

证券代码：002376

证券简称：新北洋

## 山东新北洋信息技术股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2018-01-12

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	标朴投资 周明巍、光大证券 姜国平、广州赢隆 江崇义、中泰证券 董礼涛、上海摩根 王嵩
时间	2018年1月12日 9:00-12:00
地点	新北洋张村科技园行政办公楼6楼会议室
上市公司接待人员姓名	董事会秘书 荣波 证券专员 刘莉
投资者关系活动主要内容介绍	一、投资者签署《承诺书》。 二、参观公司产品展厅和自助终端集成产品智能化生产工厂（募投项目）。 三、董秘对公司情况进行介绍。 四、董秘与投资者进行座谈，并回答投资者对相关问题的提问。公司对现场问答情况进行了记录和整理，形成了《现场会谈纪要》。
附件清单（如有）	《现场会谈纪要》详见附件一
日期	2018年1月12日

## 现场会谈纪要：

**董秘：** 公司从 2015 年初启动“二次创业”以来，着重推进业务布局的战略转型。未来公司将继续着力拓展延伸业务布局，一方面，将加快战略转型，围绕着重点聚焦的行业细分市场，全面经营客户，依托技术创新优势，积极的向产业链上游和下游突破和延伸；另一方面，公司将以专用打印扫描产品技术为基础，在巩固发展专用打印产品的基础上，加快向识别产品和解决方案、智能终端产品和解决方案延伸。为匹配于业务战略转型和发展方式转变，公司不断强化“经营客户”的经营理念，加快推进“小前端、大平台、富生态”模式的组织转型，以建立完善“以客户为中心”的全新组织架构与业务流程。

**投资者：** 公司 18 年重点聚焦哪几个行业？

**董秘：** 公司重点聚焦金融、物流及新零售行业。

**投资者：** 公司新零售行业产品形态有哪些？

**董秘：** 目前，新零售行业的产品形态主要有自助贩卖机、无人超市和无人货架等几种，新北洋已根据客户需求积极围绕着各产品形态进行了相应的技术储备和产品储备，并正在进行相应的产品市场推广。

**投资者：** 公司新零售产品价格如何分布？

**董秘：** 因为产品形态差距大，对应价格也存在较大差距。

**投资者：** 市场上做贩卖机、售货机的厂家很多，公司有何优势？

**董秘：** 首先，公司具备技术创新优势，通过多年技术积累和研发投入，公司掌握光机电一体化整机及系统集成产品的核心设计与制造技术；其次，公司具有先发优势，对相关技术及产品的关注和启动相对较早，已具备了一定的技术储备；再次，公司具有精密加工和规模化生产能力，公司自建有自助终端集成产品自动化生产工厂，已具备国内一流水平的钣金精密加工、处理能力和自助终端集成产品的规模化生产能力。

**投资者：** 公司的经营理念是否发生变化？

**董秘：** 2015 年二次创业以来，公司提出以市场为导向，经营客户的理念，不断挖掘客户新的需求，为客户提供完整的、一站式的应用解决方案。公司将不断强化“经营客户”的经营理念，加快推进“小前端、大平台、富生态”模式的组织转型，建立完善“以客户为中心”的全新组织架构与业务流程。

**投资者：** 公司自助设备目前的产能情况如何？

**董秘：** 公司非公开发行股票的募投项目，很大程度弥补和缓解了公司的产能问题。2017 年随着募投项

目的部分投产，目前已具备年产能约 15 万台左右的生产能力；2018 年底募投项目全部达产后，将具备每年 20 万台的生产能力。

**投资者：关于新零售行业公司今年的目标如何？**

**董秘：**目前“新零售”行业已成为公司三大重点聚焦的行业之一，公司内部已经成立重大战略专项组全力推进新零售相关事务，“新零售”行业相关产品预期在 2018 年成为公司新的业绩增长点。

**投资者：金融、物流行业 18 年的订单情况如何？**

**董秘：**具体的订单数据不方便透露。但金融行业产品中的智慧柜员机等银行网点转型类设备、清分机等现金处理设备和物流行业产品中的智能快件柜、计泡类产品、分拣类产品等市场机会很大，预计在 2018 年均有望实现规模化推广和销售。

**投资者：请介绍下公司的智慧柜员机产品现在情况？**

**董秘：**目前公司智慧柜员机相关核心模块已在部分银行的智慧柜员机项目成功使用，并形成了规模化的销售，是公司新的增长点之一。2017 年，公司加大智慧柜员机整机和解决方案的推广力度，在实现整机批量销售的同时，相关解决方案已在数十家全国性/地方性商业银行、城商行、农商行等进行试点/试用/实现销售。预计 2018 年会形成规模销售。

**投资者：丰巢 18 年是否确定了订单计划？**

**董秘：**根据我们对物流柜市场的调研和分析，物流柜产品预期会保持稳定增长。

**投资者：华菱电子 17 年的收益显著提升的原因是什么？**

**董秘：**华菱电子半年报显示收益同比提升较大，主要得益于电子面单打印机等专用打印设备的推广的普及带来打印头销量的较大幅度提升。

**投资者：公司物流行业的收入如何拆分？**

**董秘：**2017 年，公司物流行业占比约 70% 左右的是物流柜产品；信息化终端产品中的电子面单打印机和便携打印机产品等约占 20% 多，其它的就是其他物流自动化产品。预计 2018 年物流信息化终端产品和自动化产品会实现较快增长，物流行业各产品收入结构将会得到进一步优化。

**投资者：公司的股价现在低于发行价格，这样的价格是否会有意向投资者？**

**董秘：**公司非公开发行股票获得证监会批文后，已进行几轮路演与反路演，目前公司、保荐机构及主承

销商与各意向投资者保持着密切沟通。

意向投资者是否参与认购主要取决于投资者自己的判断，公司通过近三年来业务布局的战略转型和行业聚焦，不断强化“经营客户”的经营理念，同时逐步加强与投资者的沟通与交流，向外界展示新北洋广阔的发展空间。

**投资者：公司高管、员工是否考虑增持公司股票？**

**董秘：**公司管理层对公司未来发展充满信心，也结合自身经济能力在二级市场多次增持过公司股份。公司管理层将与全体员工一起，致力于实现公司与股东、员工、合作伙伴、社会共赢发展。

**投资者：公司 17 年的利润约为多少？**

**董秘：**公司计划 2018 年 4 月 11 日披露 2017 年年度报告，届时可以查询到，目前相关数据正在统计核算。

**投资者：公司业绩快报什么时间披露？**

**董秘：**公司会根据要求，在 2 月底前披露 2017 年业绩快报。

董秘：荣波  
2018 年 1 月 12 日