三友联众集团股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号: 2025-014

			/· • •
投资者关系活动 类别	□特定对象调研	□分析师会议	□媒体采访
	☑业绩说明会	□新闻发布会	□路演活动
	□现场参观	□其他 ()
参与单位名称及	投资者网上提问		
人员姓名			
时间	2025年9月19日下生	于 15:30-17:00	
地点	网络形式(全景网"抄	设资者关系互动平台"	http://ir.p5w.net)
上市公司接待人员姓名	董事长、总经理:宋	朝阳先生	
	财务负责人: 高晓莉女士		
	董事会秘书: 邝美艳女士		
投资者关系活动主要内容介绍	公司于 2025 年 9 月 1	19 日通过全景网"投	资者关系互动平台"
	(http://ir.p5w.net)	参与 2025 年广东辖[区投资者集体接待日
	暨辖区上市公司中报	业绩说明会,主要问	题及回复如下:
	1、公司对于境外经营的风险怎么应对?		
	回复:尊敬的投资者	, 您好! 感谢您对公	·司的关注。
	为了顺应全球一体化	的趋势, 开拓境外市	场,公司设立了北美
	三友、韩国三友、德国	国三友及越南三友四	家子公司,负责开展
	在北美地区、韩国、	欢洲及东南亚地区的	销售及生产业务。由
	于各个经济体在政治	、法律和市场环境中	存在较大的差异, 公
	司在境外的投资存在投资风险和经营风险,随着境外业务的拓		
	展,未来公司将可能	设立更多的境外子公	司,从而有可能面临
	更多的境外投资风险	。公司将密切关注国	际政治及经贸格局变
	化,综合运用多种监	督方式掌握境外经营	整体运行情况。
	2、公司如何应对劳动	力力成本上升带来的周	成本增加风险?

回复: 尊敬的投资者, 您好! 感谢您对公司的关注。

近年来,随着我国经济快速增长,人力资源和社会保障制度的不断规范和完善,企业员工工资水平和福利性支出持续增长。 虽然公司通过提高设备的自动化程度等方式提升生产效率、降低人工成本上升的负面影响,但若公司未来不能持续加大自动化设备投入,进一步提升工艺技术水平,公司将会面临劳动力成本上升导致未来经营利润下降的风险。公司将在全方位控制综合成本的同时,提升制造生产的自动化和智能化,提高生产效率的同时降低人力依赖,从而降低劳动力成本上升带来的成本增加风险。

3、我们的产品进入低空经济和机器人领域是否有难度?

回复: 尊敬的投资者, 您好! 感谢您对公司的关注。

继电器作为基础电子元器件,其核心技术具备跨场景应用的通用性与适应性,公司在继电器领域深耕多年,已形成完善的技术储备与产品矩阵,能够快速响应不同领域客户对性能、可靠性及定制化的需求。在低空经济与机器人领域,公司产品主要服务于核心模块的上游客户,依托高可靠性继电器的技术积累,相关业务拓展具备显著的技术协同性和产业化基础。未来,公司将紧密跟踪新兴领域技术迭代方向,持续优化产品性能与场景化解决方案,深化与产业链核心伙伴的战略协同,为可持续发展注入创新动能。

4、未来公司各事业部营收规划是多少?

回复: 尊敬的投资者, 您好! 感谢您对公司的关注。

公司秉持"技术引领、协同共进"的发展理念,围绕核心业务 巩固、新兴领域突破及前瞻赛道布局,持续优化事业部矩阵的 战略纵深:核心业务板块将强化规模化制造与客户生态共建, 巩固全球细分市场领先地位;新兴成长板块聚焦新能源、智能 电网等高景气赛道,加速技术认证与解决方案升级,推动价值 链向高端延伸;战略孵化板块以前沿技术储备与专利壁垒为依 托,稳步推进车规级器件、光储集成模块等产品的产业化落地。 通过技术驱动、精益运营与资源协同,公司致力于实现各事业 部高质量、可持续的有机增长。

5、国内外营收占比多少?主要做哪些板块?在什么地区。

回复: 尊敬的投资者, 您好! 感谢您对公司的关注。

2025 年半年度公司境内营收占比 71.92%,境外营收占比 28.08%。境外市场现阶段主要聚焦于通用及电力板块产品,这 两块业务在海外营收中占比较高。公司坚持依托现有的韩国三 友、北美三友、欧洲三友海外销售子公司,以及在印度、墨西哥、日本等地提供的全套技术支持和销售服务,大力开拓海外销售市场,主要在印度、欧洲、中亚、东南亚区域取得进展。

6、对于公司产品板块过于集中的风险,公司有什么应对方案?

回复: 尊敬的投资者, 您好! 感谢您对公司的关注。

公司通过优化自身产品业务结构,加快继电器在汽车、新能源、光伏及储能领域应用的收入增长,推动公司多业务均衡发展;同时结合公司相关多元化战略,提升互感器以及核心材料磁性材料产业的门类及市场占有率。通过收购、兼并等方式,进入相关多元化产业,以降低产品板块集中的风险。

7、现在开始放假了都,请问对业绩有影响吗

回复: 尊敬的投资者, 您好! 感谢您对公司的关注。

公司始终坚持精益化生产与智能化制造相结合的发展模式。近年来,公司持续推进自动化产线升级与技术改造,通过引入高效、智能的生产设备,不断提升生产效率和资源调配的灵活性。目前,公司核心产线自动化水平较高,能够精准、高效地满足客户订单需求。

您所提及的情况属于公司结合行业特点、订单周期及产线优化需求所进行的正常生产经营安排。此类动态调整有助于公司进一步优化运营效率、控制成本,并保障产品品质的稳定性。目前公司生产经营一切正常,相关安排不会对公司整体业绩产生重大影响。

未来,公司将继续聚焦主营业务发展,深化自动化与数字化建设,持续提升核心竞争力与抗风险能力,以更好的业绩回报广

	大投资者。再次感谢您的关注与理解!	
附件清单(如有)	无	
日期	2025年9月19日	