

证券代码： 000157/1157

证券简称： 中联重科

中联重科股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2018-002

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	新财富、招商证券等联合调研
时间	2018年7月25日
地点	长沙
上市公司接待人员姓名	公司董秘申柯、营运部部长王永祥、财务室主任吕红波
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、互动交流</p> <p>1、公司近期生产经营情况？</p> <p>答：工程机械行业从2016年下半年开始复苏，2017年至今年上半年行业高速增长，从公司重点产品表现看，主要产品销售涨幅较大，混凝土泵车、建筑起重机、桩工机械更是增速翻番。增长动力主要来自于：1）房地产、基建开工量大，带动机械设备火爆的销售；2）产品更新换代的需求。16年下半年的行业复苏是从挖掘机开始，今年上半年以来，混凝土行业和汽车起重机行业增速已超过挖掘机增速，说明高增长已经向混凝土和起重机械传导；3）环保新政的影响。国四、国五标准的实施加速了国三设备的退市速度。7月，又有公告发布全面实施国六排放标准将从2019年7月1日起实施，预计到2020年国三设备将退出全国70%的区域。另外，超重的泵车、搅拌车的上牌、营运日趋严格，从长期而言，对标准型搅拌车的需求比例加大，也会加大搅拌车新增投放量。</p> <p>2、公司的市占率情况？</p> <p>答：全年来看，预计公司塔机市占率第一，超过第二家到第九家之和。销售区域主要覆盖长三角地区、珠三角地区、两湖、西安等地。泵车市占率预计与对手旗鼓相当，搅拌站、车载泵市占率第一。全年看，预计汽车吊市占率格局基本没有变化，我们稳居行业第二。</p> <p>3、2017年公司产品毛利率低于行业内其他公司的原因分析？</p>

	<p>答：毛利率主要与公司的销售政策和产品结构相关。2017 年，公司受产能影响，大吨位履带式起重机准备不足。其次，毛利率下降还有二手设备、国二、国三产品消化带来的影响，但公司新产品毛利率盈利能力稳定。另外，行业内几家公司销售模式不同，也会带来毛利率差异，建议大家可以更多的从销售净利率上做比较。</p> <p>4、公司产品是否有涨价？</p> <p>答：环保升级会带动产品涨价。</p> <p>5、2018 年资本性支出计划？</p> <p>答：预计 2018 年资本性支出主要为高空作业平台产品线生成设备及园区投入。</p> <p>6、公司 18 年总债务规模的计划？</p> <p>答：公司债务规模与公司营运相匹配。18 年一季度总债务增加的原因系银行集中投放信贷造成。公司增加信贷是正常行为，为提前占领资源优势。而公司做金融资产投资是为了保持现金流动性，更多的盘活闲置资金。</p> <p>7、公司首付比例情况有变化么？</p> <p>答：目前，公司平均首付比例已经达到 40% 以上。</p> <p>8、公司的产能情况？</p> <p>答：目前，公司实施两班倒。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2018 年 7 月 25 日