



证券代码：300567

证券简称：精测电子

编号：2018-004

武汉精测电子集团股份有限公司投资者关系活动记录表

<p>投资者关系活动类别</p>	<p><input checked="" type="checkbox"/>特定对象调研 <input type="checkbox"/>分析师会议 <input type="checkbox"/>媒体采访 <input type="checkbox"/>业绩说明会 <input type="checkbox"/>新闻发布会 <input type="checkbox"/>路演活动 <input type="checkbox"/>现场参观 <input type="checkbox"/>其他 _____</p>
<p>参与单位名称及人员姓名</p>	<p>东吴证券倪正洋，东兴证券龙海敏、刘慧影、林哲，广发基金贾乃鑫，国贸东方资本张伟东，国信证券季国峰，红塔证券资管俞海海、杜炎，华夏基金汤明真，汇添富基金董超，六禾投资钱坤，上海人寿肖迪，上海通晟郑清秋，申万证券沈安琪，天风证券张健、陈俊杰，易同投资白晗，银河基金王贤平、神玉飞、卢轶乔，银叶投资于军骊、顾申尧，长城证券邹兰兰、舒迪、郭旺，浙商基金王斌，浙商证券李双亮、孙芳芳，中保信诚基金孙浩中，中金公司张梓丁，中联凯医疗创投申晓东，中信建投陶胤至，财通基金桂治元，广发证券代川、余高，国寿安保基金孟亦佳，国泰君安韦钰，海通证券余炜超、谢磊，泓澄投资张一然，泓德基金刘力思，华创证券娄湘虹、柯任，华泰保兴基金黄俊卿，华泰证券李倩倩，交银施罗德刘鹏，民生证券赵翼，农银基金赵诣，诺德基金阎安琪，上海证券倪瑞超，上投摩根赵隆隆，太平资产曹燕萍、徐纯波，兴业基金徐玉良，甄投资产郑怡、朱庆新、耿磊，中国平安吴文成，中海晟融王一杰、杨波，中泰证券张欣，中信资管李辰，中银国际陈祥，中邮基金金振振，综艺控股火炎，重阳投资陈奋涛，天弘基金林鹏辉，西南证券李少青，歌斐资产陈祎，宝盈基金洪琪、张仲维，诺安基金童宇，信实资产杨灿，永赢基金沈平虹，中欧基金于浩成，中海基金姚晨曦、王泉涌，华福自营戴启明，大成基金陆冀，国泰基金高亮，全国社保保险基</p>



	金石寄华，光大证券贺根，弘尚资产孙兆辉，国海证券王可，楠溪资产陈启鑫、胡梦然，淡马锡投资孙通等 88 人（排名不分先后）
时间	2018 年 9 月 10 日—2018 年 9 月 11 日
地点	江苏省昆山开发区风琴路 118 号（子公司昆山精讯信息技术有限公司会议室）
上市公司接待人员姓名	副总经理、董事会秘书：程疆先生 昆山精讯副总经理：郭连俊先生 光学事业部经理：赵赟彬先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、问答环节：</p> <p>Q1、请介绍公司 2018 年半年度的生产经营情况。</p> <p>A：报告期内，国内平板显示行业持续加大投资，公司紧抓下游面板投资增长的景气机遇，依托公司在平板显示检测领域“光、机、电、算、软”的垂直整合能力以及良好的市场客户基础，公司业务规模不断扩大，销售收入稳定增长，业绩同比有所上升。报告期内，公司实现营业总收入 53,818.45 万元，较上年同期增长 75.34%；实现归属于上市公司股东的净利润 11,733.35 万元，较上年同期增长 123.70%。其中，AOI 光学检测系统保持强劲增长，实现销售收入 24,479.58 万元，较上年同比增长 65.81%，占营业收入 45.49%；模组检测系统依然保持竞争力，实现收入 12,558.49 万元，较上年同期增长 31.96%；OLED 检测系统销售收入 7,693.01 万元，较上年同比增长 266.58%；平板显示自动化设备亦有明显增长，实现收入 6,620.41 万元，同比增长 125.79%。</p> <p>Q2、公司半导体以及新能源领域的进展情况？</p> <p>A：公司紧紧围绕年初制定的发展战略规划，有条不紊的推进半导体、新能源测试领域业务的发展。现阶段，上述业务已取得如下进展：</p> <p>半导体测试项目主要由公司子公司武汉精鸿电子技术有限</p>



