泰禾股份投资者关系活动记录表

编号: 2025-008

投资者关系活动 类别	□特定对象调研 □ 分析师会议
	□ 媒体采访 □ 业绩说明会
	□ 新闻发布会 □ 路演活动
	□ 现场参观
	□ 其他 (<u>请文字说明其他活动内容)</u>
参与单位名称及	景顺长城基金 邓敬东、李训练,陈莹,陈渤阳、范顺鑫
人员姓名	
时间	2025年11月19日
地点	线上会议(腾讯视频会议)
上市公司接待人	1. 董事、副总经理、董事会秘书 亓轶群
员姓名	2. 投资者关系 张瑾
	本次活动主要交流内容如下:
	1. 三季度业绩核心驱动因素
	公司百菌清、2,4-D、嘧菌酯等核心产品市场供需持续紧张。
	其中,百菌清三季度价格处于阶段性高位;同时,4E等产品出货
	量集中于三季度,叠加订单交付节奏影响,带动产品销售量与利
投资者关系活动	润同步提升。
主要内容介绍	2. 核心产品市场分析
	一方面,转基因作物种植推广带动公司核心产品需求增加,
	南美种植面积扩大对需求影响显著;另一方面,订单滚动交付、
	 渠道备货行为及市场"买涨不买跌"的消费心理,进一步放大了
	需求端支撑。
	3. 新投产项目进展
	· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·
	力,但受行业整体重整影响,价格暂未进入大幅上涨通道;

4. 新兴业务规划

公司聚焦新材料等领域,优先推进技术成熟度高、贡献度大的业务方向,重点推进 MX 系列相关产品及下游氟化材料业务等;

5. 限制性目录产品竞争优势

公司主要产品百菌清、2,4-D 同属国内限批产品,不再审批新产能。同时,公司通过自动化改造与工艺优化持续提升产能利用率,不仅降低单位产品能耗与人工成本,还减少三废排放,环保处理成本低于行业平均水平,进一步拉开与同行的差距。

6. 创制农药的业务进展

公司创制新农药环丙氟虫胺已于 11 月推出"百施佳"品牌,该产品已取得国内登记证,海外登记正在推进,明年将在部分国家落地。预计将为公司业绩带来新的增长点。

7. 人才建设与股权激励规划

公司针对多业务板块,构建"专业 + 复合型"人才梯队。未来公司将持续通过长效激励,围绕全球化、创制业务及多产业链发展需求,吸引高端人才加入。目前方案处于调整优化阶段,暂无明确推进时间节点。

风险提示:本次调研信息中如涉及对外部环境判断、公司发展战略、未来计划等描述,不构成公司对投资者的实质承诺,敬请广大投资者理性投资,注意投资风险。

附件清单	无
(如有)	
日期	2025年11月19日