

机构调研纪要

会议目的	2025年9月19日投资者交流纪要		
参加人	交流机构	投资者网上提问	
	英搏尔	贺文涛 董事、总经理 梁小天 董事、副总经理、财务总监 齐 娥 独立董事 徐惠冬 董事会秘书	
会议地点	网络方式	日期	2025-09-19
讨论纪要			
说明： 公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复，在此将会上的问答环节做如下记录。			
Q & A			
■ Q: 公司在当前竞争激烈的市场环境中保持行业领先地位的“护城河”即核心的竞争力体现在哪些具体层面？基于行业的动态趋势，以及公司现有资源与能力，公司在未来战略布局上是否已规划了新的业务方向或拓展领域？			
■ A: 英搏尔自 2005 年成立以来，始终聚焦新能源动力系统主业，深耕该领域二十年，凭借技术、产能、客户资源等多维度构建的核心优势筑牢护城河，同时在新兴领域积极拓展，为长期发展注入新动能。具体体现在五大核心能力上：一是具有深厚的技术研发优势与专利壁垒。以“集成芯”技术为核心，研发投入占比高（2025 年上半年占营业收入比重为 8.25%），拥有 190 项授权专利及多区域研发中心，技术领先且持续升级。二是具备领先的产品创新与全场景应用能力。构建“驱动+电源+电机+电控”产品矩阵，覆盖 A00-C 级车型，稳居国内供应商 Tier1 前列，同时适配商用车、非道路车辆，积极布局海外业务。三是具有规模化优质产能与高效智能制造能力，是支撑主业增长的关键保障。公司布局珠海、山东两大生产基地，已具备年产百万台套产品的生产能力；截至 2025 年 6 月末，高标准动力总成自动化车间项目基建工程已实施完毕，将进一步提升产线自动化、智能化水平，也为新兴业务的产能释放预留空间。四是公司拥有一流的实验验证能力，具备完善的汽车零部件 V 型开发流程，全面的产品研发、实验及验证能力，强大的服务多客户多项目的并行开发能力，快速响应不断升级的客户需求。五是具有稳定的优质客户资源与深度合作粘性，在主业深耕过程中，公司凭借可靠的产品力与解决方案能力，积累了一批高价值客户群体：如广汽、吉利、上汽通用五菱、东风、长安、长城、奇瑞、小鹏等头部车企。在坚守新能源动力系统主业的基础上，公司依托现有技术、产能与客户优势，积极布局低空经济、关节模组、无人物流车等新兴领域，开辟第二增长曲线，实现“主业稳固、新业突破”的发展格局。			
■ Q: 关注到公司电驱总成业务上半年增长势头强劲，公司下半年电驱总成业务是否会继续保持这样的高增长态势？			
■ A: 公司构建了驱动系统和电源系统货架式产品矩阵，2025 年上半年公司电源总成出货 44.22 万台，同比增长 17.46%；驱动系统出货 15.94 万台，其中多合一产品同比增长 185.47%。驱动总成产品和电源总成产品销售占比进一步提高，由上年同期的 72.42% 提升至 84.98%。公司在新能源乘用车电源总成、驱动总成、多合一驱动总成、电机控制器总销量方面均位居国内 Tier1 供应商前列。公司下半年度电驱总成业务的收入受行业周期、客户订单获取情况等多种因素影响，公司始终与相关客户保持密切沟通，关注市场动态与需求变化。			
■ Q: 公司近期新专利获批的情况如何？			
■ A: 截至 2025 年 6 月 30 日，英搏尔的技术研发成果有已授权专利 190 件，其中发明专利 49 件、实用新型专利 135 件、外观设计专利 6 件，软件著作权 28 件。还有已申请未授权发明专利 32 件、实用新型专利 21 件。其中核心技术 PEBB（电力电子集成）申请了 5 项 PCT 国际发明专利，叠层母排核心底层技术已获得美国、日本、欧洲、新加坡、印度尼西亚、马来西亚等国家授权，EMC 专利获得美国与欧洲授权，“集成			

芯”技术多件专利已获得美国、日本、欧洲、新加坡等国家或地区授权。

■ Q: 公司与在低空领域最新的合作进展情况?

■ A: 公司与亿航智能的合作进展情况如下: 一是共同成立合资公司云浮英航的新厂房基建已完工、正在做系统和设备的联调联试; 二是 EH216-S 机型的电机和电调已实现了样机和小批量的交付, 预计今年会有一些的批量订单。三是开发 VT35 新机型的电推进系统进展顺利, 已实现了样机交付。公司和亿维特正在推进 ET9 机型的开发, 进展顺利。同时公司和高域的样机开发进展顺利。

■ Q: 公司在关节模组领域的进展情况? 是否在人形机器人业务上有布局?

