证券简称: 比亚迪

比亚迪股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号: 2025-36

		7/N J: 2020 00
投资者关系	□特定对象调研	□分析师会议
活动类别	□媒体采访	□业绩说明会
	□新闻发布会	□路演活动
	 □现场参观	
	☑其他 (<u>电话会议)</u>	
参与单位名	Daiwa、分析师、Kelvin Lau等51人	
称及人员姓		
名		
时间	2025-09-22 16:30-17:30	
地点	比亚迪六角大楼	
上市公司接	吴越、常恩铭	
待人员姓名		
	问题一:公司8月销量如何?	
	答: 2025 年 8 月,比亚迪集团销售 373626 辆,乘用车销售 371501	
	辆,乘用车及皮卡海外销售80464辆,同比增长146.4%。2025	
投资者关系	年 1-8 月,集团乘用车及皮卡海外累计销售 630728 辆。	
活动主要内		
容介绍	问题二:比亚迪如何看待技术创新?	
	答:技术创新是比亚迪全球跃升的核心驱动力。公司始终秉承"技	
	术为王,创新为本"的发	茂展理念,坚持高研发投入——2024年,
	比亚迪研发投入达 542 亿元,同比增长 36%,远超同期净利润,	
	 且在 2011 年-2024 年的	14 年间,比亚迪有 13 年的研发投入超

过当年净利润。依托持续的研发积淀,比亚迪推出了刀片电池、 DM-i 超级混动、兆瓦闪充等多项重磅技术,不仅有效解决行业 痛点,更为全球新能源行业的高质量发展注入了强劲的技术动 能。

问题三: 比亚迪的为什么自建赛车场?

答:8月14日,比亚迪郑州全地形赛车场正式开业。作为国内首批新能源汽车专属全地形赛车场,以"全民赛道、全场好玩"为核心理念,秉持"技术普惠"初心,打破传统赛车场高门槛、预约难、项目少的壁垒,构建起覆盖极致驾控、专业培训、品牌活动及新能源汽车文化科普的全场景服务生态。比亚迪集团品牌及公关处总经理李云飞现场表示,好技术,要人人可享;好体验,更要人人可享。

问题四: 赛车场有哪些体验项目?

答:不同于传统赛车场的单一赛道设计,比亚迪将全国特色地形"搬进"赛车场,打造浮水航行、沙漠冲坡等特色地形,让用户无需长途跋涉,就能一站式打卡极致场景。例如有 15300 ㎡多功能区设置标准绕桩、智能泊车、AEB、鱼钩测试、麋鹿测试等十几种场景,全方位展现比亚迪智能化技术魅力。27 个越野项目更精准复刻川藏公路、成佛坡等全国"越野圣地"精髓,从入门到高阶全覆盖,让城市 SUV 也能借智能四驱在初级路段展现从容通过性。

问题五:公司在芬兰市场的推进情况?

答: 8月,比亚迪与芬兰知名汽车经销商 Veho 集团达成战略合作,全面升级在芬兰的销售与服务网络布局。通过此次合作,比亚迪计划在赫尔辛基、埃斯波、坦佩雷和图尔库新增零售网点,进一步打造覆盖芬兰全国的销售服务体系,为本地消费者提供更

	便捷的购车、用车和售后服务。自 2023 年正式进入芬兰乘用车	
	市场以来,比亚迪已推出了8款车型,涵盖纯电与混动,成为当	
	地新能源汽车市场的重要参与者。未来,比亚迪将携手更多当地	
	优质的合作伙伴,用创新技术与优质服务助力欧洲绿色出行发	
	展。	
附件清单	无	
(如有)		
日期	2025-09-22	