

桂林三金药业股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2025025

投资者关系活动类别	☐特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☐业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☒其他(线上业绩交流会)
活动参与人员	中邮证券、天风证券、华创证券、中信建投、华安证券、 中信证券 、长江证券、东北证券、信达证券、西部证券、 华福证券、兴业证券、中泰证券、银河证券、平安证券、 华西证券、国盛证券 41 人 桂林三金董秘 李春 桂林三金财务经理 熊怡 桂林三金证代 朱烨
时间	2025 年 11 月 03 日
地点	会议室
形式	线上交流
交流内容及具体问答记录	业绩情况简介： 2025 年三季报，公司实现营业收入 14.62 亿元，较上年同期下降 7.14%；实现归属于上市公司股东的净利润 3.85 亿元，较上年同期增长 0.35%；扣非净利润 3.53 亿元，较上年同期增长 1.7%。前三季度受经济大环境、政策等方面影响，公司营收略有承压。公司根据目前状况，及时对经营策略进行调整，不盲目追求规模，更注重经营质量，提质降本增效成果明显。 1、基药目录目前有什么最新消息吗，公司有哪些药品有望进入基药目录？ 国家基本药物目录调整工作由国家相关部门主导，通过一系列的工作后形成目录。国家基药目录调整工作并无企业申报阶段，因此基药目录调整期间我司并未开展申报等相关工作，也无法确定公司产品能否进入到目录内。基药目录公布时间由国家相关部门根据调整工作开展情况公布，目前国家暂未宣布新版基药目录公布时间。 2、公司上海生物药那块目前的业绩情况怎样，创新药研发如 BC006 今年是否有所突破？ 生物制药为公司一体两翼战略的重要组成部分，在国内市场广阔，但同时也是研发周期长，高投入，高风险的行业，目前行业处于遇冷时期。白帆生物受投融资环境影

	响,行业竞争更为激烈,客户的选择更为多样,短期内 CDMO 供给端出现一定的产能闲置,公司商务拓展和客户资源积累较之前有较大增长,但距规模生产的要求尚有差距,拖累整体盈利水平。宝船生物多个项目管线仍处于新药研发阶段,尚无药品上市销售,整体营业收入规模偏小,产能尚未充分释放,对各个研发领域进行持续性投入,整体研发支出金额较大。 公司对宝船和白帆最大限度控制成本和费用,优化人员结构,并聘请了专业咨询公司进行专项治理,尽量减少亏损。同时公司对研发管线也进行了一定程度优化,一些临床数据较好、发展前景较为广阔的项目会重点突破,其中 BC006 单抗注射液项目,即将完成 I 期临床试验。公司在专注中成药块面稳定运营的同时努力推进生物制药块面发展。另外,生物制药块面现在也仍在积极寻求合作伙伴。 3、公司今年的分红政策会不会有调整? 公司一直以来致力于为广大投资者创造良好、稳定的投资回报,上市以来持续实施现金分红政策。同时,公司充分考虑实际经营情况和可持续发展能力,一直保持稳定的经营性现金流,确保有充足的现金支撑企业的日常运营及发展。一般情况下,除非有特殊的资金需求,公司的分红政策不变。目前公司已经公告了 25 年三季度分红方案,连续四年实现一年两次分红。 4、请拆分一下公司二、三线品种的表现,未来预期怎样? 公司二线、三线品种总体发展趋势良好,虽然在绝对量上和一线品种还有较大差距,但是整体的增长态势好于一线品种。公司对这些品种的扶持力度没有变化,其中,蛤蚧定喘胶囊去年增速比较理想,今年有望延续两位数的增长,未来随着体量扩大,增速会逐渐放缓;眩晕宁系列销量已于 21 年突破亿元大关,今年前三季度片剂增长但是颗粒剂不达预期,全年力争实现总体增长;三金颗粒增速很高但基数太小。其他品种,比如舒咽清喷雾剂、复方感冒灵颗粒等继续突破,并力争保持增长。 5、目前 OTC 端库存普遍承压,公司 OTC 品种占比较高,当前的情况怎样? 近年来,公司围绕库存管理体系升级持续发力,依托 BI 智能分析系统,组建专业数据分析团队,通过构建科学的“成品库存标准模型”,精准锚定市场需求动态与成本控制的平衡点。借助精细化的库存管理策略,实现库存周转效率的有效提升。同时,公司创新推出多元化促销活动,有效激活终端消费市场,推动全渠道库存结构优化。目前,公司不仅实现自身库存的高效管控,更带动渠道端、终端
--	--

	库存同步优化，整体库存水平持续向好，较往年同期下降明显，稳定维持在 1.5-2 个月的健康库存周期，为企业运营质量提升与成本优化奠定坚实基础。
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	无
活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）	无