

证券代码：安洁科技

证券简称：002635

## 苏州安洁科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2018-011

<b>投资者关系活动类别</b>	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input checked="" type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（电话会议）
<b>参与单位名称及人员姓名</b>	银河基金：神玉飞 浙银汇智资本：张才纲 国盛证券：徐斌毅 朱雀投资：张劲琪 华金证券：蔡景彦、陈韵谜 安信证券：王海维 东吴证券：姚康 裕晋投资：张恒 长江资管：吴若宗 敦和资产：章宏帆 申万宏源：谈必成 兴证资管：杨亦 中国对外经济贸易信托：邓心仪、张越昕 天风证券：许俊峰 光大资管：陈峰 太平养老：周重志 江苏瑞华：王园园

时间	2018年11月8日下午2:30
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	董事会秘书马玉燕、证券事务代表王甜甜
投资者关系活动主要内容介绍	<p style="text-align: center;"><b>第一部分 介绍公司 2018 年三季度报情况</b></p> <p>1、公司 2018 年前三季度实现营业收入 25.04 亿，同比增长 50.83%，实现净利润 4.26 亿，同比增长 23.93%；2018 年第三季度单季度实现营业收入 10.38 亿，同比增长 29.91%，实现净利润 1.89 亿，同比增长 6.75%。</p> <p>2、公司对 2018 年度经营业绩预计：2018 年度归属于上市公司股东的净利润变动区间：5.48 亿—6.66 亿，相比去年增长 40%-70%，业绩变动的原因说明：公司产能持续扩大、业务平稳增长、新产品订单持续放量，公司国际客户相关业务提升的同时，国内客户业务也不断增长。</p> <p style="text-align: center;"><b>第二部分 介绍公司 2018 年业务情况</b></p> <p>1、智能手机业务：公司在国际客户 2018 年新款产品中单机价值不断提升的同时，公司也在不断加强与国内智能手机客户的业务开发，争取更多订单，公司在配合客户生产的同时也在不断扩充产能为明年订单做准备。</p> <p>2、新能源汽车业务：公司新能源汽车客户每月产量较之前有所增长，随着后续与客户合作深入，公司也会开发新能源客户更多新产品、新业务，公司配套的新能源汽车新车型单台价值不断提升。同时公司不断在为客户新产品打样、试产，为新能源汽车业务订单的快速增长而做准备，新能源汽车业务新产品单机价值还有较大提升空间。公司也在配合新能源客户的其他相关产品研发打样。</p>

3、无线充电业务：公司近期不断在无线充电产业链布局，无线充电业务经过 2017 年、2018 年的研发和筹备，预计将从 2019 年开始对公司业绩产生贡献。

(1) 2017 年公司开始开发无线充电模切工艺。

(2) 2017 年 11 月，公司投资香港上市公司安捷利实业有限公司 13% 股权，其有无线充电模组中 FPC 线圈工艺。

(3) 2018 年 3 月，公司投资设立全资子公司安洁无线科技（苏州）有限公司，2018 年 7 月，安洁无线与国际知名无线充电技术开发公司 WiTricity 签署专利、技术授权协议，正在开发新能源汽车无线充电系统，随着电动汽车使用的普及，新能源汽车无线充电将有广阔市场。

(4) 2018 年 6 月，公司收购苏州威斯东山电子技术有限公司 100% 股权，进入无线充电磁性材料领域，主要生产和开发铁氧体、纳米晶，同时和安洁科技一起开发无线充电模组。

(5) 目前安洁科技正在整合公司及其各子公司资源配合客户开发无线充电模组设计方案。

### 第三部分 提问回答

1、明年公司在国际客户中智能手机单机价值会有提升吗？

答：公司正在配合国际客户明年新款产品认证打样，明年新款产品公司会有更多新增产品料号参与。

2、威博精密 3D 热压塑胶后盖业务进展情况？

答：2018 年，子公司威博精密通过调整客户结构和产品类别引入新客户、新产品。产品由金属小件转型为金属小件、金属大件、及 3D 热压塑胶后盖齐发展。

智能手机 3D 热压塑胶后盖业务：随着智能手机后盖材质的多样化运用，公司子公司威博精密除配套生产智能手机金属

后盖外，从 2018 年开始智能手机 3D 热压塑胶后盖业务也将放量生产。

3D 热压塑料后盖业务是威博精密后续增量较大的业务，2018 年上半年主要受产能和良率爬坡原因出货量不及预期，目前产能、良率都有所提升，以满足客户订单需求。3D 热压塑料后盖业务不仅能带动 3D 热压塑料后盖的出货，还能配套金属小件、金属中框、金属中板一起出货，能有效提升金属加工设备的产能利用率，提升威博精密盈利能力。

### 3、公司未来产能扩展计划？

答：目前公司多家子公司正在申请取得土地过程中，为后续公司 2-5 年的长期发展及扩充产能做准备。

(1)威博金属 2018 年年底前会申请取得 85 亩土地，2019 年完成新厂房建设，用于配套客户新业务生产，实施募投资金项目。

(2) 安洁无线 2018 年年底前会申请取得约 70 亩土地，新厂房建设完成后，主要用于新能源汽车无线充电等业务生产。

(3) 适新金属目前正在申请取得约 60 亩土地，用于扩建产能，为适新业务增长做准备。

### 4、公司 2019 年的业绩主要增长点？

答：(1) 无线充电业务经过 2017 年、2018 年的研发和筹备，预计将从 2019 年开始对公司业绩产生贡献。在无线充电领域，公司设立了全资子公司安洁无线科技，主要是开发新能源汽车无线充电客户及业务。同时在消费电子产品无线充电领域，公司正在整合公司及其各子公司资源配合客户开发无线充电模组设计方案。

(2) 随着在主要客户供应链管理政策调整，公司在非金属和金属件，特别是非金属+金属件结合产品中都有更多业务

	<p>机会。</p> <p>(3) 新能源业务除无线充电外，目前公司正在配合新能源客户开发新车型及新产品，预计在 2019 年会实现量产，原有车型的出货量在 2019 年也将有所增长。</p> <p>(4) 随着 5G 应用产品的不断普及，满足 5G 应用产品需求的 3D 热压塑胶后盖等相关业务不断增长。</p> <p>(5) 公司客户结构、产品结构优化，国内品牌客户业务不断增长。</p> <p><b>第四部分 参观公司的产品展示厅</b></p> <p>带领调研人员参观公司展示厅，为调研人员介绍公司产品，使来访人员对公司产品有直观的印象，介绍公司发展状况、公司产能分布及产能扩张情况。</p> <p>接待过程中，公司领导与投资者进行了充分的交流与沟通，严格按照《信息披露管理制度》等规定，保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平。没有出现未公开重大信息泄露等情况，同时已按深交所要求签署调研《承诺书》。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2018 年 11 月 8 日