福建星云电子股份有限公司 投资者活动关系记录表

编号: 2025-005

投资者关系活动类别	☑特定对象调研 □分析师会议 □媒体采访
	□业绩说明会 □新闻发布会 □路演活动
	□现场参观 ☑其他(线上会议)
	中信建投、银河证券、中信期货、凯基证券、长江证券、
	天风证券、中金公司、中邮证券、北京金安私募、上海同
参与单位名称	丞资管、北京万珑私募、上海普行资管、深圳前海君安资
及人员姓名	管、大简投资管理易米基金、中国银行福建分行、尚诚资
	管、粤佛私募、开源证券、粤港澳大湾区科技创投、上海
	嘉世私募等。
时间	2025年10月30日16:00-16:30
地点	福建省福州市马尾区马江路7号星云科技园公司会议室
上市公司接待人员姓名	董事、副总经理、董事会秘书: 许龙飞
	投资者关系总监: 吴荣
	投资者关系总监: 吴荣 1.请简要介绍公司三季度的经营情况?
	1.请简要介绍公司三季度的经营情况?
	1.请简要介绍公司三季度的经营情况? 答:公司第三季度收入约为3亿元,前三季度累计收入达
	1.请简要介绍公司三季度的经营情况? 答:公司第三季度收入约为3亿元,前三季度累计收入达8.5亿元,较去年同期有所增长。公司在设备端收入同比
投资者关系活动	1.请简要介绍公司三季度的经营情况? 答:公司第三季度收入约为3亿元,前三季度累计收入达8.5亿元,较去年同期有所增长。公司在设备端收入同比实现增长,得益于在华东、华南地区拓展了新客户。费用
投资者关系活动 主要内容介绍	1.请简要介绍公司三季度的经营情况? 答:公司第三季度收入约为3亿元,前三季度累计收入达8.5亿元,较去年同期有所增长。公司在设备端收入同比实现增长,得益于在华东、华南地区拓展了新客户。费用管控持续优化,回款管理持续加强,整体经营保持稳定向
	1.请简要介绍公司三季度的经营情况? 答:公司第三季度收入约为3亿元,前三季度累计收入达8.5亿元,较去年同期有所增长。公司在设备端收入同比实现增长,得益于在华东、华南地区拓展了新客户。费用管控持续优化,回款管理持续加强,整体经营保持稳定向好。
	1.请简要介绍公司三季度的经营情况? 答:公司第三季度收入约为3亿元,前三季度累计收入达8.5亿元,较去年同期有所增长。公司在设备端收入同比实现增长,得益于在华东、华南地区拓展了新客户。费用管控持续优化,回款管理持续加强,整体经营保持稳定向好。 2.公司公众号近期发布的福建省电动自行车锂离子电池
	1.请简要介绍公司三季度的经营情况? 答:公司第三季度收入约为3亿元,前三季度累计收入达8.5亿元,较去年同期有所增长。公司在设备端收入同比实现增长,得益于在华东、华南地区拓展了新客户。费用管控持续优化,回款管理持续加强,整体经营保持稳定向好。 2.公司公众号近期发布的福建省电动自行车锂离子电池健康评估及报废回收专项行动实施方案研讨会的具体内

大数据共享等相关议题进行了深入研讨,对星云股份锂电池检测技术在新能源汽车后市场服务领域的创新应用给予肯定。

3.公司的新能源汽车检测服务中心主要是从事什么业 务?

答:公司的新能源汽车检测服务中心配备星云股份领先的电池检测装备,并率先引入星云软件自主研发的"电池健康 AI 大模型",不仅能够为新能源汽车用户带来专业、权威的电池健康检测服务,还能为监管部门政策制定、二手车评估、保险制定及电池回收行业等提供权威的数据支持。

4.公司目前对电池后服务市场业务的推进情况如何?

答:电池后服务市场涵盖多个领域,包括与保险、二手车评估机构及主管部门的合作。锂电池的后服务应用不仅包含电动汽车,还延伸至电动两轮车、储能、电动飞机及机器人等领域。公司以电池检测为核心,贯穿电池研发、制造、应用到回收的全生命周期,在后服务市场中发挥关键作用,确保电池性能与安全评价,支撑后续使用决策与循环利用。

5.公司固态电池业务目前的进展情况如何?

答:固态电池目前是行业内关注的重点方向之一,公司在固态电池领域与行业内锂电池头部企业建立了深度合作关系。同时,也与新兴固态电池企业保持长期良好合作,公司的检测设备在行业企业中有广泛的应用以及良好的口碑。

6.公司目前合同负债增加较多,是否对应在手订单?设备 交付的回款流程是怎样的?

答: 合同负债主要为客户预付款,反映在手订单情况。设备交付节奏因具体设备类型而异,各类设备的交付周期有所不同。目前公司整体库存周转周期保持稳定。

附件清单(如有)	无
日期	2025年10月30日