

未來計劃及[編纂]用途

未來計劃

有關我們未來計劃的詳細說明，請參閱本文件「業務－我們的戰略」。

[編纂]用途

假設[編纂]未獲行使，經扣除[編纂]及我們就[編纂]應付的其他估計[編纂]後，並假設[編纂]為每股股份[編纂]港元（即指示性[編纂]範圍[編纂]港元至[編纂]港元的中位數），我們估計我們將自[編纂]收取的[編纂]淨額約為[編纂]港元。我們計劃將[編纂][編纂]按以下金額用於以下用途：

- [編纂]淨額約[編纂]%(或[編纂]港元)將用於未來五年提升研發能力。具體而言，

投入研發**AI-Ready的FastData Foil數據融合平台、Deepexi企業級大模型平台**以及我們的**FastData企業級數據智能解決方案及FastAGI企業級人工智能解決方案**。

- [編纂]淨額約[編纂]%(或[編纂]港元)將用於加強我們的AI-Ready的FastData Foil數據融合平台的基礎功能。我們計劃提升AI-Ready的FastData Foil數據融合平台對多模態、多維度、多指標數據的實時存儲、分析及全價值鏈數據跟蹤能力，進一步鞏固我們的技術領先地位；
- [編纂]淨額約[編纂]%(或[編纂]港元)將用於加強我們的Deepexi企業級大模型平台的基礎功能。我們計劃提升該平台的行業適用性及智能化水平，為其配備先進的行業特定推理能力，為我們的企業客戶提供更精準的人工智能應用支持。此外，我們計劃加強該平台的多系統接入及數據交互能力，從而提高部署效率；
- [編纂]淨額約[編纂]%(或[編纂]港元)將用於加強我們的FastData企業級數據智能解決方案及FastAGI企業級人工智能解決方案的研發。我們計劃升級解決方案，提升智能體應用能力，拓展行業應用場景，針對不同技術系統及不同階段的市場需求，提供更高效的人工智能轉型支持。這亦將涉及構建合作框架，將企業數據、知識邏輯及業務系統與多個智能體集成，實現多模型協同；及

未來計劃及[編纂]用途

為落實上述計劃，在未來五年內，我們擬(i)擴大研發及行業專家團隊，從全球招募人工智能、數據智能及軟件開發領域的科學家、行業專家、研究人員及專業工程師，(ii)採購及升級軟硬件，包括存儲服務器，以滿足我們的研發需求，及(iii)投入其他研發相關活動。

投入與獨立第三方實驗室共同研發。

- o [編纂]淨額約[編纂]% (或[編纂]港元) 將用於加強與國內外知名高校實驗室聯合研發。研究重點將包括(i)模型安全及AI智能體優化，及(ii)增強Deepnova知識平台的能力，旨在提高我們的社區影響力並促進技術傳播。我們計劃通過與學術機構開展深度合作，加快科研成果產業化，不斷探索多元化的混合技術棧，提高我們的解決方案能力。

投入建立我們的算力平台。

- o [編纂]淨額約[編纂]% (或[編纂]港元) 將用於建立我們的算力平台。我們計劃(i)通過雲服務租賃構建我們的算力平台，支持Deepexi企業級大模型平台的訓練及推理應用，及(ii)優化算力調度機制，提高異構計算資源的利用效率。我們計劃在高效算力平台的支持下，為訓練及部署企業專屬大模型奠定堅實基礎，從而降低算力成本並提高人工智能應用的可及性。
- [編纂]淨額約[編纂]% (或[編纂]港元) 將用於擴大我們在中國的銷售網絡及客戶群，從而加強我們的商業化能力。具體而言，
 - o [編纂]淨額約[編纂]% (或[編纂]港元) 將用於提高我們的解決方案在我們目前運營所在城市的滲透率。我們計劃(i)在北京、深圳等現有城市擴充銷售、技術支持及交付團隊，以提升我們的響應能力及完善本地化定制服務，並深化與領先企業客戶的合作，(ii)在消費零售、製造、醫療及交通等重點行業建立垂直渠道網絡，培養專門的渠道合作夥伴並為他們提供專業的技術培訓、銷售支持及營銷資源，及(iii)為我們的成長型企業客戶開發行業標準解決方案，提高渠道合作夥伴的銷售及交付能力；

