

投资者关系活动记录表

证券代码：300630

证券简称：普利制药

海南普利制药股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2018-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（深交所所在公司举办“践行中国梦·走进上市公司”投资者开放日）
参与单位名称及人员姓名	1、国元证券、华福证券、湘财证券、国泰君安证券、东方证券、中信建投证券、上海证券等报名的投资者 2、第一财经、全景网、中国证券报、证券日报、广东广播电视台等记者 3、深圳证券交易所领导
时间	2018年1月12日下午2:00-4:00
地点	海南省海口市桂林洋经济开发区海南普利制药股份有限公司会议室
上市公司接待人员姓名	董事长，总经理：范敏华 副总经理：邹银奎 财务总监：罗佟凝
投资者关系活动主要内容介绍	14:20 财务总监罗总主持开场讲话 14:25 副总经理邹总介绍工厂情况 14:42 董事长范敏华女士讲话，介绍企业发展情况 交流环节 1、问：针剂新厂房6月投产，对业绩是否会有进一步提升？ 罗总：我公司业绩构成包括国际部分和国内部分，研发的产品是

国际国内双跨申报。客户负责销售，普利负责研发、注册和生产。在当前药政政策环境下，国际化，一致性评价对公司新产能都是利好，待产能放大实现后业绩预计会较好增长。

2、问：普利资金回笼速度如何？

罗总：我们公司执行严格的应收账款内控管理，对客户的资信管理上会进行严格的筛选和考核，所以应收账款资金回款上按内控流程执行，一切正常。

3、问：对刚获批的依替巴肽注射液的市场有何预期？

罗总：欧洲市场是产品先批准再找合作方，现此品种正处于谈合作的过程中。

范总：依替巴肽注射液荷兰和德国获批，多家公司正在谈合作，同时根据客户需求我们还将将在欧洲扩增其他国家的上市许可。

4、问：目前行业内对仿制药都是予以支持，普利在仿制药上竞争力如何？

范总：国家搞仿制药一致性评价对医药行业产业升级有着积极的意义，是一个利国利民的政策。普利一直走国际化路线，一致性评价我们有先行优势；固体及针剂一致性评价公司已经在进行中。

5、问：范总懂技术是业内公认的，在研发上范总参与吗？普利对研发的投入如何？

范总：我会与我的团队根据对市场的分析去选题，在内部管理上，对研发还是很重视的，经常参与一些重大项目的评估，资料评审等工作，在每个项目研发过程中的关键要素与研发团队一起进行讨论。2018年研发投入将大幅增加。

6、问：普利研发方面的激励有哪些？

范总：普利研发方面的激励采用了多种形式，包括股权激励，把研发人员变成股东，让员工分享企业成长与发展的价值，所以团队稳定。

7、问：未来普利的利润增长点是否针剂？固体保持平稳发展吗？

范总：固体制剂利润会保持以往年度增长，在一致性评价和市场开拓方面继续保持稳步推进的态势。我们在杭州用募集资金建造的生产基地被国家工信部评为儿童药基地，目前国内儿童药比较短缺，相信前景广阔。对于 2018 年，公司会抓住机遇，稳步快速均衡发展。

8、问：请问固体一致性评价的进度如何？

范总：固体一致性评价公司按计划在进行中。

9、问：固体一致性评价属于 289 的产品多吗？

范总：不多，公司就三个品种在 289 里面，但销售额都很小，对整体销售影响较小。

10、问：普利在欧美市场的布局？

范总：已经与不同客户签订了二十多个产品的合作，都已立项开发，将会在后续几年内陆续报出。公司将根据市场机会，开发不同的市场。

11、问：在国际市场方面，普利对于别的出口型制药企业有哪些优势？

范总：作为制药企业，品质和信用是国际市场比较看重的，从原材料到成品，从研发到销售，各个环节串联起来，把产品价值传递到客户手中，每一个环节的细小差异，最后累积都会导致显著的不同，至于有哪些优势，仁者见仁，大家角度不同。有一点，我相信，专注于一个细分领域很重要。

邹总：补充一点，普利从 2005 年开始走国际化道路，扎扎实实一步一步沉淀文化苦练内功。我们坚持研究法规打造体系，坚持员工培训。

12、深交所徐良平问：还有和普利同类型的公司吗？

范总：恒瑞是全中国药企的榜样，创新和国际化都做得很优秀。华海也是我们的楷模，从原料药开始，逐步发展到制剂，同时壮大国内市场，主要方向是固体制剂。普利希望从针剂做起，做好！

13、问：制药是哑铃型行业，请问普利在销售上的布局？

答：国内普利自己做市场。国际上目前还是合作方式。

14、问：限抗对普利有影响吗？

范总：根据公司的销售情况，现在并没有看出来影响。

15、问：在生物大分子上有布局吗？

范总：目前没有。

16、问：针剂收入占总收入多少？

范总：目前针剂收入占比很少，主要是欧美市场收入。针剂中国市场前景很好因为一致性评价的启动，未来针剂收入会有大幅度提升。

17、第一财经问：依替巴肽注射液的欧洲获批对业绩提升影响大吗？

范总：欧洲合同还在谈，业绩影响看合同签订情况。这个品种美国市场和我们的客户还是一直看好。

18、第一财经：一个仿制药要投入多少钱？

范总：这个根据研发开发的难易程度、周期的长短、投入的人力、物力不等，从几百万到上千万都有可能。

19、深交所徐良平：抗高血压药的针剂有市场？

范总：抗高血压药一般口服，针剂用在急救和手术上。

20、问：后续业绩目标是？

范总：2018年现有品种还会保持以往年度的增长，新品种批出及产能建设的提升将会给未来带来新的利润增长点。

21、问：基建的进度？

范总：现在的产能建设按计划进行。

22、深交所徐良平：药品有替代产品上市，普利如何应对？

邹总：替代产品新上市由于价格高，及学术层面还需要一定的时间进行推广，所以新老产品将会共存一段时间。

但是总的趋势是产品不断更新换代，对制药企业，研发从某种程度上，比销售还重要。普利会通过研发丰富的产品线，不断的补

	充上市的新品种。
附件清单(如有)	无
日期	2018年1月12日