

广州迈普再生医学科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2025007

投资者关系活动类别	☐ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☒ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 一对一沟通 ☐ 其他：
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问
时间	2025年09月19日 15:30-17:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台” （ https://ir.p5w.net ）采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员	董事、总经理 王建华 董事、副总经理、财务总监 骆雅红 董事、副总经理、董事会秘书 龙小燕
投资者关系活动主要内容介绍	投资者提出的问题及公司回复情况 公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复： 问题一：从市场需求角度来看，医疗康复领域对脑机接口的需求较为迫切，尤其是针对瘫痪、癫痫等神经疾病患者。迈普医学拥有国内顶尖的神经外科团队和临床资

源，是否会以医疗康复市场为切入点，将脑机接口与现有临床业务结合？若如此，在产品研发、临床试验以及市场推广等方面有哪些初步设想？

答：尊敬的投资者，您好！脑机接口是一门多学科交叉的研究领域，涉及微电子、神经科学、材料学、机器人、临床医学等多个学科。目前，公司主要从事神经外科领域，主要产品为人工硬脑（脊）膜补片、颅颌面修补及固定系统、可吸收再生氧化纤维素、硬脑膜医用胶等 III 类医疗器械产品，覆盖开颅手术所需要的关键植入医疗器械。感谢您对公司的关注！

问题二：迈普医学与清华大学等顶尖科研机构深度绑定，这种合作关系为公司进入脑机接口领域提供了良好契机。基于此，公司是否会以科研成果转化为切入点，将高校的前沿脑机接口研究成果落地？在成果转化过程中，如何平衡科研探索与商业化落地的关系，以确保技术的先进性与市场的适应性？

答：尊敬的投资者，您好，感谢您对公司的关注！如有相关信息达到信息披露要求，公司将根据规定进行披露。谢谢！

问题三：迈普医学中报显示各项业务发展各有特点。

1. 主营脑膜产品增速放缓，是什么原因？未来能改善吗 2.

颅颌面修补及固定系统，PEEK 材料凭借优异的医学循证数据替代传统材料，请问在替代的过程中有哪些难点和堵点？空间有多大？公司产品有哪些竞争对手？3. 可吸收止血材料和脑膜胶高速发展，非常亮眼，请问是什么原因？可持续吗？是国产替代还是开拓未被满足的市场需求导致的？4. 海外营收增速和占比展望，谢谢！

答：尊敬的投资者，您好！2025 年上半年，脑膜产品共实现销售收入 7,135.97 万元，比上年同期增长 3.24%。

在 PEEK 材料替代传统钛材料的过程中，主要难点包括技术研发门槛高、临床接受度提升及市场推广的初期阻力。PEEK 材料需通过严格的医学循证数据验证其性能优势（如耐辐照性、耐腐蚀性等），同时需克服传统钛材料在临床使用中的惯性。根据国家药品监督管理局南方医药经济研究所数据，2023 年我国颅颌骨修补及固定整体市场规模达 17.5 亿元，2018-2023 年复合增长率为 15.3%，替代空间广阔。

2025 年上半年，可吸收再生氧化纤维素和硬脑膜医用胶共计实现销售收入 3,832.22 万元，比上年同期增长 169.66%。公司可吸收止血材料和硬脑膜医用胶的增长原因主要如下：在止血材料方面，公司积极拥抱集采的政策，2023 年 12 月，内蒙古自治区医疗保障局发布了《关于止血

材料类医用耗材省际联盟集中带量采购中选结果的公告》，公司止血类产品已入围中选。集采有助于公司提高产品品牌影响力，进一步提高产品市占率。同时 2025 年 1 月完成产品适应症注册变更。在硬脑膜医用胶方面，公司自主研发的睿固®产品于 2023 年 2 月上市，其技术优势（如低溶胀性、中性 pH 值）解决了临床痛点，与现有脑膜修补产品形成协同效应。2025 年 3 月，公司硬脑膜医用胶产品获得 MDR 认证，表明其符合欧盟最新医疗器械法规要求，具备欧盟市场的最新准入条件，可以在相关海外市场合法销售，是公司国际化战略的重要成果之一。

2025 年上半年，公司海外收入实现 3,809.92 万元，比上年同期增长 50.96%。未来，公司将以神经外科开颅整体解决方案进一步扩大在国内市场的竞争优势，提升市占率，同时加强国际市场开拓力度，逐步拓展品牌国际影响力，为公司经营业绩带来持续贡献。感谢您对公司的关注！

