证券代码: 000876 证券简称: 新希望

债券代码: 127015、127049 债券简称: 希望转债、希望转 2

新希望六和股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: 2025-05

				细 与: 2023-03	
投资者	□特定对象调研	√分析师会议	□媒体采访		
关系活 动类别	□新闻发布会	□现场参观	□其他		
参与单	单位名称	人员姓名	单位名称	人员姓名	
	国君海通	王艳君	广发证券	钱 浩	
	国君海通	巩健	Capstone Capital	王明昊	
	嘉实基金	李远山	高腾国际	张宜欣	
	国联基金	邵思凝	华创证券	陈鹏	
	新华基金	王建辉	平安养老	金浩枫	
	天风证券	黄建霖	长江自营	彭仲	
位名称	天风证券	陈炼	兴证自营	冯一雪	
及人员 姓名	天风证券	周衍彤	高致投资	李 澍	
	天风证券	陈思贝	南方基金	刘葳洋	
	国信证券	杜杨	招商证券	施腾	
	开源证券	陈雪丽	招商证券	王巍	
	开源证券	王高展	深圳玖稳资产	郭灿锋	
	易方达	张逸	招商财富	罗宗健	
	远望角投资	包家昊	华夏基金	黄皓	
			分析师等共 28 人		
时间	2025年11月4日-7	日			
地点	北京、深圳、香港、	长沙等地券商策略	会		
上市公	新希望六和股份有限公司				
司接待	 董事会秘书 赵	亮	证券事务代表 白力	旧波	
人员姓					
名	证券事务经理 梁	爽			
	一、公司前三季度及第三季度经营情况				
	(一) 各板块盈亏分拆				
投 关 动 (程 通 容)	今年三季度以来猪价快速下跌,养猪行业整体由盈转亏,公司养猪业务也出				
	现亏损,但得益于饲料业务仍保持较好的盈利水平,三季度整体仍保持微利。				
	公司整体: 前三季度累计归母净利 7.6 亿, 同比增长近 400%; 其中单独第				
	三季度有 500 万的微利;				
	饲料: 前三季度累计归母 10.3 亿,同比增长 23%,继续保持月均 1 亿以上的				
	盈利水平;单独第三季度归母 4.3 亿,月均盈利达到 1.4 亿;				
	养猪: 前三季度	要累计亏损 1.8 亿,自	主要是在三季度由于?	储价快速下跌亏了 2.3	

亿,但如果同比去年前三季度,还是减亏了2.7亿;

民生银行投资收益: 前三季度累计是 8.9 亿,同比去年减少了 6000 万;其中单独第三季度是 2.2 亿,这个比去年 O3 和今年 O2 都有所减少。

剩下总部费用及其他杂项盈亏:前三季度累计为-9.9亿,同比上年也减亏了 2个亿,有一定改善:单独第三季度是4.3亿。

(二) 饲料业务经营情况

三季度通常来说是饲料业务一年里较好的季节,因为水产料的主要销售都集中在三季度。同时,因为当前国内生猪在养量还相对处在高位,也给猪料销售带来有利条件。

公司在第三季度,饲料总销量 793 万吨(同比+17%),外销量 658 万吨(同比+16%); 其中,海外总销量 169 万吨(同比+27%),海外外销量 159 万吨(同比+28%): 分料种看,禽料外销 419 万吨(同比+10%),猪料外销 150 万吨(同比+43%),水产料外销 73 万吨(同比+18%),反刍料外销 13 万吨(同比+27%)。

前三季度累计,饲料总销量 2186 万吨(同比+14%),外销量 1807 万吨(同比+16%);其中,海外总销量 472 万吨(同比+21%),海外外销量 443 万吨(同比+21%);分料种看: 禽料外销 1235 万吨(同比+14%),猪料外销 373 万吨(同比+24%),水产料外销 153 万吨(同比+18%),反刍料外销 38 万吨(同比+16%)。

(三) 生猪业务重点工作

猪产业在三季度遇到了猪价快速下跌,不过公司自身的养殖成本也在继续降低。三季度公司生猪销量 403 万头,其中仔猪 93.6 万头,占比 23%,肥猪 310 万头。运营场线出栏肥猪完全成本降至 12.9 元/kg,季度环比 Q2 有接近 1 毛钱的降幅。但这里面也有出栏量环比 Q2 略减,尤其是 7、8 月的出栏量较少,导致一些费用分摊有所增加的因素,如果看单月的成绩,9 月份成本已经降至 12.7 元/kg了,10 月份更是进一步降至 12.5 元/kg。

