可”大模型和“极智”Agent 的产品有何优势，太极股份 AI 相关的商业化进展如何？

A: 6 月 5 日，中国电科在京举行人工智能新品发布会，重磅推出大模型“小可 3.0”和智能体“极智”，启动集团公司“人工智能+”专项行动计划。“小可 3.0”构建了完整的智能基座金字塔，包括 Lite-3B、Std-13B 和 Max-30B 三个版本，采用创新架构，确保内存消耗线性增长，训练效率大幅提升，真正实现无限上下文处理，适配从基层办事窗口到国家数据中心的不同场景需求。“极智”智能体平台通过“超级智能体+超级总线”的创新架构，新增百余项专业功能单元，构建“数字员工”，形成

了一系列行业定制化解决方案，并在政务、司法、农业、医疗等多个民生领域实现深度应用。

2025年，太极AI相关项目已从概念验证转向落地实践，面向企业级市场，从“四个模式”出发，实现行业智能化和智能原生系统的赋能和整体交付：（1）技术全栈生态模式：从硬件、环境、模型到产品应用层，提供端到端的解决方案；（2）垂直应用驱动模式：高质量数据集，领域大模型微调；（3）生态协同共建模式：在应用产品层、运营综合调度层、大模型层三个方面，形成深度耦合的生态模式；（4）传统业务AI化模式：利用AI对现有核心业务进行重构升级，提升用户体验和效率。在AI商业化进展方面，太极面向政府部门、央国企客户，识别当前人工智能业务重点机会，在通用类工具、深度业务工具、数字员工、开发部署平台四个细分方向进行市场开拓。

3、

Q: 随着数据要素、人工智能等下一代技术的发展以及后信创时代的逐步到来，太极将如何提前布局，将当前的替换优势转化为长期的运营和服务优势？公司的核心能力构建重点和商业化路径是什么？

A: 围绕数字中国建设，着眼数据要素、人工智能等新一代信息技术创新，公司提出“一体两翼三引擎”发展策略，以“可信、数据、智能”为业务发展的核心驱动力，重塑公司竞争优势和发展模式，驱动公司战略转型和高质量发展。

“一体”指行业数智化，重点聚焦数字政府、公共安全、智慧城市及产业数字化等重要领域和行业，创新太极可信数字底座和“数据+智能”中台能力，推动IT和OT融合创新，加速行业解决方案数智化转型。

“两翼”指产品产业化和服务平台化，产品产业化重点推动数据库产品、企业管理类软件产品以及行业专用产品的创新和规模化应用；服务平台化重点发展太极云服务、可信数据空间运营、公共数据授权运营、数智平台生态化应用等新型服务业态，实现服务平台化发展。

“三引擎”是以“可信、数据、智能”作为关键驱动力，打造新质生产

	力，为战略转型提供新动力，其中可信筑基是指全力构建坚实稳固的可信数字底座和安全可靠产品，提供可信数字化服务；数据驱动是指以数据作为关键要素，深度挖掘数据潜在价值，赋能行业解决方案数字化升级和产品创新；智领未来是指拥抱智能革命，以人工智能引领行业数字化转型，推动产品智能创新。
附件清单	无
日期	2025年9月18日