

广东宏大控股集团股份有限公司投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	☒特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☐ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会☐ 路演活动 ☒现场参观 ☐ 其他（电话会议）
参与单位名称及人员姓名	广发证券 牛璐 国投证券 冯鑫 中信证券 裘科 泉果基金 尚广豪 信达澳亚基金 李琳娜 淳瀚投资 彭云仙 博时基金 李炳超 方正证券 韩宇
时间	2025年11月14日、11月17日
地点	广东宏大控股集团股份有限公司
上市公司接待人员姓名	副总经理兼董事会秘书 郑少娟 总法律顾问兼投资者关系负责人 赵国文
投资者关系活动主要内容介绍	公司介绍了2025年前三季度业绩情况：公司实现营业收入145.52亿元，较上年同期同比增长55.92%；实现归母净利润6.53亿元，较上年同期基本持平；经营活动产生的现金流量金额为-2.36亿元，上年同期为1.89亿元。 此外，公司介绍了三大业务板块。公司矿服板块业务规模逐步扩大，国内继续聚焦新疆、西藏及内蒙等重要区域市场，海外沿着“一带一路”沿线国家，现在手订单充裕，逾350亿元，未来将继续稳步释放。民爆板块产能提升至72.55万吨，产能释放稳定，业务规模较上年同期基本持平，行业整合并购积极推动中；防务装备板块黑索今效益良好，9月底完成大连长之琳的收购，另军贸项目工作亦积极推动中。公司向军工转型和向国

	际化进军的战略始终坚定，对未来发展充满信心。 本次会议交流主要如下： 问：公司矿服板块毛利率下滑主要系什么原因？未来如何展望？ 答：公司前三季度矿服板块毛利率较上年同期同比下降，主要为两方面影响，一是公司矿服新增总承包项目，业务规模大，毛利率相对较低，拉低整体矿服毛利率；二是新疆部分矿服项目受多重因素影响，短期承压，以及海外因个别项目收尾等因素影响，综合影响了毛利。新疆作为全国能源资源战略保障基地，阶段性的调整不会影响公司继续在该地区的发展。公司也将持续做好内部管理的降本增效工作，努力提升运营效率和市场竞争力。 问：公司在手订单有多少？全年预期如何？ 答：公司矿服板块业务在手订单超350亿元，在手订单服务矿种结构稳定。公司聚焦重要区域市场效益显著，同时加快国际布局的步伐，深耕“大客户、大项目”战略，主要客户包含紫金矿业、国家能源集团、鞍钢矿业等。 问：公司在新疆区域业务有哪些规划？ 答：新疆系公司矿服、民爆重要区域市场。公司近年来持续向新疆加大投入，包括资金、设备、人才及民爆产能等资源，年初也完成雪峰科技并购，公司在新疆市场竞争力大幅度提升。公司今年相继在新疆新增中标几个较大规模项目，且新疆作为全国能源资源战略保障基地，公司预计在新疆业务规模将继续保持良好增长态势。 问：海外的增速放缓，后续有什么规划？ 答：公司现海外营收主要系原矿服存量项目贡献及小部分民爆业务，公司今年新中标项目将在明年发力。同时公司也在持续跟踪多个具有一定业务规模的矿服项目。 公司坚定国际化战略。公司近年持续加大海外资源投入，包括资金、人员及设备，矿服业务布局逐步完善，民爆板块也切入秘鲁生产领域市场并进军中亚、非洲等市场。公司将持续加快海外布局，努力提升海外市场规模。 问：公司民爆产能收购目标如何？
--	--

	答：实现百万吨民爆产能目标系公司民爆业务发展重要战略之一，公司坚定该目标不变，公司也持续积极围绕富矿带地区推动民爆企业并购整合。 问：防务装备板块营收规模目前占比较小，公司对未来防务装备板块的营收规模或利润有什么预期？ 答：公司坚定向军工转型，近年持续加大防务装备板块投入，围绕相关产业链配套、布局，如全资控股江苏红光、并购大连长之琳，以及投资宏大卫星等，补强公司防务装备板块产业链，改善财务质量。公司预计未来防务装备板块发展良好。 问：宏大卫星目前发射了多少颗商业卫星？公司对这块业务有哪些规划？ 答：宏大卫星应用技术（江苏）有限公司目前在轨卫星10颗，未来计划完成整个星座组网建设，形成覆盖全球的实时监测探测能力，高水平服务保障智慧海洋、环境监测、国防安全等重点领域。 问：公司三大业务板块未来规划如何？ 答：矿服业务板块方面，规模逐步扩大，国内继续聚焦新疆、西藏及内蒙等重要区域市场，海外沿着“一带一路”沿线国家，现在手订单充裕，未来将继续稳步释放。民爆板块方面，公司紧跟产业政策，积极推动民爆产业整合，提升民爆产能规模的同时优化产能布局，同时加快布局海外民爆市场。防务装备板块方面，公司积极抓住行业的发展机遇，坚定向军工转型，黑索今效益良好，9月底完成了大连长之琳的收购，同时大力投入高端智能武器装备系统，并围绕相关产业链配套、布局，预计未来该板块会有较好的发展。
附件清单（如有）	
日期	2025年11月17日