

荣旗工业科技（苏州）股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2025-009

投资者关系活动类别	☒特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☐业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☒其他（券商策略会）
参与单位名称及人员姓名	博时基金 郭永升、弓琛；中信保诚 季相博；猎投资本 陈曦；汐泰投资 陈杨亚；平安基金 金溪寒；合远基金 林映吟；槐南资产 马弘毅；中国人寿 熊靓；中邮基金 滕飞、姚婷；瓴仁投资 祝子瀚；华泰证券 余熠；中银基金 裔汶锦；高新资本 刘鹏博；国寿安保基金 肖佳琪；汇安基金 王明路；路演时代 王三军；保宁资本 黄鼎轩；招商信诺 刘泽宇；民生证券 邓永康；中欧基金 杜雪、蓝天宇、邱慧轩、田佳禾；中再资产 张懿；华安财保 朱瑶琪；泰康资产 樊哲；交银保险资管 曹锐钢；百年保险 许娟娟；百济投资 张菁；人保资产 田本俊；民生加银基金 范明月、郑爱刚、孙常蕾；国信证券 杜松阳；博时基金 胡康、万冠宇；华西证券 王宁；太平基金 蒋栋轩；中邮证券 翟一梦；中泰证券 宋瀚清；东方阿尔法基金 周谧、吴秋松；天津薪富阳私募投资 王亚浩；赢仕投资 李柯兵；国科龙晖 姜俊峰；李亚男；上海证券 葛博威；九一私募 敖焱杰；东北证券 刘俊奇；信诚基金 孙浩中；沅京资本 李正强；国泰基金 谢泓材；和谐健康保险 朱之轩；金鹰基金 吴海峰。
时间	2025 年 11 月 11 日-11 月 21 日
地点	策略会；公司会议室；线上交流
上市公司接待人员姓名	董事、副总经理、财务总监兼董事会秘书：王桂杰女士 实际控制人、董事、副总经理：朱文兵先生
投资者关系活动主要内容介绍	一、介绍公司基本情况和业务概况 公司专注于智能装备的研发、设计、生产、销售和技术服务，重点面向智能制造中的检测和组装工序提供自主研发的智能装备产品，公司核心产品是智能检测设备和精密组装设备。目前主要的服务领域为消费电子和新能源。 消费电子领域，2025 年来自苹果的订单主要有无线充电、

	VC 散热片、智能眼镜等项目的智能检测装备；来自 Meta 的订单是智能眼镜的智能组装设备。新能源领域，公司供应应用于锂电池、钙钛矿的检测设备。 公司前三季度营业收入出现同比下滑，原因为收入确认季节性影响较大，今年较多项目集中在四季度验收，导致三季度当期及前三季度累计的营业收入均较上年同期减少。 公司前三季度接单情况较好，订单量充足，截至三季度末，公司存货 3.75 亿元，较期初增长 176.99%，合同负债 7,516.88 万元，较期初增长 397.40%，主要系订单量增加，对应的预收账款与发出商品增加较多。 二、投资者提问及回复 问题 1、想了解今年公司订单量增长的主要来源？ 答：公司今年的订单增量一部分来自新能源领域应用于锂电池的检测装备，一部分来自消费电子领域应用于苹果 VC 均热板的检测装备。 问题 2、为什么公司订单量的增长没有体现到业绩数据上？ 答：公司智能装备产品验收周期较长，从订单签订、生产交付到安装调试，再到客户完成最终验收，会受供应链协同、客户规划节奏等因素影响，且 3C 领域收入确认有比较明显的季节性特征。今年整体项目验收进度较往年略有延迟就会导致前三季度累计确认收入同比减少，今年较多项目会集中在四季度验收。长期来看，订单增长的效应会逐步释放。 问题 3、公司订单量的增长是否有持续性，对明年的订单有什么展望？ 答：从消费电子领域来看，Meta 方面，公司今年向其供应了智能眼镜组装设备样机，为明年量产做准备，Meta 智能眼镜销量市场预期表现向好，明年智能眼镜组装设备的订单增量预计
--	---

