杭州和顺科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号: 2025-014

	☑特定对象调研 □分析师会议
	□媒体采访 □业绩说明会
投资者关系	□新闻发布会 □路演活动
活动类别	□现场参观
	口其他(请文字说明其他活动内容)
参与单位名	中信证券 王喆、金天、赵宇航
	中金公司 叶恩东
	永禧投资 郑敏
名	浙江四叶草投资 林海伦
时间	2025年11月19日 10:30-11:30
地点	公司会议室
	董事长: 范和强先生
しまり回体	营销总监: 陆宇先生
上市公司接	和兴碳纤维总经理: 修磊先生
待人员姓名	董事会秘书、财务总监 吴学友先生
	证券事务代表 俞晓露女士
	一、公司概括介绍环节
	公司成立于2003年,是一家专注于差异化、功能性双向拉伸聚酯薄膜
	材料研发、生产和销售为一体的高新技术企业,能够根据客户的差异化需
投资者关系	求,生产多种规格、多种型号及不同用途的聚酯薄膜产品,主要产品包括
活动主要内	有色光电基膜、其他功能膜及透明膜,产品可广泛应用于消费电子产品制
容介绍	程、汽车等其他领域。未来,公司将继续秉持"差异化、功能性"为核心
	经营理念,立足有色光电基膜,大力拓展其他功能膜产品,不断扩大公司
	产品系列及应用领域。此外,公司持续进行新材料领域的探索,布局了高
	性能碳纤维相关领域的项目,以期提高公司未来的可持续发展。
	二、主要问题
	1、公司碳纤维项目的进程?

答:公司碳纤维项目正按既定规划稳步推进,目前核心进展聚焦于碳化环节,该环节将率先启动试车工作,现已进行碳化设备的升温试车准备工作,后续将根据试车情况有序推进后续量产相关筹备事宜。

2、公司碳纤维规划的产能为什么比较少?

答:公司碳纤维采用集约化产能规划,与高性能定位、高端市场特性深度契合。一是公司聚焦M级、T800及以上高性能碳纤维赛道,下游核心应用集中于航空航天、高端装备等精密场景,客户需求呈现定制化、小批量、高规格特性,"小而精"的产线设计可实现工艺参数的快速迭代与精准适配,满足差异化定制需求,具备更强的市场响应灵活性;二是高性能碳纤维作为高端材料,技术壁垒高、附加值显著,盈利核心源于产品性能溢价而非规模效应,无需通过大规模扩产摊薄成本;三是该类产品对品质稳定性、性能一致性要求极高,集约化产能更利于全过程精细化管控,保障良率与产品可靠性,进而巩固高端市场竞争壁垒,实现效益最大化的发展目标。

3、公司的战略规划是什么?

答:公司坚守"差异化、功能性"的定位,以光学膜高端化量产为短期业绩支撑,以高性能碳纤维国产化突破为长期增长主线,依托进口高端设备与专业技术团队优势,聚焦消费电子、新能源汽车、高端装备等核心应用领域,构建"膜材稳健增长、碳材创新突破"的双轮驱动发展格局。

短期发展中,公司将深耕光学膜业务以夯实发展根基,持续推进高端 光学膜产品研发与工艺优化,强化技术壁垒,依托精细化生产优势保障产 品高品质与稳定性;同时聚焦头部客户合作,拓展中高端市场,深化客户 粘性,巩固核心利润来源,为长期战略布局提供坚实资金与资源支撑。

长期规划上,公司将以高性能碳纤维业务作为第二增长曲线,加速高性能碳纤维项目落地与规模化量产进程,聚焦聚合、纺丝、碳化三大核心环节,充分发挥进口设备技术优势,确保产品满足高端应用场景需求;市场端将遵循"民用先行、稳步拓展高端客户"的路径,率先聚焦民用高端场景,构建成熟的应用体系和市场基础;在此基础上,逐步向高端应用领域延伸拓展。由于高端应用领域验证周期长、准入门槛高,将采取分阶段、渐进式推进策略,持续推动碳纤维材料在更多场景中落地应用,最终形成具有持续竞争力的核心利润增长点。

4、国内的高端薄膜仍依赖进口,主要应用领域是什么?

答:目前国内高端薄膜仍高度依赖进口,年进口量约35万吨,核心应用于两大关键领域:一是显示领域的光学薄膜,涵盖扩散膜、增亮膜、导电反射膜等背光模组核心部件,是手机、电视、显示器等终端实现高清显示的关键材料;二是高端电子电气绝缘膜,适配精密电子元件、高端电器的绝缘防护需求。这两大领域的高端薄膜市场长期由日本东丽等国际巨头主导,国内产业在高端环节存在显著结构性供需缺口。

5、公司高端光学膜未来的业绩增长动力是什么?

答:公司高端光学膜业务的业绩增长动力主要来自以下两个方面:一是显示领域突破,产品适配手机、电视等终端背光模组,扩散膜、增亮膜等核心部件参数达行业领先,且已与下游产业链头部客户推进合作研发,随着未来验证落地将快速切入高端显示供应链,打开增量空间;二是在新能源汽车领域,公司已布局高端电池阻燃膜与绝缘膜,凭借自有专利、技术储备及稀缺UL认证,提前完成客户验证,可满足动力电池穿刺燃烧、能量密度提升后的安全防护需求,具备显著先发优势。随着2026年7月动力电池新安全标准即将正式实施,政策严管新能源汽车安全隐患,高端电池阻燃与绝缘膜需求将大幅增长,公司有望快速抢占该细分市场,推动业务发展。

附件清单(如	-
有)	
日期	2025年11月19日