惠州市华阳集团股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: 2025-012

投资者关系活动类 别	☑特定对象调研 □分析师会议
	□媒体采访 □业绩说明会
	□新闻发布会 □路演活动
	□现场参观
	□其他 (<u>请文字说明其他活动内容)</u>
参与单位名称及人 员姓名	德意志银行 黄威
	CAPITAL INTERNATIONAL INVESTORS Eric Tse
	国盛证券 刘晓恬
	国泰基金 杨衍嘉
	东吴证券 黄细里、孙仁昊
	华泰保兴 蔡煜
	奇盛基金 任钰枭
	亚太财险 朱军宁、陈光
	招商基金 赵季新
	招银理财 张英
	方正富邦 乔培涛
	英大基金 刘强
	长信基金 张政
时间	2025年11月17日; 2025年11月18日
地点	广东省惠州市东江高新科技产业园上霞北路1号华阳工业园A 区集团办公大楼
形式	现场会议
上市公司接待人员	证券事务专员 邱晓彤
姓名	血分事分 マ以 中呪ル
交流内容及具体问 答记录	一、参观华阳集团展厅
	二、问答交流
	1、公司汽车电子业务发展趋势?

1

答:公司坚持研发创新,不断推动产品技术迭代及产品线扩展,从单一影音娱乐系统不断迭代升级、扩展,形成了丰富的智能座舱及辅助驾驶产品线,当前公司多类智能化产品相继进入应用升级及渗透率快速提升的高速增长阶段。

近年来,公司凭借强大的产品技术实力、深厚的量产经验、成熟的经营管理能力,不断深化与现有客户的合作关系,合作项目不断增加,配套车型不断丰富,并为车企客户提供产品整体解决方案,同时配套多类产品的项目增多,单车价值量明显提升。随着公司汽车电子业务综合竞争力不断提升,客户群体不断扩大配套客户涵盖国内品牌、国际品牌,今年以来公司多类汽车电子产品均获得多个国际品牌车企客户项目定点,市场开拓成绩显著。今年第三季度以来公司汽车电子业务订单增长明显,产能压力增加,公司积极应对客户需求,加快推进国内外产能扩充,同时计划租赁厂房满足订单快速增长的需求。随着多类产品众多在手订单进入量产阶段,公司汽车电子业务将继续保持较好增长趋势。

2、公司HUD产品市场进展?

答:公司HUD产品客户已覆盖众多国内外车企客户,市场开拓进展迅速,今年以来新获长城、奇瑞、长安、比亚迪、小鹏、赛力斯、大众、Stellantis、现代、福特等客户定点项目,其中基于Lcos成像方案的AR-HUD产品获得多个定点项目,VPD产品在实现全球首家量产后另获得其他车企客户定点项目。

公司HUD量产规模持续提升,市场地位行业领先,全球累计出货量已超过350万台。随着公司HUD搭载众多车型持续热销,并有较多新项目进入量产阶段,预计HUD产品仍将保持高增长态势。

3、公司精密压铸业务发展情况?

答:公司精密压铸业务包含铝合金、锌合金、镁合金产品线,以精密模具技术、工艺技术为核心,可为客户提供从产品前期协同研发到产品制造全过程一站式服务,具备强大的FA能力以及成本、质量的管控能力,客户群体涵盖众多国际知名汽车一级供应

商、全球整车厂及精密3C电子部件企业等客户。公司已成为国内精密压铸行业最具竞争力的企业之一,经营业绩已连续多年保持较快增长。

公司精密压铸产品主要包括新能源汽车三电系统、智能座舱系统及辅助驾驶系统、动力系统、制动系统、转向系统、汽车高速高频连接器、光通讯模块等零部件,受益于汽车轻量化、电动化、智能化及电信通讯、AI算力数据中心的快速发展,各类产品细分市场空间持续增长。今年以来公司新订单开拓持续增加,惠州、江苏、浙江多地同时扩充产能,未来发展趋势持续向好。

4、公司在机器人领域的布局?

答:公司深耕汽车零部件行业二十余年,在软件、硬件、算法、精密机构、精密模具、机加工等方面拥有深厚的技术积淀。现有技术可以延伸至机器人领域。公司以丰富的产品技术积累,成熟的经营管理能力,高效的研发管理团队为抓手,充分发挥核心竞争力,积极探索机器人产业市场机会,拓展产品序列。当前机器人相关配套业务正在推进中。

否
无