

证券代码：002556

证券简称：辉隆股份

安徽辉隆农资集团股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2025-04

投资者关系活动类别	☐特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☒业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☐电话会议
参与单位名称及人员姓名	线上参与辉隆股份 2025 年第三季度网上业绩说明会的投资者
时间	2025 年 11 月 20 日 15:00-17:00
地点	网络互动（www.ir-online.cn）
上市公司接待人员姓名	董事长、总经理 程诚女士 董事、副总经理、财务负责人 胡鹏女士 董事、董事会秘书 徐敏女士 独立董事 张华平先生
投资者关系活动主要内容介绍	（一）请公司介绍一下2025年第三季度总体的业绩情况？ 答：您好，感谢您对公司的关注。公司2025年前三季度实现归母净利润1.65亿元，第三季度实现归母净利润5380万元，同比增长602%，扣非归母净利润4541万元，同比增长291%。前三季度经营性现金流净额4.4亿元，同比增长164%。 （二）公司磷化工业务是否正常开展？ 答：您好，感谢您对公司的关注。公司具备30万吨硫酸、20万吨磷酸一铵产能，进行各品类化肥贸易，目前经营情况正常。 （三）请问程总关于辉隆下一步市值管理工作如何计划的？中成科技地理位置优越，当下有没有跟当地硫铁矿企业开展合作？

	答：您好，感谢您对公司的关注。公司管理层坚定看好公司未来发展，先后多次推出董监高增持、股份回购、回购股份注销等事项，上市后每年均以稳定的分红让股东共享企业发展成果。公司未来将继续积极应对市场变化，做好工作谋划，深耕主营业务，努力提升经营管理水平，促进公司高质量发展。 公司全资孙公司中成科技位于硫铁矿带，县域内硫铁矿储量超过4亿吨，全省第一，硫矿资源得天独厚。公司已与县域内矿企展开战略合作，实现双方资源共享、优势互补。 （四）请问公司，在净利润增长背景下，是否会考虑提高分红比例或启动股份回购？ 答：您好，感谢您对公司的关注。公司已于2025年11月18日披露《公司关于2025年前三季度利润分配方案的公告》，公司在主业经营稳中向好的基础上，积极响应提质增效、重回报的倡议，践行“以投资者为本”的发展理念，为进一步提升公司股东投资收益，提振广大投资者对公司未来发展的信心，故拟实施2025年前三季度利润分配方案。 （五）基于目前国资对上市公司有要求，公司除了之前的回购，后续还有哪些方案在考虑？ 答：您好，感谢您对公司的关注。若有相关事项，公司会依规披露。 （六）请问公司在农资流通服务方面有什么优势？ 答：您好，感谢您对公司的关注。公司作为供销社系统农资流通行业龙头企业，围绕乡村振兴、农业强国战略，不断优化经营模式，积极参与全国统一大市场建设。公司在全国20多个主要农业省（自治区）设有控股公司，建立了70多家配送中心、4000多家加盟店、14个现代农业综合服务中心，业务覆盖全国32个省区，出口遍及60多个
--	--

	国家和地区，网络覆盖范围、经营规模位居全国前三。 （七）为满足农户多元化的综合服务需求，公司做了哪些工作？ 答：您好，感谢您对公司的关注。公司聚焦打造“耕、种、管、收、售”的现代农业综合服务模式，围绕农资供应、订单农业、土地托管、技术培训、田间指导、农机飞防、金融保险和农产品收购加工销售等环节，提供高质量的农业综合服务，公司已在安徽省内庐江、涡阳、六安、来安等地建成14个现代农业综合服务中心，全面提升为农服务质量。公司把科技服务作为企业的核心竞争力，常年开设400农技服务热线、辉隆科技大讲堂，开拓种子包衣、航空植保等服务，围绕特色农业，制定作物全程解决方案，实现了由经营服务型向服务经营型转变，由单纯提供产品向提供“产品+服务+解决方案”的转变。 （八）目前行业下游需求情况怎样，同行业竞争格局如何，公司在行业竞争中，有什么竞争优势？ 答：公司作为供销系统的上市公司，经过多年的稳健发展，企业实力不断增强，逐步积累独特的核心竞争力优势，包括供销社背景与行业引领优势、“资源控制—流通服务—以工带贸—以贸助工”全产业链农资流通服务高质量发展优势、品牌与综合服务优势、研发与人才团队优势等。 （九）公司农资流通营收行业排名第一，但资产负债率高于同业平均。在行业集中度提升趋势下，是否会通过并购区域性经销商加速扩张？如何平衡规模增长与财务风险？ 答：您好，感谢您对公司的关注。农资流通行业是资金密集型行业，公司资产负债率符合行业特性。未来，公司会通过加强内部精细化管理、拓展新的业务增长点等方式来保障企业稳健发展。未来若有并购事项，公司会依规披露。
附件清单（如有）	无

日期	2025年11月20日
----	-------------