

太极计算机股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2025-005

投资者关系活动类别	☐特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☒业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☐一对一沟通 ☐其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	长安基金 张云凯，上海聆泽私募基金 翟云龙，百嘉基金 黄艺明，民生证券 吕伟、赵奕豪、郭新宇，南方基金 郭东谋，中信建投基金 赵坚，中银基金 张令泓，创金合信基金 周志敏、张小郭，中国人寿 杨琳，宝盈基金 李欣，中庚基金 王震，海金(大连)投资管理有限公司 黄樊林
时间	2025 年 10 月 29 日 20：00—21：00
地点	电话会议
上市公司接待人员	副总裁、财务总监、董事会秘书：王茜 证券事务代表：董伟
投资者关系活动主要内容介绍	一、公司三季报业绩情况介绍 2025 年前三季度，公司实现营业收入 48.65 亿元，实现归属于上市公司股东的净利润 404.65 万元，相较于 2025 年半年度，公司营业收入增加 10.83 亿元，但由于相应的成本、费用及所得税的增加，归母净利润较半年度有所下降。但从总体上看，公司经营业绩自 2024 年半年度首次亏损以来依然在保持稳步恢复，营业收入已接近 2023 年同期水平。 从业务层面看，公司持续加大在数据库、数据要素、人工智能等方面的研发投入，坚定不移推进“一体两翼三引擎”战略落地实施，两翼业务不断取得新成果。2025 年前三季度，电科金仓新签合同额较上年同期增长超过 100%，营业收入增长近 50%，业务发展不断加速；公司数据要素业务顺利落地北京，人工智能业务开辟多家央企集团市场，实现良

	好开局，为公司转型发展奠定了坚实基础。 二、投资者互动问答 1、 Q: 公司在数据与 AI 方面具体有什么新进展？ A: 数据与 AI 是公司转型的重要方向。公司近年加大了在数据要素、AI 大模型和相关应用方面的投入力度，推出可信数据空间、洛书智能中枢、低代码开发平台等产品，深度参与中国电科“小可”大模型和智能体“极智”研发，中标国家管网集团、国家能源集团、中国华能集团等央企 AI 类项目，承担北京市数据流通利用增值协作网络建设，数据与智能业务实现良好开局。 2、 Q: 请介绍一下子公司电科金仓近期发展状况？ A: 子公司电科金仓 2025 年前三季度市场拓展状况良好，新签合同额较上年同期有较大增长，中标南方电网、浙江温州港、山东城商联盟、莆田市第一医院等多个行业客户数据库替换项目，为其核心系统提供可靠的数据底座支撑。赛迪顾问发布的《2024-2025 年中国平台软件市场研究年度报告》显示，电科金仓在 2024 年中国事务型数据库管理系统本土厂商销售额排名中跻身前三，在关键应用领域销售套数第一，在医疗与交通行业数据库国产厂商销量第一。 3、 Q: 金仓数据库在时序数据方面有什么布局？ A: 时序数据正以“PB 级爆发、多类型交织、高实时需求”的特征，成为企业数字化转型的核心数字资产之一。金仓数据库以“多模融合”为突破口，基于关系模型深度优化形成时序引擎，同步集成 GIS 地理模型、文档模型及向量模型，再辅以高扩展分布式架构，构建以“时序处理更高效、多模融合更顺畅、大规模数据更能扛”的全栈解决方案，让时序数据从“存储成本”转化为“业务价值”。 4、 Q: 公司面对当前信创业务有何新的策略？
--	---

	A: 面对信创新一轮发展机遇，公司积极布局区域，抢占市场，目前签约已接近 30 亿元，在多个省份占据优势。在产品方面，在既有数据库、OA 办公软件等产品的基础上，公司深度整合多元异构算力，打造整机矩阵，并配套四象卫士终端管理软件和六合信创生态服务平台，面向后信创市场，支持客户化解兼容、性能、安全及智能问题，全方位提升终端设备的使用效能与操作体验，目前已在党政领域推广，并初见成效。
附件清单	无
日期	2025 年 10 月 30 日