

证券代码：603038

证券简称：华立股份

东莞市华立实业股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2018-003

一、活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 其他形式	<input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input checked="" type="checkbox"/> 现场调研
二、调研人员	广发证券分析师	
三、调研时间	2018年4月19日下午5点30分	
四、调研地点	公司会议室	
五、接待人员	董事会秘书	
六、主要调研内容：	<p>本次调研主要内容： 业务发展趋势、竞争对手、公司经营管理情况等。</p> <p>调研问答：</p> <p>问题 1：公司未来两年销售收入发展趋势情况？ 公司未来销售收入增长主要受到行业发展趋势、国内外市场环境、竞争格局、新产品开发及市场开拓力度等相关因素的影响。未来两年，随着募投项目建设完工并投产，公司主要产品销售收入有望继续保持稳步增长的发展趋势。</p> <p>问题 2：原材料供应上存在什么的风险，或者怎么控制生产/服务成本？ 近年来，公司主要原材料的市场供应比较充足，公司与原材料供应商建立了比较稳定的供应关系，保证了原材料的供应。在主要原材料供应价格风险上，公司主要采取相应期货品种套期保值、加强生产管理调节采购计划、改进工艺降低原材料耗用量等方法来降低原材料价格上涨风险。</p>	

问题 3：公司的主要竞争对手都有哪些，市占率有多少？下游客户的分布怎样？

目前从事封边复合材料生产的多数企业为服务于某一区域的区域型企业，只有少数企业进行全国性的战略布局并进行生产、销售和服务网络平台的搭建。目前没有行业公开数据显示竞争对手的规模。据我们的行业经验，华立股份与其他竞争对手在销售规模、利润规模和规范程度上，均有较大幅度的领先。根据公司合理测算，公司目前的在国内封边材料市场占有率在 10% 以上。下游客户以板式家具生产商为主，近年来，定制类家具企业如索菲亚、欧派、维尚、好莱客等发展势头较好。

问题 4：公司前期披露将开拓快装材料及配套解决方案业务，公司具体的规划是怎样的，对公司未来业绩有什么影响？

为加速拓展快装材料和配套的解决方案业务，公司成立了快装产品本部，通过建设以环保人造板材为快装面材的生产基地，同时整合五金配件、尼龙塑料、轻钢结构、异型铝型材、钢化玻璃、电源电路、新型材料等装修材料的供应链资源，实现“模块化设计、工厂预制生产、现场干法施工，装配式安装”。

下一阶段，公司将针对商业空间、家居空间、医疗空间，开发“墙面系统、隔断系统、门系统、地板系统、置物系统、电路系统”等装配式装修集成系统。根据不同行业客户的特殊需求和技术要求，提供定向开发室内设计服务。如商业连锁空间，将从大幅缩短装修时间，提高产品量产效率出发，简化产品结构，丰富饰面种类。如医疗空间，将参考国际最先进的医院设计理念，从隔断结构的合理性、饰面材料的功能和医疗家具的实用性出发，研发出适合医疗空间的产品。通过对不同行业客户的定向开发，不断提高华立快装解决方案的可塑性和专业性。此外，公司还将有步骤地在深圳、广州、上海等核心城市开设展厅，铺设销售渠道。

目前该项业务尚处于前期探索阶段，尚未形成业务收入。

七、附录清单：

八、确认签署：