

证券代码：002912

证券简称：中新赛克

深圳市中新赛克科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2025-008

投资者关系活动类别	☐特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☐业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☒其他（投资者网上集体接待日活动）
活动参与人员	通过全景网“投资者关系互动平台”（https://ir.p5w.net）采用网络远程方式参与的投资者 公司接待人员：公司总经理 凌东胜；独立董事 周成柱；董事会秘书兼财务总监 李斌
时间	2025 年 11 月 20 日下午 14:30-17:00
地点	全景网“投资者关系互动平台”（ https://ir.p5w.net ）
形式	网络远程文字形式
交流内容及具体问答记录	互动问答： 1、公司的新董事长王新东先生平时工作地点是南京公司还是深圳公司？王新东董事长负责的业务有哪些？ 答：您好，感谢您对公司的关注。王新东先生目前担任公司控股股东深圳市创新投资集团有限公司的高级副总裁职位，主要办公地点为深圳市。王新东先生于本公司主要履行董事长和战略委员会主任职责，以现场或通讯等方式指导公司战略规划、经营管理等工作，同时保障董事会高效运作，监督管理层履职情况等。谢谢！ 2、请问截止 11 月 20 日，最新股东人数是多少？ 答：您好，感谢您对公司的关注。公司在获取中登提供的定期股东数据后，会及时通过深交所互动易进行披露，请持续关注。

谢谢！

3、国际权威评测基准 BIRD-Bench 上，中新赛克凭借其自研的 Sinovatio-SQL 系统，在竞争异常激烈的全球榜单中双双跻身第六，在执行准确率（EX）与执行效率（R-VES）两大核心指标上均位列全球第一梯队，请问对公司发展是否构成重大利好、是否可以尽快转换为业绩增长的动力？

答：您好，感谢对公司的关注。业内权威的测评，至少证明公司在产品的某些功能或性能的指标上具备一定的竞争力，但是否能带来业绩的持续大幅增长，还要取决于整体的产品解决方案的竞争力，价格，分销渠道和客户定位等方面。谢谢！

4、公司 2017 年上市时营收就有 5 亿左右，8 年时间过去，公司的营收还只有 6 亿左右，请问：公司的发展是遇到瓶颈了吗？

答：您好，过去 8 年公司营收从上市至今增速确实未达市场预期，这背后有行业竞争加剧、外部环境波动等客观因素，也反映出公司在规模扩张上存在一定挑战。目前公司已明确战略调整方向，通过聚焦核心业务、拓展新赛道、优化运营效率等举措突破增长瓶颈，且已取得一定成效，后续管理层将持续提升盈利能力和营收质量，相关重大进展会及时进行披露。

5、广东省人民政府印发《广东省国家数字经济创新发展试验区建设方案（2025-2027 年）》，对公司后续发展是否有帮助？

答：您好，数字经济的快速发展和地方政策的大力支持，将会带来数据要素市场和数据价值不断放大，由此带来的网络与数据安全相关问题也愈发凸显，公司业务将受益于数字经济发展带来的企业数据安全治理、风险监测、网络安全运维等方面的多重需求。谢谢！

6、公司上市 8 年都没有进行过并购重组，是觉得做不到 1+1 大于 2？

答：您好，感谢您对公司的关注。公司管理层对于并购业务一直报较为谨慎的态度，无论是从协同上，还是从估值角度。随

着目前相关标的公司的估值期望进一步降低，以及行业发展趋势日渐明朗，公司会逐步加大在业务并购方向的精力投入。谢谢！

7、请问：公司是否考虑通过并购重组的方式来实现增利创收？

答：您好，公司为实现战略目标除加强经营管理外，并购重组也是公司寻求进一步发展的战略手段。未来若有相关规划或实质性进展，我们将严格按照监管要求及时履行信息披露义务，敬请关注公司公告。谢谢！

8、公司提到 AI 赋能，请问：公司在 AI 方面有项目创造营收？

答：感谢您对公司在 AI 领域发展的关注。目前，AI 技术已深度融入我司各类产品的核心功能，在提升产品智能化水平、优化用户体验及增强运营效率等方面发挥着关键作用。相关技术应用已对公司整体业务形成有效支撑，并体现在整体营收中。我们将继续致力于 AI 技术的创新与应用，夯实产品竞争力，以更好的业绩回报广大投资者。谢谢。

9、请问贵公司在异构算力有何布局，和华为的 cann 有合作吗？

答：您好，感谢您的关注。目前并无相关合作。谢谢！

10、请问今年下半年海外业务订单同比是否有增长？另外，市场对 SAI 安全智脑这个 AI 智能体产品评价如何？目前是否有规模级订单？盼复，谢谢！

答：您好，公司坚持国际国内均衡发展的战略，在海外业务拓展上持续发力，取得了良好的成效，整体海外业务经营情况将会在年度报告中披露。另公司面向安全运营市场推出的基于 AI 技术基座为用户打造的小赛安全智脑，已成功在银行、运营商及海外市场等重点领域实现应用突破，赢得了市场的广泛认可与信赖。谢谢！

11、公司在增利创收上是否有行动计划？

答：您好，感谢您对公司的关注。公司持续拓展国际行业和企业端市场，该项战略对于公司突破传统政府行业业务壁垒，真

正做到持续发展下的增利创收有重要意义。谢谢！

12、关于数据安全和数据应用上，中新赛克是否有进行新的管理布局计划，是否有与当地官方进行数据安全的资源和数据整合？

答：您好，感谢您的关注。公司在数据安全和数据运营等产品方面主要服务于企业端和各政府委办局等，在业务必要的条件下，确实有对当地政府数据进行整合并提供数据安全和服务的场景。谢谢！

13、公司对明年业绩的展望如何

答：您好，感谢您的关注。明年我个人认为在国际市场方面是公司发展历史上最重要的一年，希望可以在营收方面有所突破。国内市场方面，因为公司近年来相关细分行业的行业地位的提升和相关行业的建设节奏，也将在一些领域得到长足的发展。谢谢！

14、公司多次更换财务总监，毛利率 70%以上，净利率还是为负。请问：公司不做成本预算及控制？

答：您好，感谢您对公司的关注。公司自成立以来，仅 2022 年录得净利率为负数，其他年份均为盈利状态，盈利高低取决于公司所处行业景气度和公司各产品组合的拓展阶段和经营结果。公司非常重视成本预算和管控，有专门的部门和团队负责该项工作并贯彻到公司经营的各个环节。谢谢！

15、请谈一下，贵公司今年的整体运行状况，以及大股东未来对公司战略安排，后续是否有其他战略引进

答：您好，公司今年在数字化转型与全球市场重构中实现创新转型与业务增长的双向突破。公司结合互联网普惠深入推进、生成式 AI 应用不断发展的现状，在传统领域持续优化产品外，加大 AI 赋能和国际化市场建设的投入，积极落实战略部署。其中海外业务发展尤其突出，品牌知名度逐步提升，亚太、非洲、拉美等地域订单量与销售收入均实现同比显著增长，在多个国家实现空白市场突破。同时，公司控股股东十分支持公司

	制定的“ToG+ToB”双轮驱动，国内国际均衡发展的整体战略发展目标。谢谢！
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	不涉及。
活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）	无。