

证券代码：300072

证券简称：海新能科

北京海新能源科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2025-008

投资者关系活动类别	☒ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☐ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他 （请文字说明其他活动内容）
参与单位名称	汇丰晋信、天弘基金、兴银理财、国泰海通证券、国泰海通资管、中信建投基金、中信建投证券、泓德基金、红杉中国、东方证券、山西证券、东吴证券、上海观火、泉果基金、龙航资产、健顺投资（机构排名不分先后）
时间	2025 年 11 月 04 日—11 月 06 日
地点	国泰海通策略会、东吴证券策略会
上市公司接待人员姓名	海新能科董事、董事会秘书 张蕊
投资者关系活动主要内容介绍	投资者交流问答： 1、公司三季度的经营情况如何？ 公司第三季度实现营业收入 9.58 亿元，同比增长 63.82%；归母净利润 9,333.24 万元。公司前三季度实现营业收入 19.42 亿元，归母净利润 5,795.11 万元，整体业绩实现扭亏为盈。同时，公司负债总额大幅减少，截至 2025 年 9 月末的资产负债率为 29.81%，相比于 2024 年末的 38.99%，下降 9.18%。前三季度公司的财务费用、管理费用、销售费用，均同比下降。 2、公司前三季度业绩改善的原因是？

	2025 年前三季度，公司把握烃基生物柴油市场上行机遇，业务板块实现扭亏为盈，公司前三季度经营利润主要来源于生物能源板块带来的业绩增长。公司创新销售组合策略，有效拓展非欧盟客户，顺利履行非欧盟客户 HVO 销售长协订单并实现超额交付，欧洲客户长协订单按计划执行，市场应变能力持续增强。 公司通过工艺技术创新和设备改造，推动主要生产指标持续改善，山东三聚异构项目关键运行参数优于设计指标，加工成本持续降低，抗风险能力稳步提升；通过工艺改造及供应链优化，推动毛利率提升。 公司原料供应链保障能力持续增强，签订多家核心供应商长协订单；运营管理水平稳步提升，质量管控、供应商管理、失效管理、预处理与催化剂方案等持续优化。 3、去年期末到现在应收账款、其他应收款变化，公司采取了哪些措施？ 截止 2025 年 9 月底，公司应收账款为 5.03 亿元，较去年期末应收账款 5.30 亿元，减少 0.27 亿元。其他应收款为 1.81 亿元，较去年期末其他应收款 13.49 亿元，减少 11.68 亿元。公司通过强化客户信用追踪管理、完善应收账款回款管理机制、法律诉讼等多种途径加强应收账款催收，取得了积极成效，提高了公司资金使用效率，优化了公司资产负债结构。 4、请问公司如何看近期 SAF 持续上涨的趋势以及未来是否能保持这种趋势？ 10 月 31 日，ARA SAF 离岸均价涨至 2,854 美元/吨，近期 SAF 价格持续上涨，主要因为强制添加政策执行力度、原材料成本及长期需求提升等方面因素影响。为加速 SAF 的应用，欧盟推出补贴计划，旨在为航空公司提供资金补贴以实现 SAF 采购量目标；同时，为避免全年平均添加比例不足而受罚，欧盟
--	--

	各国强制添加比例将趋于同步，加强了欧盟强制添加政策的执行力度，SAF 需求逐步释放。据了解，四季度包括公司在内的同行业公司 SAF 订单都较为饱满。受供需关系影响，SAF 价格持续上涨。随着欧盟、英国、新加坡等地区强制掺混政策执行力度的加强与落实，预计行业景气度将维持高位。公司将密切关注生物航煤相关政策的发布情况，充分把握生物航煤市场机遇，积极开拓国内外市场，努力改善生产经营，力争生物能源产品满产满销。 5、请问公司未来的发展规划是？ 公司未来三年将持续以绿色发展为依托，坚持科技创新、精益管理，努力成为世界一流的绿色能源供应商、科技创新型生物能源领跑者。公司将心无旁骛攻主业，做大做强生物能源核心板块，在催化净化核心业务领域精耕细作。生物能源板块为核心战略支柱，承载业务体量和价值实现功能，以坚定的长期投入和效益提升为发展方向；催化净化板块为中长期利基，是公司发展基础支撑，以推动新产品新业务发展、提升竞争力为主要任务。 在具体战略举措上，一是推动生物能源内生外延增长，在原料收集与开发、生物航煤等新产品升级、供应链管理、产业上下游的深度战略合作等方面着手；二是提升催化净化产品竞争能力，充分发挥行业优势与生产能力，引入新技术、拓展新产品，持续扩大催化剂净化剂市场份额；三是继续强化技术创新。公司作为国家高新技术企业，继续保持研发投入，在生物能源与催化净化领域加大研发力度，力争技术水平始终处于行业前列。
附件清单(如有)	无
日期	2025 年 11 月 06 日