

证券代码：002975

证券简称：博杰股份

珠海博杰电子股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2025-009

投资者关系 活动类别	☐特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☒业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☐其他（电话会议）
参与单位名称 及人员姓名	投资者网上提问
时间	2025 年 9 月 19 日 (周五) 下午 15:30~17:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”（ https://ir.p5w.net ）采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员	1、财务总监张彩虹 2、董事会秘书黄璨
投资者关系 活动主要内容介绍	投资者提出的问题及公司回复情况 公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复： 1、你好，上半年利润平平，请问一下，贵公司全年 1 亿元利润目标能实现吗？ 答：您好，感谢您的关注。近两年，公司推动了员工持股计划和股权激励落地，并均设置了公司整体业绩考核目标。公司管理层对达成业绩考核目标非常有信心。祝您投资顺利，谢谢。 2、您好，贵公司的液冷技术服务和零部件业务，与英伟达达成合作协议了吗？ 谢谢啦！ 答：您好，感谢您的关注。公司自研的液冷解决方案，如微通道分层式水冷头等自研零部件用于公司测试设备，是匹配客户产品技术迭代下高功率散热的需求进行的研发，可以为云服务厂商提供测试解决方案。公司数据云服务和 AI 服务器业务保持增长态势，其中在客户北美云服务供应商中保持增长，G 客户订单同比实现

倍增，N 客户全年订单有望实现快速增长。为了更好服务客户，公司正在谋求从设备供应商向产品供应商的战略转型。祝您投资顺利，谢谢。

3、今年贵司检测设备进入了英伟达 GB300 的供应链吗？

答：您好，感谢您的关注。公司自研的液冷解决方案，如微通道分层式水冷头等自研零部件用于公司测试设备，是匹配客户产品技术迭代下高功率散热的需求进行的研发，可以为云服务厂商提供测试解决方案。公司积极响应客户需求，与客户多条产品线进行测试验证。公司数据云服务和 AI 服务器业务保持增长态势，其中在客户北美云服务供应商中保持增长，G 客户订单同比实现倍增，N 客户全年订单有望实现快速增长。祝您投资顺利，谢谢。

4、公司三季度业绩有突破吗？

答：您好！非常感谢您对公司的关注和关心。目前公司生产正常，烦请您关注公司后续在法定信息披露媒体刊登的定期报告，届时您能获取到最准确和详细的第三季度信息。我们理解您对公司业绩的关切，公司也一直致力于为投资者带来良好的回报，还请您耐心等待一下。谢谢！

5、请问：公司对于完成从液冷检测设备向液冷零部件供应商战略转型的有怎样的预期？有时间预期吗？公司估值虽然受多重因素影响，但很多投资者认为还是大大低估了，公司怎么看？谢谢！

答：您好，感谢您的关注。公司坚定执行大客户战略，锐意进取，精准扑捉产业链机会促成战略转型。公司将持续做好信息披露及价值传递相关工作，以期更好地呈现公司价值。祝您投资顺利，谢谢。

6、固态电池量产在即，请问贵公司在固态电池领域有没有涉足？

答：您好，感谢您的关注。公司积极关注产业链趋势变化，目前暂未固态电池相关业务。祝您投资顺利，谢谢。

7、黄先生您好！请对标国内外同类公司，具体介绍一下贵司的划片机技术和设备所处的技术水平和市场展望。多谢！

答：您好，感谢您的关注。子公司博捷芯拥有较成熟的半导体切割技术，成功研发多款 4-6 寸、8-12 寸及 12 寸等多款划片机设备，已通过下游客户测试认证，并进入市场突破阶段。公司划片机在精确度上和国外同行基本持平，良率接近，但价格大概是 1/2 到 2/3。祝您投资顺利，谢谢。

8、公司的存储测试设备今年订单量怎么样？

	答：您好，感谢您的关注。公司今年经营情况整体好转，订单量增长，公司为云服务厂商提供测试解决方案。公司数据云服务和 AI 服务器业务保持增长态势，其中在客户北美云服务供应商中保持增长，G 客户订单同比实现倍增，N 客户全年订单有望实现快速增长。祝您投资顺利，谢谢。 9、特斯拉机器人量产在即，公司能给他提供什么产品？ 答：您好，感谢您的关注。公司在人形机器人领域公司可以为客户提供 IMU 传感器测试平台 、camera 与力传感器与麦克风检测设备。祝您投资顺利，谢谢。 10、您好！请问贵司投资的尔智机器人公司发展战略是怎样的，制造机器人整机是战略选择吗？谢谢！ 答：尊敬的投资人，您好！尔智机器人主要产品包括多关节协作机器人、系列关节模组及机器人相关系统集成等，该类产品在工业自动化生产方面有较多的应用场景，为更好的服务客户，契合公司将自身打造成为智能制造整体解决方案提供商的发展愿景，公司战略投资尔智机器人，以期在自动化组装设备的业务拓展方面形成一定的协同效应。 11、今年公司的电测设备订单量爆发，下半年业绩展望和大家分享一下！ 答：您好，感谢您的关注。公司自研的液冷解决方案用于公司测试设备，是匹配客户产品技术迭代下高功率散热的需求进行的研发，可以为云服务厂商提供测试解决方案。公司数据云服务和 AI 服务器业务保持增长态势，其中在客户北美云服务供应商中保持增长，G 客户订单同比实现倍增，N 客户全年订单有望实现快速增长。近两年，公司推动了员工持股计划和股权激励落地，并均设置了公司整体业绩考核目标。公司管理层对达成业绩考核目标非常有信心。
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	本次交流活动不涉及应披露重大信息。
活动过程中所使用演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作附件）	无