陕西华达科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号: 投关2025-011

	☑特定对象调研 □分析师会议
机次老子交运动来	□媒体采访 □业绩说明会
投资者关系活动类	□新闻发布会 □路演活动
别	□现场参观
	□其他(请文字说明其他活动内容)
	民生证券 尹会伟
	民生证券 孔厚融
	开源证券 李苗钰
	广发证券 吴坤齐
	前海人寿保险 程正隆
	陕西海拓实业发展有限公司 王谨
	众安在线财产保险 徐赛
参与单位名称及人	嘉实基金 王维
	国联民生 樊景扬
员姓名 	中信证券 陈卓
	中信证券 梁爽
	中信证券 韩晨
	西安普惠年华健康体检有限公司 刘军龙
	西安普惠年华健康体检有限公司 蒋先运
	陕西富田化肥有限公司 商阳
	国盛证券 乾亮
	国盛证券 彭元立
时 间	2025年9月16日、2025年9月17日、2025年9月19日
地点	陕西华达会议室

上市公司接待人员 姓名

董事长 范军卫

副总经理 雷峰涛

董事会秘书 宋晓敏

1.公司收购陕西华经微电子股份有限公司100%股权,对公 司未来的发展有什么影响?

答: 华经微电子核心产品涵盖混合集成电路及电源类产品、 射频器件及传感器类产品、光模块、电位器及车用电子类产品 等。其中,集成电路和电源类产品市场广阔; 光模块产线已拉 通,正在市场拓展;导塑位移电位器防务领域应用广泛;车用 电子类产品用户集中在国内新能源车企。配套融资募投项目实 施后,将有效提高华经微电子研发和生产能力。同时,通过这 次并购,可以迅速扩大规模,摊薄固定成本,降低双方重复投 资。

要内容介绍

本次收购完成后,能够丰富公司产品结构,实现双方市场资 源互补,可以很好地释放协同效应,助力公司加快向系统化、 投资者关系活动主集成化方案解决提供商迈进步伐,有利于双方在各自优势领域 协同发力、互相补充,提升市场份额和客户黏性。公司积极开 展资本运作,借助资本市场平台,协同集团内部优势资源,进 一步加快公司从单一元器件供应商向互联系统方案提供商迈进 脚步。

2.公司预计全年经营情况如何?

答: 2025年新增订单下达后确认收入有一定周期,公司单 个二季度收入实现了同比、环比增长。公司将持续加大市场开 拓力度,与重点客户紧密协作,深度挖掘合作潜能,不断拓宽 合作领域。同时,公司坚持降本增效、精益管理,不断提升运 营效率。

3.公司民品方向有其他布局吗?

答:公司紧跟新一代通讯技术发展,增加向重点客户提供 的产品品类和应用领域。依托华经微电子光模块产线,结合研 发中心项目建设,通过合作共赢的方式,加大光模块、光电产品市场拓展力度,加快在新兴产业领域布局。

4.公司在商业航天领域有什么新的增长点?

答:公司高度重视商业航天领域发展,积极参与商业航天标准制定,目前向商业卫星提供的产品种类不断扩充,除原先配套的射频连接器、射频组件外,新增微矩形连接器、高速连接器、集束线束、光纤组件等多种产品,单星价值量不断提升。公司将做好产能储备,不断提高保障能力,提高市场份额。

交流过程中,公司与投资者进行了充分的交流与沟通,并 严格按照公司《信息披露管理制度》等规定,保证信息披露的 真实、准确、完整、及时、公平。

附件清单(如有)	无
日期	2025年9月19日