

高新兴科技集团股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2025-003

投资者关系活动类别	☐ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☒ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他_____
参与单位名称	参加由中国证券监督管理委员会广东证监局、广东上市公司协会联合举办的“向新提质 价值领航——2025 广东辖区上市公司投资者关系管理月活动投资者集体接待日暨辖区上市公司中报业绩说明会”活动
时间	2025 年 9 月 19 日（星期五）15:30-17:00
地点	“全景路演”活动平台
上市公司接待人员姓名	副总裁兼董事会秘书刘佳漩女士
投资者关系活动主要内容介绍	公司于 2025 年 9 月 19 日通过“全景路演”活动平台参加了由中国证券监督管理委员会广东证监局、广东上市公司协会联合举办的“向新提质 价值领航——2025 广东辖区上市公司投资者关系管理月活动投资者集体接待日暨辖区上市公司中报业绩说明会”，围绕以下主要问题与投资者进行了沟通交流： 1. 你家车联网销售收入预估全年多少 答：根据公司 2025 年半年报，公司目前持续聚焦车载终端业务，以上业务占公司营业收入比重 57.90%，且汽车车载产品的营业收入

	比上年同期增长 79.05%，增长势态明显。公司年度业绩情况请您关注公司后续于巨潮资讯网披露的年度报告。感谢您对公司的关注。 2. 贵公司和华为机器人有业务合作吗？ 答：在公司车载终端业务上，公司是第一家获得巴龙 5G RedCap 平台授权的外部客户。同时，公司与您所提及的公司在城市安全领域已保持多年战略合作，是该公司领先级 ISV、生态合作伙伴。感谢您对公司的关注，请您注意投资风险，谨慎投资。 3. 公司参股的图灵新智算、高新兴机器人、星联天通、摩吉智行今年上半年经营情况怎样？这些参股公司业务和公司业务是否产生了协同共进的作用？ 答：参股公司经营情况您可查阅公司半年报。公司在积极开展主业的前提下，对机器人、AI 算力、卫星通讯终端等新质生产力业务的参股投资，是为了布局新兴产业，拓展公司对行业的理解，强化产业嗅觉，提升公司长期综合实力。 4. 刘总三季度业绩能保持持续发展的趋势吗？ 答：公司目前在手订单充足，生产经营情况正常，如需了解公司具体经营情况，敬请关注公司第三季度报告。感谢您对公司的关注，请您注意风险，谨慎投资。 5. 公司应收账款那么高，今年回款情况如何？连年的大额计提坏账，针对这个今年有什么进展？ 答：截至 2025 年 6 月，公司应收账款余额 20.96 亿，1-6 月合计回款 7.50 亿。 公司多管齐下，对应收账款的规模和风险进行有效地管理，一是公司优化业务结构，加大产品的推广力度和收入占比，主动减少回款周期较长的集成业务的占比，严格评审合同的回款条款，原则
--	--

	上不再承接长周期的项目，从源头上控制应收账款的规模；二是对客户资质和背景进行谨慎的审查，优先承接客户信用和资质较好的项目；三是加强应收账款的催收，公司持续改善回款管理机制，每一笔回款任务落实到人，此外还对疑难款项采取了发送催款函、采取法律手段等多种措施进行催收。 公司今年下半年多项诉讼、追款取得了较大进展，后续公司仍将持续加大回款追收力度、改善应收账款结构。 6. 现在单车智能化网联化越来越高，车路云一体化还有发展的必要和空间吗？如有受政策影响大吗？公司最有竞争力的点和前景应用有哪些？另外，有关公司定增的情况怎样？ 答：车路云一体化通过路侧感知、车路通信与云端协同，能有效弥补单车不足，提供全局视野、增强安全冗余、降低车端成本，并提升整体交通效率，高度契合我国新基建与交通强国战略，公司已在该领域形成核心技术积累与落地实践。在车路云一体化方面，公司已形成以 5G+V2X 模组、路侧通信 RSU、边缘计算智能单元 MEC、车载智能终端 OBU、云控平台、V2X 协议栈及雷视融合等算法协议为核心的综合解决方案，其中雷视融合算法是指具备协同感知能力，拥有基于多源异构传感器的感知融合算法、车路云一体化的云边端协同计算感知架构，以及基于大模型与小模型融合架构的感知智能体等核心技术和产品解决方案。 公司当前融资预案已经 2025 年第一次临时股东大会审议通过，但后续尚需深交所审核及中国证监会同意发行注册等审批环节。感谢您对公司的关注，请您注意投资风险，谨慎投资。 7. 请问发行新股现在到什么程度，谢谢 答：公司当前融资预案已经 2025 年第一次临时股东大会审议通过，后续尚需深交所审核及中国证监会同意发行注册等审批环节。感谢您对公司的关注，请您注意投资风险，谨慎投资。
--	---

