

证券代码：002061

证券简称：浙江交科

浙江交通科技股份有限公司

2025年9月18日投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（电话会议）
参与单位名称及姓名	长江证券 袁志芄 附加值投资 段匡哲
时间	2025年9月18日下午14:30-15:40
地点	杭州市临安区青山湖科技城钱坞路598号6号楼9层会议室
上市公司接待人员	1、董事会秘书兼财务负责人 赵军伟 2、市场经营部（国际部） 刘刚 3、董事会办公室（战略发展部） 林楠芳
投资者关系活动主要内容介绍	<p>问答交流</p> <p>1、公司毛利率情况</p> <p>2025上半年度，公司建筑施工业务毛利率为9.15%，同比增长1.04%；公路养护业务毛利率同比下降，主要系在日常养护标单价不变的情况下，日常养护标准持续提高从而推高成本，导致养护项目毛利率走低。同时，今年专项养护工程开工晚于去年，预计后续养护业务毛利率将有所改善。</p> <p>2、公司经营性现金流及应收账款情况</p> <p>2025上半年度，公司经营性现金流量净额基本与上年同期持平，主要系报告期内公司项目处于施工高峰期，对资金需求较大，导致经营性活动现金流出量增加；同时，报告期内公司积极履行国企社会责任，及时向下游中小企业支付款项，但部分项目业主单位工程款支付不及预期，从而导致净流出较多。由于受行业回款特性影响，项目回款一般集中在第四季度，随着承接的项目陆续完工并进入结算阶段，四季度公司有望收回较多工程款项，改善现金流状况。</p> <p>截至2025年6月末，公司应收账款账面余额为81.11亿元，同比上年末应收账款规模有所下降。报告期内，公司以压控“两金”为目的，组织开展应收款催收及“两金”压降专项行动，落实相关责任、加速资金回笼、降低资金占用成本。下一步，公司将继续加强与业主的沟通和协调，加快结算和回款的速度，加速资金周转。</p>

3、公司订单情况

2025年1-6月，公司新承接订单567个，业务涵盖公路、市政、养护、房建、港航等，承接订单金额321.57亿元，承接订单金额比2024年同期有所下降，主要系公司跟踪的部分重点项目延期推出。

近期，公司中标了G2531杭州至上饶高速公路（杭淳开高速公路）杭州中环至浙赣界（衢州段）、义龙庆高速公路义乌至龙泉段（金华段）等重大项目的部分标段，订单获取态势良好。未来，公司将持续密切关注重大项目动态，积极跟进，确保及时获取优质项目机会。

4、公司养护业务发展情况

公司养护业务主要包括传统建养业务、养护设计咨询与数字化研究业务、养护基材定制及供应链业务（沥青及水稳等混合料、砂石等地材、结构抗裂及桥梁防腐等养护新材）、特色养护业务等。近年来，公司聚焦县域养护，以基地、合资公司为纽带，不断拓展地方市场，已形成较强的专业优势和规模优势，上半年公司养护业务营业收入及新签订单增长态势良好。

下一步，公司将围绕综合交通养护服务需求，发挥与施工主业板块和关联产业板块的协同效应，延伸投建养一体化业务；加快养护基地布点布局，巩固浙江省内高速公路养护业务，拓展省外养护、国外养护，发展普通国省道、城市道路、农村公路养护等业务，持续提供高质量的养护服务；依托“专业化、特色化、数字化”三大抓手，聚焦特桥特养、全生命周期养护、数字养护等，拓展高附加值业务。

5、公司投资类项目情况

公司在建投资类项目主要为股权合作、PPP、购买基金、片区开发等多种模式，近年来，公司谨慎承接投资带动类业务，持续加强对投资类项目的风险控制。目前，公司在建的PPP项目有杭金衢高速至杭绍台高速联络线（杭金衢高速公路柯桥联络线）PPP项目、甬舟高速公路复线金塘至大沙段工程PPP项目SG1合同段项目、台州市仙居县城西区块城市更新项目、沪昆国家高速安顺至盘州（黔滇界）段扩容工程及相关配套工程PPP项目等，重大PPP项目的进展情况请参见公司定期披露的季度经营情况简报。

6、国资对公司的考核情况

公司作为国有控股上市公司，控股股东对公司的考核一方面遵循国资考核体系，既关注营业收入、利润总额、新签订单等主要业绩指标，同时也关注公司战略布局、科技创新、安全生产等重点工作情况，并设置资产负债率等约束性指标。

7、公司新装备、新材料业务发展情况

下属公司浙江交工装备工程有限公司和浙江中锐重工科技有限公司是公司新装备产业的主力军。交工装备已形成以重型永久钢结构为主体、特种设备和轻型钢结构为翼的“一体两翼”发展格局，设计年产能约8万吨，拥有钢结构工程专业承包壹级资质、特种设备生产许可证（A级）及高新技术企业证书等。中锐重科以大口径全液压反循环钻机、地下连续墙液压抓斗、植桩机、中钻旋挖钻机、大直径双轴搅拌钻机、泥浆净化系统、竖井矿井专用钻具等系列产品为核心。未来，公司也将强化高端装备制造在公司全产业链中的战略支撑地位，加快推动制造业务向高端化、智能化、绿色化方向转型升级，提升核心制造能力和产品附加值，力争建成国内领先的交通基建智能装备综合解决方案提供商。

公司新材料业务主要由下属公司浙江交工新材料有限公司和浙江交投金属新材料有限公司实施，业务覆盖减水剂、声测管、塑料及金属波纹管、泡沫混凝土、超高性能混凝土（UHPC）、波纹梁钢护栏板等，未来公司将持续新材料的研发与应用，加快从产品研发向产业化方向转变。

8、公司未来投资并购规划

未来，公司拟围绕基建主业，通过并购、收购与主业相关的上下游产业等方式，以资质扩容、区域市场拓展、强链补链为投资方向，一是健全产业链，继续延伸施工主业上下游领域，发展新的利润增长点；二是结合公司经营计划，寻求薄弱业务地区合作与业绩突破；三是聚焦行业内关键环节，在新基建、新技术、新材料等领域创造入局机会，提升公司核心竞争力。

9、公司现金分红规划

公司滚动制定了三年分红规划，在保证公司未来利润分配政策的稳定性和连续性的同时兼顾全体股东利益以及公司可持续发展。2024年度公司向全体股东每10股派发现金股利1.25元（含税），合计派发现金3.34亿元，占2024年度合并会计报表归母净利润的25.48%，占母公司净利润的69.47%。未来，公司也将结合经营情况、盈利水平、重大资金支出安排等因素，多渠道主动听取股东特别是中小股东的意见和诉求，采纳合理意见建议，优化分红规划，提高分红的稳定性和可预期性，提升公司投资价值。

10、公司未来发展规划

目前，公司正积极谋划“十五五”发展规划，未来公司将围绕交通基建、城市建设、综合养护、交通制造、关联产业等“五大业务板块”，以打造新基建链主企业为目标，调整优化业务组合与业务结构，大力发展新城市、新产业，提升全方位、全要素发展能力，促进公司

	高质量发展。
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	否
活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件	无