

证券代码：301310

证券简称：鑫宏业

无锡鑫宏业线缆科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2025-002

投资者关系活动类别	☐特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☐业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☒其他 2025 无锡上市公司投资者集体接待日活动
参与单位名称及人员姓名	参加“2025 无锡上市公司投资者集体接待日活动”的网上投资者
时间	2025 年 11 月 04 日 星期二 下午 15：30-17:00
地点	全景路演平台（ https://ir.p5w.net ）
上市公司接待人员姓名	董事、副总经理：孙群霞 财务总监：徐吉军 证券事务代表：曹博
投资者关系活动主要内容介绍	问题一：公司未来在技术研发方面有哪些规划，以保持在线缆电缆行业的领先地位？ 答：尊敬的投资者，您好！1、未来公司将聚焦于新质生产力领域，打造核心技术壁垒：公司聚焦与具身智能机器人、低空经济、超充技术、可控核聚变、特种装备等领域，通过针对性技术攻关，进一步强化自身在这些细分赛道的核心技术优势。 2、公司通过材料创新与工艺升级，达到降本增效：公司自主研发的新能源用交联聚烯烃弹性体绝缘材料，沉淀了轻量化结构设计、高性能宽频复合屏蔽、大功率液冷充电等专用技术以及高稳定性电子束辐照交联、集中供料及自动称量胶料加工、高柔性导体加工等生产工艺，后续将持续优化以提升生产效率、降低成本。 3、通过产学研深度融合，研发投入与人才储

	备，强化创新动能：公司与无锡市产研院共建芯联唯睿新创技术有限公司，聚焦超充材料、人形机器人线缆等前沿领域，加速科研成果转化。4、全球化布局与资质认证，构建资质壁垒，抢占高端市场：公司除与 ACOME 合资外，公司通过交付 ITER 项目、加入中国机器人检测认证联盟等，深度融入国际供应链。感谢您对公司的关注。 问题二：注意到公司在筹资活动中银行借款大幅增加，这是否意味着公司正在筹备重大投资项目？ 答：尊敬的投资者您好！公司近年来营收大幅增长，鉴于客户回款周期较长，且客户回款多采用承兑汇票或供应链票据结算方式，导致现金回笼周期较长，但公司采购铜材等大宗原材料，需要采用电汇或 6 个月应付票据结算，因此现金回笼与支出存在一定的时间差。公司本报告期，银行借款大幅增加，主要是营运资金周转需求。感谢您的关注。 问题三：公司定增什么时间落地？ 答：尊敬的投资者，您好！公司高度重视定增事项的推进，目前各项工作正按照监管规定和内部流程稳步开展，公司会积极与相关方沟通协调，力争早日完成相关程序，具体进展请以公司公告为准。感谢您对公司的关注。 问题四：公司计划采取何种策略改善现金流状况，以确保业务的稳定运行？ 答：尊敬的投资者，您好！面对当前激烈的市场竞争环境，公司正积极采取多维度举措优化经营策略：一方面，主动推进产业结构调整，逐步压缩毛利贡献较低且资金占用较高的业务板块，集中资源深耕优势产业，并积极开拓新的业务领域以培育增长新动能；另一方面，持续强化存货计划管理，严格执行“以
--	--

销定产”模式，着力降低存货资金占用，提升整体运营效率。
感谢您对公司的关注。

问题五：公司核能业务占比多少？

答：尊敬的投资者，您好！截至 2025 年 9 月，公司核能业务已实现一定规模的收入，该业务收入在同期公司营业收入中占有相应比例。作为公司重点布局的优势业务领域之一，核能业务目前保持平稳发展态势，后续公司也将持续关注该领域的市场机遇与业务拓展。感谢您对公司的关注。

问题六：公司在哪些具体产品或服务上取得了突破，以实现这样的业绩提升？

答：尊敬的投资者，您好！公司业绩提升的主要原因 1、公司已结项募投项目的产能逐渐释放。2、公司核电领域相关产品在前期中标项目中的交付工作有序推进，核电产品作为公司高毛利优势品类，其批量交付直接为营收与利润增长提供了重要支撑。公司产品突破：1、公司在具身智能机器人方面，公司突破多关节动态适配与集成传输技术，研发的机器人专用线缆（覆盖头部、胸腔、灵巧手等关键部位），可同步实现动力传输、信号感知与触觉反馈功能，目前已成功批量下线，开启规模化量产。2、全资子公司江苏华光突破耐辐照、长寿命技术壁垒，研发的 ITER（国际热核聚变实验堆）配套 PIC 电缆成功完成国际交付。感谢您对公司的关注。

问题七：公司如何有效控制采购支付的现金支出？

答：尊敬的投资者，您好！公司通过系统化管控手段有效控制采购支付的现金支出，核心举措包括：以信息化管理系统为支撑，强化全链路存货计划管理——前端严格遵循“以销定产”原则，制定生产计划，后端结合生产需求与原材料库存实时水

	平，精准下达存货采购及到货指令，避免盲目采购导致的资金闲置；同时，通过该管理模式动态优化采购节奏，在保障生产连续性的前提下，最大限度减少采购资金提前支出，切实降低存货资金占用，提升资金使用效率。感谢您对公司的关注。 问题八：铜价上涨，对公司利润有何影响？ 答：尊敬的投资者，您好！公司销售产品定价模式采取线缆行业通用的“铜价+加工费”，通过产品销售价格与原材料采购价格联动传导的定价策略,基本上能反映铜价波动的影响。在此定价框架下，公司的核心盈利主要来源于“加工费”部分，这部分收益与公司的生产效率、技术工艺、产品附加值及市场议价能力直接相关，受铜价短期波动的影响较小。具体利润情况请以公司公告为准。感谢您对公司的关注
附件清单(如有)	无
日期	2025 年 11 月 04 日