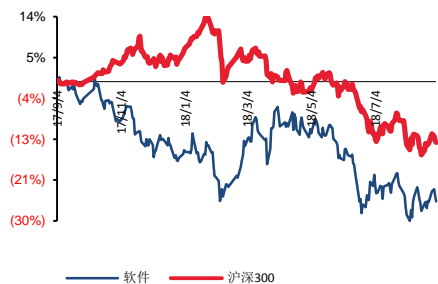


信息技术 软件与服务

## 推进医疗机构信息化建设，临床+平台成为重中之重

### ■ 走势比较



### ■ 子行业评级

#### 相关研究报告：

《加强渠道、研发投入，政策利好背景下保持优势》--2018/08/21

《云服务持续落地，协同效益放大实现扭亏为盈》--2018/08/12

《工信部印发企业上云实施指南，市场化的云计算重视程度提升》--2018/08/12

证券分析师：王文龙

电话：021-61376587

E-MAIL: wangwenlong@tpyzq.com

执业资格证书编码：S1190517080001

### 报告摘要

2018年8月28日，国家卫健委发布《关于进一步推进以电子病历为核心的医疗机构信息化建设的通知》，据此判断医疗信息化将迎来景气度最好的2-3年。特点是，18年下半年尤其是四季度订单开始加速，19/20年集中释放。收入上的特点是19年开始有收入增长体现，相对于订单滞后半年至一年。

1、“通知”要求服务目标是临床。医务部门统筹负责电子病历建设，协调技术部门、临床科室、药学部门、医技科室医技有关职能部门等其他部门，方向是确保电子病历建设服务临床工作。各部门以服务临床为导向，以病人为中心。

2、“通知”落实责任人，存在考核压力。医疗机构主要负责人是电子病历信息化建设第一责任人。地方各级卫生健康行政部门要加强对医疗机构电子病历的数据传输、共享应用监管。

3、“通知”要求完成时间节点2020年，紧迫。2020年，三级医院要实现院内各诊疗环节信息互联互通，达到医院信息互联互通标准化成熟度测评4级水平。从项目前期接触+招投标+建设周期一共一年至一年半左右时间。若按要求执行，预计会影响医疗机构年底的新预算规划，今年年底明年的订单量有望大幅提升。

4、这则通知是国家卫健委成立后，出台的较为有力的针对信息化建设的文件。

综上，临床+平台成为未来医疗IT建设重中之重，建设重点：

需求1：电子病历的升级延伸。基于现有住院病历、医嘱等系统，将电子病历信息化全领域全流程拓展，如：门诊、药学、护理、麻醉手术、影像、检验、病理等。时间节点：2020年，三级医院电子病历“诊疗服务”环节全覆盖。

需求2：临床决策支持系统。临床路径、临床诊疗指南、技术规范 and 用药指南等嵌入系统。

需求3：医院信息集成平台。2020年，三级医院要实现院内各诊疗环节信息互联互通，达到医院信息互联互通标准化成熟度测评4级水平。并能为医联体所用。

延伸需求1：部门的部分科室系统，尤其是临床科室。为解决信息孤岛和数据的全面度采集，需要升级和补充部分业务系统。

延伸需求2：医联体的系统互联互通。

风险提示：基层投入力度和配套资金的能力存在不确定性

# 投资评级说明

## 1、行业评级

看好：我们预计未来 6 个月内，行业整体回报高于市场整体水平 5%以上；

中性：我们预计未来 6 个月内，行业整体回报介于市场整体水平-5%与 5%之间；

看淡：我们预计未来 6 个月内，行业整体回报低于市场整体水平 5%以下。

## 2、公司评级

买入：我们预计未来 6 个月内，个股相对大盘涨幅在 15%以上；

增持：我们预计未来 6 个月内，个股相对大盘涨幅介于 5%与 15%之间；

持有：我们预计未来 6 个月内，个股相对大盘涨幅介于-5%与 5%之间；

减持：我们预计未来 6 个月内，个股相对大盘涨幅介于-5%与-15%之间；

## 销售团队

职务	姓名	手机	邮箱
销售负责人	王方群	13810908467	wangfq@tpyzq.com
北京销售总监	王均丽	13910596682	wangjl@tpyzq.com
北京销售	袁进	15715268999	yuanjin@tpyzq.com
北京销售	成小勇	18519233712	chengxy@tpyzq.com
北京销售	李英文	18910735258	liyw@tpyzq.com
北京销售	孟超	13581759033	mengchao@tpyzq.com
北京销售	付禹璇	18515222902	fuyx@tpyzq.com
上海销售副总监	陈辉弥	13564966111	chenhm@tpyzq.com
上海销售	洪绚	13916720672	hongxuan@tpyzq.com
上海销售	李洋洋	18616341722	liyangyang@tpyzq.com
上海销售	宋悦	13764661684	songyue@tpyzq.com
上海销售	张梦莹	18605881577	zhangmy@tpyzq.com
上海销售	黄小芳	15221694319	huangxf@tpyzq.com
上海销售	梁金萍	15999569845	liangjp@tpyzq.com
上海销售	杨海萍	17717461796	yanghp@tpyzq.com
广深销售总监	张茜萍	13923766888	zhangqp@tpyzq.com
广深销售	王佳美	18271801566	wangjm@tpyzq.com
广深销售	胡博涵	18566223256	hubh@tpyzq.com
广深销售	查方龙	18520786811	zhaf@tpyzq.com

广深销售	张卓粤	13554982912	zhangzy@tpyzq.com
广深销售	杨帆	13925264660	yangf@tpyzq.com
广深销售	陈婷婷	18566247668	chentt@tpyzq.com



## 研究院

中国北京 100044

北京市西城区北展北街九号

华远·企业号 D 座

电话： (8610) 88321761

传真： (8610) 88321566

## 重要声明

太平洋证券股份有限公司具有证券投资咨询业务资格，经营证券业务许可证编号 13480000。

本报告信息均来源于公开资料，我公司对这些信息的准确性和完整性不作任何保证。负责准备本报告以及撰写本报告的所有研究分析师或工作人员在此保证，本研究报告中关于任何发行商或证券所发表的观点均如实反映分析人员的个人观点。报告中的内容和意见仅供参考，并不构成对所述证券买卖的出价或询价。我公司及其雇员对使用本报告及其内容所引发的任何直接或间接损失概不负责。我公司或关联机构可能会持有报告中所提到的公司所发行的证券头寸并进行交易，还可能为这些公司提供或争取提供投资银行业务服务。本报告版权归太平洋证券股份有限公司所有，未经书面许可任何机构和个人不得以任何形式翻版、复制、刊登。任何人使用本报告，视为同意以上声明。