西部纵队整体降至 12 元/kg,中南纵队整体降至 12.3 元,个别优秀的战区如鲁西北、陕西、贵州都降至了 11.9 元/kg。

三季度一些核心生产指标都在持续改善: 窝均断奶数达到 11.5, 断奶成本降至 240, PSY 达到 26.3, 育肥成活率达到 96%, 也都处于行业较为领先的水平。

(四)对25年末及26年的展望

关于饲料业务,在 25 年四季度由于水产料销售进入淡季,可能会给销量和 利润的环比变化带来一些影响,但同比预计还可以保持增长。进入 26 年后,预 计还可以保持良好的增长态势。国内市场的基本盘基本稳定,国外市场的增长点 主要在于25年公司在海外陆续有一批新的产能投产或开建,例如在上半年海外饲料产能又多了几十万吨,已经达到700万吨左右,26年可以转化为实际销量。

关于养猪业务,25年四季度还是要重点关注防非问题,尽管公司及行业整体防控水平近年来逐步提升,但今年的行业养殖量比起去年还是有所增加,所以仍有挑战。公司希望在做好防非的基础上,使得肥猪成本继续有些下降。四季度出栏规模和三季度比有些略微增长,当然实际盈利最终还是看猪价。进入26年,在规模上公司还是积极响应国家政策指引,首先到明年1月底之前都会逐步调减能繁母猪存栏规模,明年的出栏量也会有一定程度的调减,调减幅度和国家调控政策的整体目标也是保持一致的。

二、问答交流

Q1、定增项目进度如何?

一直在有序推进。6、7月份因为国家相关产能调控政策的出台,答复了一些来国家发改委关注的问题,已经得到认可。8、9月份又收到中央网信办关于公司一些小程序服务的新增问题,也已经完成相关整改与答复。目前正在等待监管部门的后续意见。后续将在收到交易所反馈后第一时间提交材料,获批文后会根据市场环境择机发行。前段时间,公司已与部分央国企投资平台、政府基金,以及部分公募、市场化机构预沟通,市场反应积极,意向明确。

Q2、国家关于生猪产能的调控政策有何最新变化?

公司是在9月中旬参加了最新一轮的企业座谈会,随后在9月下旬上报了相 关调控目标,就是前面所说的到明年1月底之前逐步调减能繁母猪存栏规模,明 年的出栏量也会有一定程度的调减,调减幅度和国家调控政策的整体目标也是保 持一致的。公司近几个月都会在月初、月中向主管部委上报相关监测数据。除了 全国层面的座谈会,在如山东、河北、四川、广西等多个省份也参加了地方层面 的座谈会。总体感觉,我们认为当前国家对产能调控的决心还是很大的。在9月 底头部企业上报了各自后续降产能目标后,也在很严格地监督后续的落实情况。

03、公司饲料业务在海外的战略布局及目标是什么?

海外饲料业务重点布局的国家包括印尼、越南、埃及、孟加拉、菲律宾等国家。公司过去几年在海外饲料业务上,由于公司整体资金因素,没有太多新增产能支持,过去三年销量平均增速都在10%左右。但从去年底开始,因为整体资金情况好转,加大了了新增产能建设力度,也适当放大了一些信用销售的尺度,所以今年销量增长大幅加速,前三季度销量增速达到21%。

目前公司规划到海外 2028 年的饲料产能达到 1000 万吨,用来支撑 900 万吨 的销量目标。主要增长区域还是会优先聚焦于前面提到的几个核心国家,在已有 优势的市场做深做透,进一步提高市场份额、巩固行业地位,谨慎进入全新的市 场区域。待后续国内养猪业务全面好转,再进一步加大投资力度。

另外对海外养猪,目前在越南有一定的业务基础,暂不打算扩大规模。今后 在养猪方面如果有富余的人力财力,肯定还是在国家政策允许的条件下, 优先做 好国内闲置产能的复产扩产,而不是投到海外养猪。

Q4: 公司近期养猪成本下降的具体原因及拆分是怎样的?