	较为明显，主要取决于 Meta 智能眼镜的终端销量，同时受 Meta 生产排产计划的影响；苹果方面，VC 检测业务伴随其工艺调整和优化，VC 检测订单会有较好的持续性，同时由于公司与苹果公司多年良好的业务合作关系，积累了丰富的技术经验，公司在争取新品类的检测设备需求订单时也会具有一定竞争力。 从新能源领域来看，受益于客户扩产计划，明年锂电检测业务的订单量有望继续保持，具体情况取决于客户的扩产安排；应用于钙钛矿的检测设备出货量有望随客户量产线的投产增加而增加；此外固态电池的相关检测装备明年会陆续开始布局。 问题 4、怎么展望固态电池检测的业务机会？ 答：公司现有锂电设备的部分检测技术可平移到固态电池检测环节，固态电池的生产工艺相较于传统锂电会更加的复杂，需要检测的环节也会更多，公司正在开展相关技术预研工作，持续完善技术储备，以期解决关键环节缺陷检测的难点，满足新能源领域客户对于固态电池检测设备的需求。除现有 AI 质检装备以外，公司与中科院物理研究所合作研发固态电池失效性分析相关的检测设备，该设备有望成为固态电池有效性分析的核心检测设备。 问题 5、公司在钙钛矿领域的布局进展如何？明年钙钛矿领域设备销售量预计会有多少？ 答：公司已成功研发应用于钙钛矿多个制程的 AOI 检测设备，目前用于钙钛矿模组终检的 AI 质检设备已交付头部客户使用中。随着钙钛矿技术的转换效率持续突破，以及产业端的验证日趋成熟，据业内人士称，明年行业产能规划预期会比较积极，公司设备出货量也会有望随之提升，以满足客户产能的需求。 问题 6、公司投资的四川力能公司的产品和主要客户有哪
--	--

些？

答：四川力能公司致力于超高液压成套机械的研发、制造与销售，主要产品为冷等静压机、温等静压机，产品可广泛用于 HTCC、LTCC、MLCC、压电陶瓷、硬质合金、固态电池、医药、食品等领域。

目前 MLCC 领域主要客户有风华高科、三环集团、深圳宇阳、广东微容、振华电子；在固态电池领域主要客户有宁德时代、比亚迪、亿纬锂能等。

问题 7、四川力能公司的技术实力如何？

答：四川力能公司在温等静压机领域拥有国内领先的技术实力。2018 年，成功研制出大缸径温等静压设备，解决了客户在氢燃料电池陶瓷催化板制备方面的难题；2019 年，开发出冷/温两用等静压设备；2020 年，推出适用于 MLCC 行业生产制程的温等静压设备，获得客户风华高科的认可，实现了该领域设备的进口替代；2021 年 12 月，其温等静压设备被工信部列入陶瓷滤波器、MLCC 行业生产环节关键设备目录，成为国产温等静压设备的开创性成果；2023 年，推出适用于固态电池生产与检测的温等静压设备，获得客户与行业的高度认可。

问题 8、四川力能公司应用于固态电池的是什么设备？

答：应用于固态电池的是温等静压机，分别用于生产制程与化成分容两个环节。固态电池生产过程中，电解质需要与电极形成良好的固-固接触界面，并有效抑制锂枝晶生长。等静压技术基于帕斯卡原理，能够提高界面致密度、消除内部空隙，改善组件接触效果，从而有效降低内阻、减少孔隙率、延长循环寿命并提升库仑效率。固态电池在化成分容阶段依旧需要一定压力，目前头部客户化成分容阶段使用的等静压机由力能公司提供。

	问题 9、四川力能的等静压设备用在哪些领域？是否还有进一步拓展？ 答：四川力能的等静压设备目前主要应用在 MLCC 和固态电池领域，此外也在布局稀土材料和食品加工领域的应用。
本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	本次活动不涉及应当披露但未披露的重大信息。
附件清单 (如有)	无
日期	2025 年 11 月 21 日