

证券代码：300137

证券简称：先河环保

河北先河环保科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2018—002

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	河北上市公司协会李强、王静；长江证券河北分公司魏成功、孟庆玲；中信证券河北分公司裴利贞、李倩；申万宏源证券河北分公司孔德明；海通证券河北分公司张斌、刘文辉；财达证券李晓凌、李璐；河北信息产业投资集团有限公司周星达、梁峥；中信建投证券石家庄营业部焦敬斌、天津分公司文泽华；鸿汇资产管理公司郑琳、雷震；广发证券河北分公司武淳；国泰君安证券石家庄营业部郑永辉、訾洋；国信证券石家庄营业部韩魁、魏涛；石家庄国合基金蒋学工、张磊；河北源达信息技术股份有限公司赵文声；银河证券石家庄胜利北街营业部任东方、史力宵；河北科融股权投资基金管理有限公司苑剑锋、焦东杰；证券时报邹昕昕；全景网刘艳；上海证券报赵志国。
时间	2018年4月24日上午9:00-11:15
地点	公司展厅、生态环境大数据应用中心、会议室
上市公司接待人员姓名	董事会秘书：王少军 证券部：孟利利 皇甫晓飞
投资者关系活动主要内容介绍	一、参观公司展厅、生态环境大数据应用中心 工作人员介绍公司发展历程、公司荣誉、主要产品、主要业务，网格化监控系统平台功能、应用等 二、交流主要内容 (一) 李强先生对河北上市公司协会进行简单介绍； (二) 王少军先生对公司及2017年度主要财务数据介绍

公司作为国内高端环境监测仪器仪表领军企业，已发展成为集环境监测、治理、服务为一体的集团化公司，业务涵盖生态环境监测装备、运维服务、社会化检测、环境大数据分析 & 决策支持服务、VOCs 治理、农村分散污水治理以及民用净化七大领域。2017 年，公司逐渐从环境监测装备制造制造商到环境数据服务提供商再到生态环境综合服务商进行转变，取得了较好的成绩，实现了历史性突破，公司实现营业收入 1,042,537,654.56 元，较上年同期增长 32.04%；归属于上市公司股东的净利润 188,169,290.74 元，较上年同期增长 78.68%。公司收入构成中环境监测系统占比 7 成以上，运营服务及管理咨询服务占比将近 2 成，其他业务约占 1 成。

（三）互动交流

1、问：公司网格化系统形成的背景及公司网格化业务开始的时间

答：在环境监测仪器市场价格竞争日趋激烈的情况下，公司根据在环境监测领域多年经验积累及政府部门环境治理抓手的需求，2012 年就开始研发网格化系统，投入大量经费进行理论和产品上的全面创新，并于 2015 年开发出基于环境监测、物联网和大数据技术，组合布设微型化、小型化监测设备，形成大范围、高密度的环境监控网络系统。2016 年，网格化系统开始应用，2017 年强势推进。

2、问：网格化系统的壁垒

答：公司是网格化监控系统的开创者和领航者，通过不断迭代、更新、优化、提升，形成了完备的产品体系、科学的质控体系、全面的应用体系、专家人才支撑体系、服务和硬件设施保障体系、规范的标准体系等六大支撑体系。举一个方面的例子来说仅用传感器进行联网布点和实时监测的话，由于零漂、温漂、时漂、交叉气体干扰的问题导致数据不准，我们的网格化监控用“人工智能技术”和“大数据监控校准”

与“法定仪器传递校准”相结合来修正和保证数据准确；与国标监测仪器等效原理的小型空气站、移动监测站配合使用，有效解决产品的校准问题。

3、问：网格化系统的订单执行一般多长时间

答：要根据项目城市实际布点多少而定，一般3个月完成设备安装。

4、问：空气净化器业务开展情况如何

答：空气净化器属于民用消费品，有特有的营销模式，与大气监测产品对应的政府采购模式不同；而且一些大的家电生产商都在做，竞争比较激烈。

5、问：分散式污水处理产品用的技术及应用情况

答：公司依托在水质监测及治理方面长期积累的技术和经验，进行技术攻关，研发出小型光伏生活污水处理系统，该系统结合农村实际的排污情况及排放规律，具有独特的结构设计、最小的能耗，符合相关环保法规、标准的规定。装置模块化，小巧轻便、有利于运输及安装；装置成本低、且系统运行管理简单，无需委派专人维护，无需外接市电来维持装置的运行，特别适合于农村分散污水的处理和净化，已在石家庄、北京、唐山、贵州、四川等地成功试点应用。

6、问：农村污水治理的市场空间

答：在国家“美丽乡村”、“厕所革命”发展规划，国家“生态文明”发展的大背景下，农村污水治理市场会迎来较大发展。而且按照《农村环境综合整治“十三五”规划》要求，约28%农村污水处理的市场空间将在“十三五”期间释放。

7、问：美国子公司业务情况

答：两家美国子公司是做ECOC在线监测和重金属在线监测产品的，这两家公司的技术和产品是居于全球行业前列的。目前，已经完成两家子公司的合并整合，公司将落实产品向美国子公司转移的部署，同时将通过子公司建设全球主要目

	<p>标市场的销售网络，逐步将公司产品推向国际市场。</p> <p>8、问：在雄安新区业务开展情况</p> <p>答：目前公司在雄县已经在开展 VOCs 治理业务，未来，作为河北本土唯一一家环保行业上市公司，也会积极利用公司产品和服务的优势，为雄安新区环境建设贡献力量。</p> <p>9、问：公司未来发展</p> <p>答：公司制定了三大战略，即由设备研发、制造商转型成为区域生态环境综合治理服务商的转型战略；依托美国 SCI 公司，将产品输出美国并建立全球主要目标市场的销售网络的国际化战略；依托资本力量，支撑集团和各子公司发展壮大的资本战略。</p> <p>2018 年至今后 2-3 年，公司将在防范风险的前提下，抓住机遇，稳健扩张。</p>
附件清单（如有）	
日期	2018 年 4 月 24 日