从养猪成本的构成来看,主要下降的科目还是落在最大的两个科目,即苗种成本和饲料成本。以今年三季度的成本结构为例,总的成本比去年同期下降约1.6元/公斤,其中苗种成本0.6元/公斤,饲料成本也下降差不多0.6元/公斤,这两块就占了降幅的大约3/4,剩下一些科目的降幅比较小,都是1毛钱或几分钱的降幅。

苗种成本的降低来源于前期断奶成本的持续降低,从 23 年平均的 350 元每 头以上,到 24 年平均的 290 元,再到今年上半年的 260 元,三季度的断奶成本 已经进一步下降到 240 元,这也会给后续出栏肥猪的成本下降打下基础。饲料成 本的改善则直接来源于更偏近期的料肉比、成活率的改善,公司三季度料肉比降 至 2.58,较一季度改善了 0.1 以上,按今年的原料价格水平测算,料肉比每改善 0.1 可降低肥猪成本约 2-3 毛钱,另外成活率三季度相比一季度也有 1 个百分点的 提升,也对饲料成本的降低有帮助。

O5: 对近期猪价急跌及未来猪价走势的看法?

猪价受多方因素博弈影响,很难精准预测。我们近期猪价急跌主要原因包括:1)去年11月能繁母猪存栏达高位,传导至今形成出栏峰值;2)去年行业防非成效好,母猪与仔猪损失小,生产效率提升,也使前一条所说的传导得到了最大程度的兑现;3)春节后猪价淡季不淡,引发市场对年底猪价的乐观预期,上半年仔猪抢购热情高,二次育肥群体大量入场。因此,当前时段供应集中,市场需消化大量生猪。

此次价格下跌并不可怕,因为在一个较长的时期里,市场供应总量是相对恒定的,客观存在的过剩必须通过销售端化解。短期集中抛售虽导致价格快速下降,但能加速产能出清。近期 11 元左右的价格已使行业陷入全面亏损,很多头部企业的大部分场线也处于亏损状态。无法承受这种亏损的企业或养殖主体将被迫抛售,加速市场出清。对于现金流充裕的规模企业,经过几个月的波动,市场

集中出清后,长远看更为有利。

政策层面,产能调控是 2-3 年的中长期政策,旨在引导行业走向稳态经营, 使努力的企业获得合理利润。今后也会持续地影响行业,相信调控一定会见效。

Q6: 公司产能利用率偏低的问题如何解决?

公司满产率确实未达标,存在闲置场线的折旧摊销,会在正常运营场线的成本基础上,额外造成一定的损失。解决方案包括:首先,还是是继续积极推进与外部投资方的优化处置合作。此类合作属事件驱动,每成功一单就可转化部分产能,但非线性的,公司一直在持续推动。

同时,公司也在持续提高自育肥比例。此前自育肥与代养比例为 30:70,因 农户代养成本较低,存在倒挂。目前随着自育肥成本与代养成本越来越近,效率 差异不大,公司逐步加大了自育肥投放比例,三季度比例已逐步提升至 35:65。 随着自育肥比例提升,闲置育肥产能将得到利用,一方面产生经济效益,另一方面减少折旧摊销对运营的影响。

O7: 公司两支转债的后续安排?

转 1 余额约 9 亿多元,明年 1 月初到期。公司计划到期兑付。因为金额不大,对公司流动性不会构成多大压力。转 2 到期时间还有近两年,因为公司已度过 22、23 年最困难的经营爬坡期,进入稳健经营阶段,近两年饲料利润稳步增长,养猪业务虽短期波动,但中长期看,有望在 1-2 年内实现保本微利并释放经营利润。因此,预计公司经营状况将在 1-2 年内逐步改善修复。当前处于黎明前的黑暗,反转趋势正在确立。未来如果内部改善叠加外部行情上行,推动股价上涨,转股机会较大。转股价为 10.59 元,近期正股价格基本在 9.8 元左右,差距其实也不是很大。所以公司预期后续会通过转股消化一部分债务,同时公司也会分期筹备,做好正常兑付的底线安排。公司对未来经营充满信心。

资料清	无
单(如	
有)	
日期	2025年11月11日