

证券代码：301135

证券简称：瑞德智能

编号：2025-009

广东瑞德智能科技股份有限公司投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	☒ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☐ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他：
参与单位名称	国泰海通、中信建投、天弘基金、南方基金、国富人寿、广发基金等 22 家机构（具体详见附件：参会名单）
时间	2025 年 11 月 17 日-2025 年 11 月 18 日
地点	线上会议
上市公司接待人员姓名	董事、副总经理、董事会秘书：孙妮娟
投资者关系活动主要内容介绍	相关问题及公司回复情况： 1. 公司在前三季度主要有什么原因导致营收增长？ 回复：2025 年前三季度公司实现营业收入 103,359.85 万元，同比增长 14.77%，业绩增长的主要原因如下： （1）公司全面推进业务结构优化，精准锚定重点客户与产品赛道。在巩固家电智能控制器传统赛道的同时，积极拓展电机电动、汽车电子、数智能源等新赛道智能控制器业务，对医疗健康、宠物科技、机器人、低空飞行、智能家居等产业的战略探索业务开展前瞻研究，挖掘新的增长潜力； （2）公司紧密围绕战略发展需求，聚焦核心技术研发与产品创新。为强化创新基础，公司持续优化研发投入结构，致力于构建融合先进硬件与权威质量体系的研发平台。同时，公司深化与多所高校的战略合作，构建产学研融合创新生态； （3）公司持续精进“733 工程”深化实施，通过数字化

	与智能化投入，搭建数据指标监控运营平台，提升系统开发能力，提升企业运营效率； （4）公司持续深化精益制造，构建技术护城河，为持续降本增效、提高竞争壁垒与实现可持续增长注入强劲动力； （5）公司全球化布局战略成效凸显，越南同奈研发生产基地进入产能快速释放阶段，同时，为精准响应华东地区客户日益增长的高端制造产品需求，公司高效完成浙江绍兴研发生产基地迁建工厂，整体产能规模较原有基础提升 50%以上； （6）公司围绕核心战略布局与业务拓展需求，积极探索通过并购、参股等资本运作方式，链接外部优质资源，深化产业协同效应，进一步拓宽业务增长边界。 2. 公司在机器人赛道有什么布局？ 回复：近期，公司以 1,000 万元自有资金出资投资深圳昱拓智能有限公司（以下简称“昱拓智能”），持股 2.2989%，昱拓智能聚焦电厂场景，已形成“硬件+软件+数据”的全栈能力，产品成功覆盖五大发电集团，跻身发电厂机器人业务细分领域龙头。其核心产品轨道式巡检机器人、轮式机器人、巡操机器人在电厂场景中形成多机型与业务场景深度融合的整体解决方案，且已深度绑定国家电投等五大发电集团核心客户。 此外，公司于 2025 年 4 月参与投资上海创东方厚泽创业投资合伙企业（有限合伙），近期该基金以增资方式投资了深圳市零差云控科技有限公司（以下简称“零差云控”），零差云控是机器人核心零部件领域的专业企业，专注于中空绝对值编码器和一体化关节模组的自主研发，其产品关键性能指标处于行业先进水平，机器人关节累计出货量位居行业前列，且已服务全球上百家海外客户。 上述投资是公司围绕“1+3+N”产业新格局，在机器人等战略新赛道进行生态布局的关键举措。通过“基金间接投资+直投跟投”相结合的方式，有助于公司构筑起坚实的生态协同
--	--

	优势，为深入拓展机器人业务领域奠定坚实基础。 3. 公司汽车电子赛道主要有哪些客户、产品以及业务拓展情况？ 回复：近年来，以短途智慧出行及新型能源汽车为核心的汽车电子等新兴消费市场领域呈现出爆发式增长，公司敏锐洞察到市场机遇，积极布局并拓展汽车电子赛道业务，截至 2025 第三季度，公司汽车电子赛道的智能控制器产品进入快速放量阶段，市场竞争力持续凸显。在短途交通领域，公司为九号公司配套的滑板车、平衡车智能控制器，在新型能源汽车领域，公司通过巴斯巴为比亚迪等汽车品牌配套充电桩智能控制器等产品，对业绩增长贡献显著。此外车载冰箱、车载空调等智能控制器的营业收入实现了高速增长，成为驱动公司整体业绩提升的核心动力。展望未来，公司将依托现有技术积累和客户基础，持续加大汽车电子领域的研发与市场开拓，推动汽车电子赛道成为公司第二增长曲线的重要引擎，为公司整体发展注入强劲动能。 4. 公司费用下降主要原因是什么？ 回复：公司 2025 年 1-9 月销售费用、管理费用、研发费用均实现同比下降，主要原因是： （1）公司前期在研发体系与人才引进上的战略性投入已初见成效。目前，集团研发中心建设已按计划顺利完成，研发团队结构稳定。同时，公司通过精细化运营，有效降低了实验室等相关成本，实现了研发费用的整体下降，这标志着公司的研发工作从集中投入期进入了更高效、更集约的运营阶段。 （2）公司坚定推行了组织变革与核心管理团队的升级工作，此项战略性举措虽在前期产生部分一次性费用，但已于上半年圆满收官，打造了一支更富战斗力的核心管理团队。此后，管理费用呈现下降趋势。同时，公司大力推行降本增效，并对重大管理费用项目引入竞标招标机制，有效降低了当期管理费
--	---

	用，体现了卓越的成本控制能力。 5. 公司对 2025 年全年经营表现有何预期？ 回复：公司对 2025 年全年经营表现持有积极预期。我们将坚定推进五大战略主轴落地，通过深化结构调整与转型升级、强化创新驱动与数字化赋能、优化运营管理与成本控制、拓展全球市场与国际化布局，以持续提升核心经营效能。 明确的市场机遇与稳固的运营基础主要包括以下几个方面：季节性需求拉升、消费者对健康与舒适生活需求的持续增长，将直接推动电暖器、空气净化器、热水器等产品的销售；同时，智能化升级趋势与全球能效政策的收紧，使得市场对高精度、节能型控制器的需求进一步提升，这与公司的技术优势高度契合。此外，我们与主要客户合作关系稳固，其库存水平健康，刚需品类订单韧性强劲，加之公司自身卓越的响应与交付能力，共同为正常经营与发展构成了有力支撑。尽管宏观环境存在不确定性，公司将致力于持续为股东与投资者创造长期价值和稳定回报。
附件清单(如有)	参会名单
日期	2025 年 11 月 17 日-2025 年 11 月 18 日

附件：参会名单

序号	机构名称
1	国泰海通
2	中信建投
3	天弘基金管理有限公司
4	南方基金管理股份有限公司
5	国富人寿保险股份有限公司
6	广发基金管理有限公司
7	招商基金管理有限公司（深圳）
8	工银理财有限责任公司
9	上海东方证券资产管理有限公司
10	鸿运私募基金管理（海南）有限公司
11	IGWT Investment
12	正圆投资
13	西安江岳基金管理有限公司
14	宁波三登投资管理合伙企业（有限合伙）
15	杭州深沃投资管理合伙企业（有限合伙）
16	大湾区发展基金管理有限公司
17	共青城鼎睿资产管理有限公司
18	上海顶天投资有限公司
19	湖南八零后资产管理有限公司
20	玄卜投资（上海）有限公司
21	深圳茂源财富管理有限公司
22	浙江华媒金晟文化产业投资管理有限公司