

证券代码：300681

证券简称：英搏尔

珠海英搏尔电气股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2025-004

投资者关系活动类别	☐特定对象调研☐分析师会议 ☐媒体采访☒业绩说明会 ☐新闻发布会☒路演活动 ☐现场参观 ☐其他（请文字说明其他活动内容）			
参与单位名称及人员姓名	中信建投证券 西南证券 华创证券 中信证券 国投证券 浙商证券 西部证券 东方证券 东莞证券 东方财富证券 国信证券 国元证券 华安证券 华西证券 华源证券 开源证券 华福证券 联储证券 上海证券 申万宏源证券 甬兴证券 长江证券 中金公司 创金合信基金 泓德基金 平安基金 泰信基金 万家基金 西部利得基金 银河基金 中银基金 中信建投基金			
时间	2025 年 10 月 22 日 （周三） 上午 10:00-11:00			
地点	网络方式			
上市公司接待人员姓名	贺文涛 董事、总经理 梁小天 董事、副总经理、财务总监 徐惠冬 董事会秘书			
投资者关系活动主要内容介绍	说明： 本次会议就行业和公司的基本情况介绍，并与投资者进行了关于公司 2025 年第三季度业绩相关问题的沟通交流，在此将会上的问答环节做如下记录。 Q & A ■ Q：2025 年前三季度公司实现营业收入 23.58 亿元，同比增			

	长47%;归属于上市公司股东的净利润1.49亿元,同比增长191%;扣除非经常性损益后的净利润5128万元,同比增长100%,请问公司核心业务盈利能力显著增强的原因是? ■ A: 公司营业收入与利润双提升的主要原因如下:公司始终聚焦大客户战略,组建以研发、销售、交付为主体的“铁三角团队”,通过精准对接客户需求与高效推进项目落地,推动前五大客户收入占比持续提升,并进一步增强重点客户合作粘性。受益于主力车企定点车型销量攀升,公司总成产品市场渗透率显著提高,带动收入端加速扩张。与此同时,公司在海外市场加速突破,其业务规模扩大有效拉动综合毛利率水平提升。营业收入的快速增长进一步摊薄固定成本,降低单位制造成本,推动毛利率水平持续改善。此外,公司通过持续优化内部流程降低运营损耗,为盈利空间释放提供有力支撑。 ■ Q: 关注到公司与金帝股份签署了战略合作框架协议,未来对公司业务发展有何影响? ■ A: 此次战略合作,双方本着“平等互利、优势互补、长期合作、共同发展”的原则,整合金帝股份在电驱动系统零部件的研发制造优势与公司在总成系统集成方面的技术优势,为国内外客户(尤其是海外高端客户)提供更具竞争力的电驱动系统总成产品,并建立长期、稳定、高效的合作机制,有利于公司加速拓展海外市场,扩大全球市场份额,提升公司的整体运营效率与国际市场竞争力。 ■ Q: 公司在海外业务方面是否有布局?推进情况如何? ■ A: 公司正积极推进海外板块布局,目前已形成多维度拓展路径,具体包括以下三方面: 一是直接拓展区域客户:重点聚焦东南亚市场,当前已成功
--	--

	合作越南客户，并在持续开发其他东南亚区域的客户资源。二是借力合资公司开拓海外市场：通过与博世集团成立的乐晟博尔公司，专项拓展特种车、工程机械领域的国外客户，借助合作方资源打开细分市场。三是新增战略合作强化布局：公司已与金帝股份达成战略合作，进一步补充海外板块的合作资源与拓展能力。 ■ Q：公司与在低空领域最新的合作进展？目前的客户对接情况？有什么新的进展？ ■ A：公司与亿航智能的合作进展情况如下：一是 2025 年 9 月，双方共同成立的合资子公司云浮英航厂房基建基本完成，已进入试产阶段；EH216-S 机型已完成电机、电调的小批量交付。二是 2025 年 10 月亿航智能发布了新机型 VT35，定位于跨城市、跨海域、跨山区等中长途场景，满足更复杂的出行需求。VT35 电推进系统由公司研发团队历经一年多完成开发工作，其技术基础延续了公司乘用车独有的“集成芯”技术，团队结合飞行器实际工况需求，对其电磁、结构、流体、热、工艺等多重技术进行攻关和打磨，将双绕组+双电控+油冷+扁线+外转子等多重、高难度技术相融合，集多冗余、高可靠性、IP67 防水全天候运行于一体，目前 VT35 电推进系统样机已经交付。 与亿维特的合作进展：ET9 机型的电推进系统已开发完成，整机开发正在推进中，公司将积极配合亿维特 ET9 机型的取证节奏。与高域的合作开发也进展顺利。
附件清单(如有)	
日期	2025-10-22