安徽安利材料科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: 2025-035

投资者关系活动 类别	☑特定对象调研	□分析师会议
	□媒体采访	□业绩说明会
	□新闻发布会	□路演活动
	☑现场参观	
	□其他	
参与单位名称及	凛冬资产:吴真军、程波。	
人员姓名		
时间	2025年11月4日16:30-17:30	
地点	公司行政楼九楼会议室	
上市公司接待人	董事会秘书、副总经理: 刘松霞	
员姓名	证券助理: 高杰晶	
投资者关系活动主要内容介绍	一、主要问题及回答:	
	1、2025年三季度末公司各品类收入占比情况?四季度订	
	单展望?	
	答: 2025 年三季度	末,公司功能鞋材、沙发家居品类收入
	合计占比接近70%,汽车内饰、电子产品、体育装备品类收入合	
	计占比约 30%。	
	其中,功能鞋材品	类受体育运动品牌去库存、终端需求波
	动等因素影响,客户订	单存在分化、有增有减,收入占比较上
	年同期有所回落;沙发家居品类收入降幅较上半年进一步收窄;	
	汽车内饰品类表现亮眼, 受益于车企定点项目增多, 收入同比	
	实现增长, 占比提升。	
	由于公司所处行业	具有较强的个性化定制、以销定产的特
	点,下游客户订单需求	受市场动态、客户自身经营计划、终端

消费趋势等多重因素影响,订单能见度相对较低,因此暂无法 对四季度订单规模作出精准预判,最终要以客户实际下达的订 单为准。

2、PU 材料在国内汽车内饰市场渗透率未来会提高吗?

答:从应用场景来看,目前新能源汽车品牌是 PU 材料在汽车内饰领域的主要应用主体。随着新能源汽车在汽车市场渗透率持续提升,消费者对汽车内饰的质感、环保性能、功能体验提出了更高要求。PU 材料成为新能源车企打造差异化内饰竞争优势的重要选择,广泛应用于汽车座椅、门板包覆、中控台、方向盘等内饰部件,部分产品已拓展至汽车顶棚等区域,未来应用场景将有可能进一步拓展。

从未来拓展潜力来看,PU 材料在燃油车领域的应用空间将逐步打开。随着消费者对汽车内饰的环保性、舒适性要求日趋统一,以及燃油车企为提升产品竞争力加速内饰升级,PU 材料的综合优势将逐步被燃油车市场认可,未来有望在燃油车中实现应用比例的提升。

3、公司目前在半导体领域的进展情况?

答: 半导体领域是公司重点关注的战略储备品类,依托公司在聚氨酯复合材料领域的技术积累,公司历经两年的技术开发与验证,目前首批小批量订单已实现量产交付,客户反馈较好,但该批次订单金额较小,短期内对公司营收不构成重大影响。后续,公司将积极拓展相关客户,探索该领域的新增长点。

4、公司目前在具身智能领域的进展情况?

答:公司相关材料开发处于初期探索阶段,近期已与具身智能领域核心企业及产业链上下游伙伴,开展调研交流与初步接洽,并同步推进有关开发及产学研工作。截至目前,尚未形成实质性业务订单。

5、请问公司未来是否有并购计划?

答:公司坚持专业化、特色化、品牌化、规模化的"四化" 发展战略,聚焦聚氨酯复合材料主业,努力做大做强。关于并 购事宜,公司将根据未来需要和实际情况,适时研讨相关方案。

6、	公司短期内会有较大的资本支出吗?
----	------------------

答:公司短期内无重大资本支出计划。一方面,公司本部围绕产能结构优化及设备提标升级的技改项目基本完成;另一方面,安利越南剩余两条干法生产线已按计划落地。目前产能结构可充分满足国内外品牌客户订单需求,短期内暂无新增资本支出安排。

7、安利越南市场定位?目前生产经营情况如何?

答: 当前及未来一段时期内,安利越南主要服务于国际运动休闲品牌和国内外沙发家居品牌客户,市场空间广阔。

目前,安利越南产销量稳步提升至近40万米/月,生产规模与订单承接能力较此前增强,亏损减少,经营向好。

未来,安利越南将加强市场开拓,重点拓展东南亚本地及海外目标市场的优质客户,加大体育运动、沙发家居等品牌客户的订单获取力度,多接订单、扩大收入;同时优化订单结构,聚焦高附加值、大批量订单的承接与交付,提升产能利用率,推动开工率与盈利能力同步提升。

附件清单(如有)

一无。

日期

2025年11月4日