

联化科技股份有限公司投资者关系活动记录表

证券代码：002250

证券简称：联化科技

编号：20250924

投资者关系活动类别	☒特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☐业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☐其他
参与单位名称及人员姓名	银河证券：王鹏、梁嘉彦 个人投资者：陈穗强
时间	2025 年 9 月 24 日
地点	联化科技股份有限公司会议室
上市公司接待人员姓名	高级副总裁、董秘 陈飞彪 证券事务代表 戴依依
投资者关系活动主要内容介绍	1、公司半年报医药业务增速较高，公司医药业务后续发展有何展望？是否会有销售金额较大的单品？ 医药业务上半年度增长显著，主要系集中发货所致。公司持续坚持大客户战略，以 CDMO 业务模式为主，公司已与多家全球领先医药企业达成合作，同时公司积极拓展新客户，大力开拓潜在的战略型、高粘度客户。目前，公司医药事业部已与一批国内外优质客户建立稳定商业联系，业务合作覆盖范围持续扩大。公司跟随客户业务管线布局公司产品管线，未来随着公司与客户业务的不断深入，客户专利期内产品的持续推广，公司医药业务将能继续实现增长。 2、公司植保业务下半年是否有所回暖？有何展望？ 随着公司客户“去库存”周期的逐步结束，公司植保业务下半年将有所回暖。公司植保业务主要以 CDMO 为主，覆盖杀虫剂、除草剂和杀菌剂原药及其中间体，植物生长调节剂，土壤增效剂及中间体。公司深耕植保行业 20 余年，为核心客户提供覆盖完整产品生命周期的研发、生产及供应链一站式解决方案，是全球五大原研植保公司的战略合作伙伴，得到客户广泛的认可。

	3、公司海外子公司情况如何？今年能否实现大的改善？ 公司积极开拓客户，引进新的产品，英国子公司上半年度产能利用率提升，经营情况得到一定的改善。同时，上半年度英国子公司实现了较大的汇兑收益，亦进一步提升了其上半年度的收益表现。 马来西亚子公司目前尚处于建设阶段，目前公司规划此基地后续主要用于专利期内植保产品的生产与销售。 4、公司今年新能源业务开拓情况如何？是否有布局固态电池？ 公司新能源业务将在今年取得较大进展。公司目前已与多家新能源头部企业建立合作和密切联系，并实现了稳定供货，2025 年新能源业务收入将实现较大突破。后续，公司将持续优化生产销售环节，降本增效，提升新能源业务的盈利能力。另一方面，公司也将积极关注行业前沿产品开发情况，跟随客户的需求，结合公司自身能力，做好产品规划，优化服务及技术，降低成本，促进创新，以期未来。 5、公司如何看待与印度同类公司之间的竞争？ 首先，印度同类公司无法完全取代国内供应商，公司客户为保障自身供应链稳定，其供应链布局也呈现多区域化。其次，中国拥有更全面的供应链体系，更为成熟的三废处理等体系，更完善的专利 IP 保护体系，在国际竞争中仍保有一定优势。最后，国际局势复杂多变，公司相信只要保持自身的竞争力就能一直保有市场份额及盈利能力。
附件清单（如有）	
日期	2025 年 9 月 24 日