■ A: 2025 年 4 月 21 日, 英搏尔与丰立智能签署战略合作协议, 双方将充分发挥产品优势和技术优势, 共同推动在新能源汽车、关节模组、工程机械、eVTOL、智能制造等领域的深度合作, 实现优势互补、互利共赢。依托英搏尔在电机电控方面的竞争优势, 丰立智能在谐波减速器、行星减速器等领域的技术积累, 双方形成“电机+减速器”集成化产品能力, 为公司在关节模组领域的布局提供助力, 进一步扩展电机电控产品应用领域, 打开新的业务增长空间。同时公司始终秉持开放创新的态度, 积极关注各领域的发展动态和技术需求。未来公司会根据市场需求、技术发展趋势以及自身的战略规划, 在合适时机拓展新的业务领域和产品类型。

■ Q: 公司是否有灵巧手相关的产品布局?

■ A: 公司与丰立智能合作共同开发关节模组, 双方以各自的资源和专业技术及经验为基础, 发挥丰立智能谐波减速器、行星减速器、齿轮等优势, 以及英搏尔驱动系统、电机等优势, 共同致力于在新能源汽车、关节模组、工程机械、eVTOL、智能制造等领域相互赋能。公司产品高度集成化优势明显, 相关产品正在研发中。若公司在业务方面有相关进展, 将及时向投资者披露。

■ Q: 公司在技术研发方面是否有布局轴向磁通电机?

■ A: 英搏尔是一家专注于新能源领域电驱动及电源系统研发、生产的高新技术企业, 产品主要应用于新能源乘用车、商用车、非道路车辆、eVTOL 等领域。公司在电机和电机控制器等相关领域的技术储备完善, 各项研发工作均在稳步推进过程中。公司始终秉持开放创新的态度, 积极关注各领域的发展动态和技术需求。若公司在轴向磁通电机方面有相关进展, 将及时向投资者披露。

■ Q: 公司电机产品是否有向机器人厂商供货?

■ A: 公司在新能源动力系统领域仍然占据主要市场份额, 未来也将继续加大新能源业务投入以保持领先地位。同时, 面对新能源汽车市场智能化发展带来的总量销量变化, 公司积极寻找新的增量赛道, 相关研发及交流工作均在稳步推进中。若公司在业务方面有相关进展, 将及时向投资者披露。

■ Q: 请问公司在加强市值管理方面, 有哪些具体举措, 来积极响应“国九条”政策, 同时回馈广大股民?

■ A: 公司高度重视新“国九条”的指导精神, 并将其视为重要的战略发展机遇。市值的稳定增长是建立在公司扎实的基本面和长期可持续经营能力之上的, 公司一直在通过多种方式持续地进行市值管理, 主要包括: (1) 聚焦新能源动力系统行业赛道, 专注主营业务发展; 制定清晰的战略规划, 把低空经济作为公司经营的第二增长曲线, 同时拓展关节模组等新兴领域, 不断提升经营效率和盈利能力, 以优良的业绩回报投资者; (2) 坚持规范运作, 根据《公司法》的要求修订《公司章程》, 设置职工代表董事, 不断完善公司治理结构; (3) 通过定期报告、业绩说明会、接听投资者热线、及时回复互动易平台提问等多种渠道与投资者保持坦诚沟通; (4) 制定持续、稳定的分红政策, 积极与股东共享发展成果。未来公司将继续围绕公司战略夯实业绩, 做好经营管理, 并进一步加强与资本市场的沟通, 增进市场对公司的了解和认同。随着公司内在价值的不断提高, 最终会在资本市场得以体现。

■ Q: 请问公司近期是否有引入战略投资者、融资或并购的计划?

■ A: 公司曾在 2022 年向特定对象发行股票, 募集资金总额达人民币 9.76 亿元, 扣除承销费等各项发行费用后实际募集资金净额为人民币 9.63 亿元。2024 年发行可转换公司债券, 募集资金总额为人民币 8.17

亿元，扣除各项发行费用后募集资金净额为人民币 8.05 亿元。募集资金重点投入核心业务升级，包括珠海生产基地技术改造及产能扩张项目、山东菏泽新能源汽车驱动系统产业园项目（二期）、珠海研发中心建设项目、新能源汽车动力总成自动化车间建设项目等，有效助推了公司产品技术迭代与市场份额提升，也充分体现了资本市场对公司战略方向与发展潜力的认可。未来公司仍将结合业务发展需求、行业趋势及资本市场环境，对引入战略投资者、定增、并购等方式保持开放且审慎的评估态度。若后续有相关计划，将严格遵循信息披露规则，第一时间通过法定渠道公告。

■ Q:请问处置子公司珠海鼎元的股权进展如何？

■ A: 为优化公司资产结构，提高资产运营效率，促进公司高质量发展，公司将持有的珠海鼎元新能源汽车电气研究院有限公司（以下简称“珠海鼎元”）100%股权转让给珠海芯创精密制造有限公司，交易作价人民币 23,890.00 万元。近日，珠海鼎元已完成本次股权转让的工商变更登记手续，公司不再持有珠海鼎元股权。后续公司将按照企业会计准则的相关规定，依规在对应会计期间进行账务处理并披露。

■ Q:请问截至目前公司的股东人数是多少？机构投资者占比如何？

■ A: 根据中国证券登记结算有限责任公司深圳分公司 2025 年 9 月 10 日下发的定期持有人名册显示，我公司持有人数（已合并）为 24,875 人。截至 2025 年 6 月末，公司前十大股东中机构投资者占比达 50%，体现了机构对公司价值的重要认可。