公司（以下简称“武汉精鸿”）、上海精测半导体技术有限公司（以下简称“上海精测”）两个主体实施。武汉精鸿已于 2018 年 3 月成立，主要业务范围为 ATE（集成电路(IC)自动测试机），目前武汉精鸿人员匹配已初步到位，技术研发、市场开拓等相关生产经营活动已取得初步开展，武汉精鸿力争在明年取得客户订单。上海精测已于 2018 年 7 月成立，主要业务范围为半导体前端的检测，目前上海精测人员正逐步到位，技术研发、市场开拓等相关生产经营活动已正式开展。

新能源测试项目由公司子公司武汉精能电子有限公司（以下简称“武汉精能”）实施，武汉精能成立于 2018 年 6 月，鉴于公司前期一直有新能源相关技术及产品储备，相关研发、制造团队更加成熟，目前相关业务已取得较大进展，已向多家客户提供样机、且取得部分小批量订单，新能源测试领域争取明年在销售规模上实现突破。

Q3、公司毛利率以及销售收入存在季节波动的原因？

A：由于公司客户多为大型平板显示厂商，且不同客户的投资强度、投资节奏和建设周期有所差异，单个客户对公司产品的大规模采购可能会对公司主营业务收入的季节性分布产生较大影响。公司每季度销售收入占比波动较大，但是总体来说主要受平板显示行业客户采购习惯的影响，按照公司以往的销售规律，下半年的收入占全年收入比重往往较高，单纯以每季度的销售收入对比分析公司生产经营情况并不科学。

由于公司销售收入的季节性波动以及产品的定制化等原因，毛利率存在一定的波动。公司现阶段成熟的产品，毛利率有一定下滑，主要系公司现在销售的产品主要趋向大型的集成性设备，包含了大量的结构件（注：比如钢结构、钢架、钢壳等）。公司 AOI 光学检测系统、OLED 检测系统以及模组检测系统设备更趋向于集成化、大型化，包含的各类结构件更多，造成 AOI 光学检测系统以及模组检测系统设备整体毛利率一定程度的波动。

后续，公司将通过不断提高产品渗透率，优化公司产品结



	<p>构以及加大新产品的研发等方式，保持公司毛利率的稳定。</p> <p>Q4、公司现阶段平板显示检测领域市场分析？</p> <p>公司对未来几年显示检测领域发展持乐观态度，在显示检测设备新增市场，近年来，随着 8K、柔性 AMOLED、印刷 OLED、Micro-LED 等各种新型显示技术发展，我国对液晶电视、笔记本电脑、平板电脑和智能手机等平板显示器件市场需求持续增长，产品的技术更新周期越来越短，国家相应的产业扶持力度也逐渐加大，促进了我国平板显示行业的投资迅速增长。根据已披露公开资料，未来三年内，京东方、华星光电和惠科电子等国内平板显示行业大型厂商将新增产线约 23 条，新增投资金额超过 6,500 亿元，未来随着高世代、柔性屏和新型显示技术的普及，我国平板显示行业投资规模将保持快速增长，而平板显示检测设备作为平板显示器件生产环节必需设备，市场前景广阔。</p> <p>在存量市场，由于新技术、新产品等不断发展，显示检测设备生命周期一般在 3—5 年，大量显示检测设备（面板产线）存在升级的需求，公司将紧抓这一市场需求，不断提高公司产品的渗透率以及市场的占有率。</p> <p>接待过程中，公司与投资者进行了充分的交流与沟通，并严格按照公司《信息披露管理制度》等规定，保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平。没有出现未公开重大信息泄露等情况，同时已按深圳证券交易所要求签署调研《承诺书》。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2018 年 9 月 10 日—2018 年 9 月 11 日