	8. 公司是有什么特大利空没爆吗？否则这轮牛市科技涨上天，你在业绩良好的情况下却跌跌不休？ 答：公司的信息披露均依照法律法规进行。公司股价波动受到宏观经济、行业政策、市场行情等多方因素的影响。公司将积极改善业绩情况，努力为投资者提供更有价值的回报。 9. 前期融资建设的广州基地向外出租，现在还要融资建设场地，请问广州基地现在是公司全部使用中，还是还在对外出租？ 答：本次定增计划投建的场地是公司位于深圳的研发及办公场地，与广州智能建造基地出租不矛盾。公司子公司高新兴电子及多个分公司在广州智能制造基地办公，公司将闲置的办公用地及宿舍出租，是为了盘活公司资产，合理利用资源，增加公司收入。如未来公司广州相关业务扩产扩建有一定的需求，公司会继续使用广州智能制造基地相关资源。感谢您对公司的关注，请您注意投资风险，谨慎投资。 10. 公司年年定增，现金流很差吗，应收款为什么那么多不及时收回？ 答：公司距离前次募集资金到账已逾 7 年多，近些年公司经营以自有资金、自筹资金为主。为了改善经营性现金流和应收账款情况，公司一方面通过战略调整，主动减少回款周期较长的集成业务的占比，提高产品型业务及优质 B 端业务的占比，车载终端业务实现增长快速增长；另一方面，加强应收账款的催收，持续改善回款管理机制，每一笔回款任务落实到人，此外还对疑难款项采取了发送催款函、采取法律手段等多种措施进行催收，回款已经有了一定改善。公司 2021 至 2024 年连续 4 年经营性净现金流为正，现金流状况稳定。
--	--

	11. 智能驾驶领域合作对象有哪些 答:公司车路云业务与广汽、文远知行、广州公交集团等企业保持深度业务合作。 12. 高新兴公司对企业未来的发展是否有信心? 信心主要来自哪些方面? 未来几年的业绩增长有保障吗? 答:公司对企业未来的业务发展有充分的信心。根据公司 2025 年半年报, 公司目前持续聚焦车载终端业务, 以上业务占公司营业收入比重 57.90%, 且汽车车载产品的营业收入比上年同期增长 79.05%, 增长势态明显。公司目前在手订单充足, 生产经营情况正常。未来公司的业绩请查阅公司未来于巨潮资讯网披露的相关公告。 13. 增发对象有了吗? 答:公司当前融资预案已经 2025 年第一次临时股东大会审议通过, 尚需深交所审核及中国证监会同意发行注册等审批环节。感谢您对公司的关注, 请您注意投资风险, 谨慎投资。 14. 你好, 从半年报表里看到, 应收款还是很多, 管理层面是否有应对措施, 预计年底能到什么幅度谢谢 答:公司多管齐下, 对应收账款的规模和风险进行多项措施管理, 一是公司优化业务结构, 加大产品的推广力度和收入占比, 主动减少回款周期较长的集成业务的占比, 严格评审合同的回款条款, 原则上不再承接长周期的项目, 从源头上控制应收账款的规模; 二是对客户资质和背景进行谨慎的审查, 优先承接客户信用和资质较好的项目; 三是加强应收账款的催收, 公司持续改善回款管理机制, 每一笔回款任务落实到人, 此外还对疑难款项采取了发送催款函、采取法律手段等多种措施进行催收。 公司今年下半年多项诉讼、追款取得了较大进展, 后续公司仍将持续加大回款追收力度、改善应收账款结构。
--	---

附件清单（如有）	无
日期	2025 年 9 月 19 日

因本次投资者交流活动采取线上互动回复形式，参会者无法签署调研承诺书。但在交流活动中，公司严格遵守公司《信息披露管理制度》《特定对象来访接待管理制度》等规定，保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平，没有出现未公开重大信息泄露等情况。