未來計劃及[編纂]用途

- o [編纂]淨額約[編纂]% (或[編纂]港元) 將用於將業務覆蓋範圍擴大到新城市，設立辦事處或銷售附屬公司。我們計劃(i)在中國主要二三線城市設立辦事處或銷售及技術支持中心，更好地服務區域重點客戶，(ii)建立多層次的客戶覆蓋網絡，完善中國的區域銷售管理體系，及(iii)在本地化渠道戰略及激勵政策的支持下，建立區域渠道合作夥伴網絡；
- o [編纂]淨額約[編纂]% (或[編纂]港元) 將用於成立一支針對消費零售、製造、醫療及交通行業提供專業擴張支持的資深專家團隊。我們計劃招募具有全球視野的行業專家，支持跨區域業務擴張及解決方案適配。這將涉及(i)憑藉我們對現有領先企業客戶的經驗，擴展消費零售行業的其他主要參與者，(ii)滿足製造業企業在智能精密製造領域的數字化轉型需求，(iii)專注拓展醫療健康行業醫學影像分析、臨床輔助診斷等場景的應用，及(iv)針對運輸行業開發智能交通系統、城市公共交通優化和智能車隊管理的解決方案；及
- o [編纂]淨額約[編纂]% (或[編纂]港元) 將用於探索不同行業。我們計劃(i)對金融、能源及教育等有前景行業開展市場研究及應用場景分析，擴大行業覆蓋範圍，(ii)建立針對不同行業的銷售渠道體系，及(iii)組建行業解決方案專家團隊，構建行業特定知識並提高我們解決方案的可複製性。

為落實上述計劃，在未來五年內，我們擬(i)招募具備人工智能及行業專業知識的銷售人員，擴大我們的銷售及營銷團隊，(ii)招募具備人工智能、數據智能及計算機科學背景的技術支持及交付工程師，擴大交付團隊並提高交付能力，(iii)招募具備豐富行業經驗及見解的行業專家，及(iv)招募銷售渠道人才，加強我們與渠道合作夥伴的合作及渠道網絡管理。

未來計劃及[編纂]用途

- [編纂]淨額約[編纂]% (或[編纂]港元) 將用於海外業務擴張。
 - o [編纂]淨額約[編纂]% (或[編纂]港元) 將用於設立海外分公司及辦事處。憑藉在香港的成功經驗，我們將進一步鞏固在香港市場的地位，隨後以結構化方式擴展到東南亞及中東等一帶一路重要沿線地區。我們計劃(i)在香港設立海外營銷總部，制定全球市場擴張戰略並協調區域營銷資源，及(ii)組建海外本地化解決方案團隊，量身定制解決方案，滿足不同地區客戶的特定需求；及
 - o [編纂]淨額約[編纂]% (或[編纂]港元) 將用於海外營銷及推廣活動。我們計劃(i)在國外開展營銷及推廣活動，積極參與國際領先的人工智能技術展覽及論壇，提高我們品牌的全球知名度，及(ii)與海外當地研究機構及行業協會建立合作關係，融入當地商業生態系統。

為落實上述計劃，在未來五年內，我們擬(i)招募具備人工智能及行業專業知識的銷售人員，擴大我們的海外銷售及營銷團隊，(ii)招募具備人工智能、數據智能及計算機科學背景的技術支持及交付工程師，擴大海外交付團隊並提高交付能力，(iii)招募具備豐富行業經驗及見解的行業專家，及(iv)招募銷售渠道人才，加強我們與海外渠道合作夥伴的合作及渠道網絡管理。

- [編纂]淨額約[編纂]% (或[編纂]港元) 將用於潛在投資、併購機會，旨在進一步加強我們的核心技術能力，鞏固我們的技術領先地位。我們潛在投資及收購的重點是擁有與我們現有產品互補、創造協同效應的解決方案的公司，以及擁有與我們全面技術平台兼容及互補的創新技術的合適目標。
- [編纂]淨額約[編纂]% (或[編纂]港元) 將用於營運資金及一般公司用途。

未 來 計 劃 及 [編 纂] 用 途

倘[編纂]定為指示性[編纂]範圍的最高[編纂]或最低[編纂]，則[編纂][編纂]淨額將分別增加約[編纂]港元或減少約[編纂]港元。

倘[編纂]獲悉數行使，我們將收取額外[編纂]淨額(i)[編纂]港元（假設[編纂]為每股股份[編纂]港元，即指示性[編纂]範圍的最高[編纂]）、(ii)[編纂]港元（假設[編纂]為每股股份[編纂]港元，即指示性[編纂]範圍的中位數）及(iii)[編纂]港元（假設[編纂]為每股股份[編纂]港元，即指示性[編纂]範圍的最低[編纂]）。

倘[編纂][編纂]淨額高於或低於預期，我們將按比例調整分配予上述用途的[編纂]淨額。

倘[編纂][編纂]淨額並非立即用於上述用途，或倘我們無法按預期實施未來發展計劃的任何部分，只要認為符合本公司最佳利益，我們可能將該等資金存入持牌商業銀行及／或其他認可金融機構（定義見證券及期貨條例或其他司法管轄區的適用法律法規）的短期計息賬戶。在此情況下，我們將遵守上市規則的適用披露規定。

倘出於政府政策出現會阻礙我們任何項目發展的變動或發生不可抗力事件等原因，發展計劃的任何部分未按計劃進行，董事將仔細評估情況，可能會重新分配[編纂][編纂]淨額。