问题四：公司计划收购神外介入易介医疗, 发布公告至今已几个月，请问现在进展如何？

答：尊敬的投资者，您好！目前，公司正配合各中介机构开展本次交易所涉及的尽职调查、审计、评估等相关工作，相关工作尚未完成。待相关工作完成后，公司将再

次召开董事会审议本次交易的正式方案等相关事项，并提交公司股东会审议。本次交易尚需公司董事会再次审议及公司股东会审议通过，并经深圳证券交易所审核通过及中国证券监督管理委员会予以注册后方可正式实施。公司将根据本次交易相关事项进展情况及法律法规的相关要求及时履行信息披露义务。本次交易完成后，标的公司可助力上市公司将生物合成材料技术由植入领域扩展至介入领域，打造创新性生物材料研发平台。感谢您对公司的关注！

问题五：首先感谢迈普医学给我们投资者带来 2025 年 H1 亮眼成绩单，公司在高难度的神经外科的布局，让我们看到国内高端耗材的突破希望。公司业务接下来还有哪些创新和布局？中报显示可吸收止血材料和脑膜胶高速增长，请问是什么原因？可持续吗？公司在生物 3D 打印有什么新的开拓？海外业务拓展有什么新进展？海外这块未来希望占主营收入比重多少？谢谢。

答：尊敬的投资者，您好！感谢您对公司的关注！公司是一家致力于结合人工合成材料特性，利用先进制造技术开发高性能植入医疗器械的高新技术企业。截至目前，已逐步完善从神经外科拓展至多科室应用。未来，公司将继续向更多领域和学科发展推进，提升企业的核心竞争

力，为临床、为患者打造更加安全有效的产品与解决方案。

2025 年上半年，可吸收再生氧化纤维素和硬脑膜医用胶共计实现销售收入 3,832.22 万元，比上年同期增长 169.66%。公司可吸收止血材料和硬脑膜医用胶的增长原因主要如下：在止血材料方面，公司积极拥抱集采的政策，2023 年 12 月，内蒙古自治区医疗保障局发布了《关于止血材料类医用耗材省际联盟集中带量采购中选结果的公告》，公司止血类产品已入围中选。集采有助于公司提高产品品牌影响力，进一步提高产品市占率。同时 2025 年 1 月完成产品适应症注册变更。在硬脑膜医用胶方面，公司自主研发的睿固®产品于 2023 年 2 月上市，其技术优势（如低溶胀性、中性 pH 值）解决了临床痛点，与现有脑膜修补产品形成协同效应。2025 年 3 月，公司硬脑膜医用胶产品获得 MDR 认证，表明其符合欧盟最新医疗器械法规要求，具备欧盟市场的最新准入条件，可以在相关海外市场合法销售，是公司国际化战略的重要成果之一。

2025 年上半年，公司海外收入实现 3,809.92 万元，比上年同期增长 50.96%。未来，公司将以神经外科开颅整体解决方案进一步扩大在国内市场的竞争优势，提升市占率，同时加强国际市场开拓力度，逐步拓展品牌国际影响

	力，为公司经营业绩带来持续贡献。谢谢！ 问题六：你好，可吸收再生氧化纤维素止血颗粒从临床到上市需要多长周期？另外市场有多大？ 答：尊敬的投资者，您好！公司的研发产品“可吸收再生氧化纤维素止血颗粒”目前处于临床试验阶段，在该产品临床试验完成后，公司将开展相应的注册申报工作，以及后续的产业化及上市销售工作。具体上市情况视注册申报通过时间确定。如有相关信息达到信息披露要求，公司将根据规定进行披露。基于可吸收性止血材料具有操作方便、止血效果好等优点，备受医生们的青睐，随着行业技术水平的提升以及医用市场渗透度的加强，近年来全球可吸收性止血材料行业市场规模快速扩张。自获得可吸收再生氧化纤维产品医疗器械注册证后，公司积极通过选择性氧化及微纤维网成型技术平台，拓展了该产品的拓适应症，同时开发了可吸收再生氧化纤维素止血颗粒等，公司通过打造高端止血材料布局，满足市场需求。预计在积极拥抱集采政策及临床优势驱动下，未来市场份额有望持续扩大。感谢您对公司的关注！
附件清单（如有）	—
填写日期	2025 年 09 月 19 日