

蓝盾信息安全技术股份有限公司投资者关系活动记录表

<p>投资者关系 活动类别</p>	<p><input checked="" type="checkbox"/>特定对象调研 <input type="checkbox"/>分析师会议 <input type="checkbox"/>媒体采访 <input type="checkbox"/>业绩说明会 <input type="checkbox"/>新闻发布会 <input type="checkbox"/>路演活动 <input type="checkbox"/>现场参观 <input type="checkbox"/>其他</p>
<p>参与单位名称及 人员姓名</p>	<p>圆信永丰基金 王海涛 广发基金 吴敌 平安资管 宁铂 广发证券 曾志科 兴业证券 左大勇</p>
<p>时间</p>	<p>2018年09月18日 10:00-12:00</p>
<p>地点</p>	<p>蓝盾股份董事会办公室</p>
<p>上市公司接待人 员姓名</p>	<p>董事会秘书 李德桂 证券事务代表 林振邦 投资者关系主管 黄美华</p>
<p>投资者关系活动 主要内容介绍</p>	<p>投资者关心的问题及回答如下： 1、公司认为多项政策的出台是否有提升行业安全需求？ 答：继《中华人民共和国网络安全法》于2017年6月1日正式施行后，《关键信息基础设施安全保护条例（征求意见稿）》、《工业控制系统信息安全行动计划（2018—2020年）》、《网络安全等级保护条例（征求意见稿）》等政策文件先后发布，信息安全市场需求持续提升。同时，随着移动互联网、云计算、大数据、物联网、人工智能等新兴技术的广泛应用，新兴安全需求也在不断产生，合规性需求与自发性需求共同驱动着行业空间及公司业务规模的持续发展。就公司而言，我们主要客户为政府机关、系统集成商、教育机构、制造贸易、电信业、军工、铁路、电力、石油石化等行业的大中型用户，随着相关法律法规的深入推进，这些客户的合规性需求与自发性需</p>

求在逐年增长。同时，随着信息化技术的蓬勃发展并提升到国家和企业的战略层面，这些客户的信息化投资日益增加，市场容量和规模也在逐步扩大。因此，公司面临广阔的市场前景，我们将抓住机遇，持续推进“大安全”产业发展战略。

2、可否谈谈公司在行业中的地位？

答：公司自成立以来一直专注于网络信息安全领域，经过十多年的积累和沉淀，目前已成为国内信息安全龙头企业之一，上市以来整体业务规模及盈利水平实现稳步增长，业务区域及品牌影响力也在全国范围内不断扩大和提升，整体规模位居行业前列。同时，随着公司“大安全”产业发展战略的推进及“智慧安全”理念的深化，公司在产品和业务上的差异化优势以及在研发创新上的技术优势逐步显现，公司的核心竞争力得到持续的巩固和提升，已经发展成为我国智慧安全领导者。

此外，公司收购的中经电商及汇通宝是国内领先的电子商务推广运营服务商，业务模式独特，品牌知名度及影响力均处于行业领先地位；公司收购的华炜科技是电磁安防领域的龙头厂商之一，在军工、高铁等业务领域具备较强的核心竞争力；公司收购的满泰科技是国内领先的水利水电综合自动化及信息化整体解决方案提供商，可提供成熟的工控综合自动化及工控系统安全解决方案。

3、公司的研发能力怎么样？

答：公司始终以自主创新为发展源动力，以技术研发领先优势抢占市场，经过十多年的探索和积累，已掌握了信息安全领域内的主要核心技术，公司将“智慧安全”的理念融入到产品的研发设计中，持续将人工智能引擎应用到传统安全产品中，实现了全线产品的人工智能化，提升了安全检测能力和响应速度，并进一步探索实现了诸多人工智能与安全应用相融合

的产品或场景。公司目前掌握的主要技术处于国内领先地位，凭借领先的技术实力，公司先后承担并实施了包括国家公安部科技攻关项目在内的数十项国家级、部级、省市区级的重点信息安全科研项目，并为国家公安部等部委制定行业技术标准发挥了重要作用。截至 2018 年 6 月底，公司及主要子公司共拥有专利 90 项，软件著作权 748 项。其中，公司在云安全方面具备一定先发优势，通过持续加大研发投入，形成了虚拟防火墙、虚拟 SOC、虚拟堡垒机、虚拟网页防篡改、虚拟漏扫、虚拟 WAF、虚拟上网行为审计、虚拟数据库审计等业内最齐全的八大虚拟安全产品。

4、上半年毛利率增长的原因？

答：公司上半年的整体毛利率为 63.74%，与上年同期相比增长了 8.77%，主要得益于公司安全产品收入的大幅增长。公司上半年实现安全产品收入 2.49 亿元，同比增长 41.63%，主要为公司全线安全产品实现人工智能化后市场竞争力不断提升，产品销量大幅增长。同时，随着公司研发实力不断增强，安全解决方案里的自有产品占比实现了快速提升，进而实现毛利率的进一步增长。

5、上半年中标了哪些项目？

答：公司上半年在保险、互联网金融、“雪亮工程”、平安城市视频监控接入等领域陆续中标，同时还中标多项网络安全服务项目；同时，全线安全产品成功入围北京市市级行政事业单位 2018-2019 年度办公设备协议采购政府采购项目；此外，公司的还成功入围中国电信广东分公司政企信息化合作伙伴（解决方案类）招募项目中的“智慧政务、智慧医疗、物联网、系统集成、安全管理”五大方向，成为第一批广东电信政企新兴 ICT（信息通信技术）生态圈合作伙伴。未来公司还将在各

	<p>个行业继续深挖，形成更多的标杆案例，为公司的快速发展奠定牢固的基石。</p> <p>6、请问上半年有新产品落地吗？</p> <p>答：公司上半年加速推进各类型新产品以及云安全运营等新模式应用落地并形成了一系列标杆项目和典型案例。此外，公司的态势感知平台在政府、运营商、广电、公安、电力、教育、医疗、保密等行业相继落地，业务应用安全平台在公检法司、教育、医疗、城管等行业相继落地，工控安全产品在电力、水利等行业加速渗透，雷达产品在海事、边防、监狱、机场等领域销量持续增长。随着公司研发力度的持续加大，营销体系的不断完善，未来将会实现更多新产品的持续落地和云安全运营模式的快速复制。</p> <p>7、公司发行可转债投建的西安项目多久可实现盈利？</p> <p>答：公司本次发行可转债募集资金投资项目为蓝盾大安全研发与产业化基地，包括蓝盾大安全研发与产业园基地建设、一站式安全云计算体系研发、网络综合态势预警平台研发、企业移动信息化安全管理体系研发 4 个子项目，建设周期共 2 年，预计其中 3 个子项目运营后合计可实现净利润不低于 1.01 亿元/年。随着募投项目的建设实施，公司的技术实力将得以提升，盈利能力也将进一步提升。</p>
附件清单（如有）	
日期	2018 年 09 月 18 日