

证券代码： 300589

证券简称：江龙船艇

江龙船艇科技股份有限公司投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	☐ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☒ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他 （请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问
时间	2025 年 9 月 19 日 (周五) 下午 14:00~17:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”(https://ir.p5w.net)采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	1、董事长兼总经理晏志清 2、财务总监喻蒙 3、董事会秘书席方远
投资者关系活动主要内容介绍	投资者提出的问题及公司回复情况 公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复： 1、请问晏总，公司近期股东数是多少？ 答：您好，公司将在定期报告中披露公司的股东人数情况，敬请留意巨潮资讯网上的相关报告，谢谢。 2、贵司股价今年涨幅甚少，如何提升投资者回报水平？ 答：您好，公司管理层十分关注公司股价表现，并一直与投资者保持良好沟通，管理层将继续兢兢业业、克勤职守，努力提升公司业绩，加强市值管理，提振投资者信心。谢谢！ 3、国家大力倡导深海经济，新能源船舶替代传统能源船舶，叠加内陆河的逐步建成通航，贵公司应抓住时代机遇大干快上，为啥营收利润都双双下降？ 答：您好，受 2024 年上半年新项目招投标延期影响，2024 年上半年新签订单不含税金额仅有 1.58 亿元。按照公司产品平

均交货周期 12-14 个月计算（且收入确认前少后多），2025 年上半年可供确认营业收入的订单不足。此外，随着外贸项目的增多，而外贸项目又普遍采用时点法确认营业收入，收入确认延后。共同导致 2025 年上半年营业收入同比下降。公司场地及设备折旧、人员工资、销售费用等成本相对固定。在毛利率与 2024 年同期基本持平的情况下，营业收入下降，直接导致净利润同比下滑。

此外，近年来公司营收增长迅速，产品品类增多，给生产管理带来新的挑战。部分项目出现延期交付，导致成本增加。而 2023 年初签订的重大合同（详见 2023 年 3 月 28 日披露的《关于签订重大销售合同的公告》），受政府预算资金尚未到位影响，公司 2025 年上半年有大额应收账款未收回。这不仅使得信用减值准备金额增加，而且导致公司银行借款大幅增加，造成财务费用上升，对公司利润造成较大影响。

面对新的市场环境。公司对外主动调整订单结构，加强海外市场、特种作业船市场的拓展，同时，加强应收账款的催收力度，改善经营性现金流。对内优化作业流程、提高生产效率。公司目前经营情况稳定，运转顺畅。详情请查阅公司于巨潮资讯网上披露的《2025 年半年度报告》，谢谢。

4、请问晏总：公司具备三千吨位舰艇制造能力吗？

答：您好，2024 年公司募投项目海洋先进船艇智能制造基地（中山二厂）全面投产，使公司的建造能力提升至 100 米、千吨级水平，大幅丰富了产品线。

5、船舶行业整体向好，贵公司营收同比下降一半，请解释一下。后期有没有措施保证年底营收正增长？

答：您好，受 2024 年上半年新项目招投标延期影响，2024 年上半年新签订单不含税金额仅有 1.58 亿元。按照公司产品平均交货周期 12-14 个月计算（且收入确认前少后多），2025 年上半年可供确认营业收入的订单不足。此外，随着外贸项目的增多，而外贸项目又普遍采用时点法确认营业收入，收入确认延后。

共同导致 2025 年上半年营业收入同比下降。公司场地及设备折旧、人员工资、销售费用等成本相对固定。在毛利率与 2024 年同期基本持平的情况下，营业收入下降，直接导致净利润同比下滑。

此外，近年来公司营收增长迅速，产品品类增多，给生产管理带来新的挑战。部分项目出现延期交付，导致成本增加。而 2023 年初签订的重大合同（详见 2023 年 3 月 28 日披露的《关于签订重大销售合同的公告》），受政府预算资金尚未到位影响，公司 2025 年上半年有大额应收账款未收回。这不仅使得信用减值准备金额增加，而且导致公司银行借款大幅增加，造成财务费用上升，对公司利润造成较大影响。

面对新的市场环境。公司对外主动调整订单结构，加强海外市场、特种作业船市场的拓展，同时，加强应收账款的催收力度，改善经营性现金流。对内优化作业流程、提高生产效率。公司目前经营情况稳定，运转顺畅。详情请查阅公司于巨潮资讯网上披露的《2025 年半年度报告》，谢谢。

6、请问晏总：今年公司营收为什么下降如此多，未来是否市场竞争力越来越差

答：您好，受 2024 年上半年新项目招投标延期影响，2024 年上半年新签订单不含税金额仅有 1.58 亿元。按照公司产品平均交货周期 12-14 个月计算（且收入确认前少后多），2025 年上半年可供确认营业收入的订单不足。此外，随着外贸项目的增多，而外贸项目又普遍采用时点法确认营业收入，收入确认延后。共同导致 2025 年上半年营业收入同比下降。公司场地及设备折旧、人员工资、销售费用等成本相对固定。在毛利率与 2024 年同期基本持平的情况下，营业收入下降，直接导致净利润同比下滑。

此外，近年来公司营收增长迅速，产品品类增多，给生产管理带来新的挑战。部分项目出现延期交付，导致成本增加。而 2023 年初签订的重大合同（详见 2023 年 3 月 28 日披露的《关

	于签订重大销售合同的公告》)，受政府预算资金尚未到位影响，公司 2025 年上半年有大额应收账款未收回。这不仅使得信用减值准备金额增加，而且导致公司银行借款大幅增加，造成财务费用上升，对公司利润造成较大影响。 面对新的市场环境。公司对外主动调整订单结构，加强海外市场、特种作业船市场的拓展，同时，加强应收账款的催收力度，改善经营性现金流。对内优化作业流程、提高生产效率。公司目前经营情况稳定，运转顺畅。详情请查阅公司于巨潮资讯网上披露的《2025 年半年度报告》，谢谢。 7、江龙船艇订单量怎么样 答：您好！截至 2025 年 6 月 30 日，公司新签订单不含税金额 2.07 亿元，同比增长 31.01%。此外，公司于 2025 年 7 月 15 日披露了《关于签订重大销售合同的公告》，公司与香港特区政府签订了合同总金额为 1.25 亿港元的 5 艘铝合金港口巡逻船合同。公司于 8 月 27 日披露了《关于签订重大销售合同的公告》，公司与长岛晟舟航运有限公司签订了合同，合同标的为 1 艘 799 客位船舶和 1 艘 499 客位船舶，合同金额为 7855 万元。公司具体的订单情况，请留意公司的定期报告或临时公告，谢谢。
附件清单(如有)	
日期	2025-09-19