

证券代码: 301608

证券简称: 博实结

深圳市博实结科技股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号: 2025-032

投资者关系活动类别	☐ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☐ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☒ 其他：腾讯会议
参与单位名称	2025 年 9 月 23 日 下午 宏利基金 长江证券 2025 年 9 月 25 日 上午 中科沃土基金 长江证券
时间	2025 年 9 月 23 日-2025 年 9 月 25 日
地点	线上会议
上市公司接待人员姓名	副总经理、董事会秘书 向碧琼女士 证券事务代表 王占超先生
投资者关系活动主要内容介绍	一、基本情况介绍 公司是专业从事物联网智能化产品的研发、生产和销售的高新技术企业、专精特新“小巨人”企业，以通信、定位、AI等技术应用为核心，基于自研无线通信模组，为物联网众多应用场景提供智能终端产品及配套解决方案。 公司始终秉承“智慧赋能万物，共创美好未来”的使命，坚持“成就客户、创新驱动、博大务实、品质至上”的经营理念，依托“通信+定位+AI”底层核心技术与“模组+平台+终端”业务模式，深耕车联网，广泛布局物联网，致力于成为全球的物联网智能化应用解决方案专家。 2024 年度，公司实现营业收入 14.02 亿元，较上年同期增

	加 24.85%，实现归属于上市公司股东的净利润 1.76 亿元，较上年同期增加 0.81%。2025 年半年度，公司实现营业收入 8.05 亿元，较上年同期增加 20.17%，实现归属于上市公司股东的净利润 1.08 亿元，较上年同期增加 19.07%。 二、提问与交流（同类问题已作汇总整理，近期已回复问题不再重复） 1、智能车载终端产品的主要功能是什么？国内和海外的市场增量有哪些？公司的海外市场拓展的战略是什么？ 公司智能车载终端产品按领域划分为商用车监控终端和乘用车定位终端。其中，商用车监控终端具有路面状况及驾驶行为的智能识别、主动预警、远程监控、全程记录等功能，并通过接入政府监管平台及企业车辆管理平台，协助监管部门及企业实现驾驶安全、公共安全、合规监管、企业管理等目标；乘用车定位终端基于 GPS/北斗定位技术设计，主要包括 2G/4G 接线型定位终端、无线超长待机型定位终端、OBD 定位终端、4G 智能行车记录仪等产品，主要应用于汽车金融、货物追踪、车辆管理、保险理赔等场景。 国内市场方面，商用车监控终端正迎来产品升级浪潮，不具备视频监控功能的车载行驶记录仪，将逐步被具备高清视频录像、辅助驾驶、防护性存储等功能的智能车载视频行驶记录仪替代。目前，湖南、山东、广西等地区陆续推出了相关政策，对公司的经营业绩将产生积极影响。 海外市场方面，公司智能车载终端在非洲、东南亚、西亚等地区具有一定的销售规模，短期内公司将继续提升上述地区的市场份额，并将欧美发达地区作为长期的业务开拓重点区域。同时，公司已进入了海外某汽车品牌的合格供应商名单，积极拓展海外车载前装市场。 未来，在巩固国内业务稳定发展的基础上，公司将进一步扩大智能车载终端在海外前后装市场的份额，持续提升海外收入规模。 2、公司海外业务拓展的核心竞争优势是什么？ 在通信、定位、AI 算法技术方面的经验积累是公司主要的竞争优势。公司的产品研发需要解决公司所处行业的诸多痛点，例如资产运动状态下的轨迹完整性准确性问题、设备的超长待机
--	--

	问题、移动状态下视频补传问题、语音播报的及时性和清晰性问题等，这些方面均需要较强的专业知识积累和经验。 由“模组+终端+平台”组成的垂直一体化产业链也是公司的竞争优势之一，自研的无线通信模组和云管理平台，能够有效缩短公司产品的研发周期，降低了产品研发的技术风险，提升了产品的综合竞争力。 在海外市场拓展方面，公司持续投入研发，优化智能车载终端的底层技术架构，提升产品的稳定性和海外使用场景的适配性；结合多元化产品特点，公司开发了通用的运营维护管理平台，根据客户使用的具体产品型号和不同功能需求，创新性地采用自适应的通信机制，并自动适配差异化的可视化操作界面，打通了乘用车和商用车等领域产品在安装、运维、售后环节的功能差异壁垒，大大简化了客户的产品适配操作，提升了客户的使用体验。
风险提示	上述内容如涉及对行业的预测、公司发展战略规划等相关信息，不视作公司或公司管理层对行业、公司发展的承诺与保证，敬请广大投资者理性决策、注意投资风险。
附件清单(如有)	无
日期	2025 年 9 月 25 日