## 证券简称:金正大

## 金正大生态工程集团股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: 2018-004

投资者关系活动	√特定对象调研	□分析师会议
类别	□媒体采访	□业绩说明会
	□新闻发布会	□路演活动
	□现场参观	
	□其他()	
参与单位名称及	中银国际证券股份有限公司: 鞠龙	
人员姓名	东方证券股份有限公司: 万里扬	
	国寿安保基金管理有限公司: 田兴国	
时间	2018. 11. 6	
地点	山东省临沭县兴大西街 19 号公司会议室	
上市公司接待人	董事会秘书: 崔彬	
员姓名	证券事务代表: 杨春菊	
	1、公司如何看待未来农业的发展方向以及对公司肥料有	
	何影响?	
	答:首先认为未来农	业将会向更好的方向发展。
	第一、2018年中央-	一号文件继续锁定农业,指出要通过实
   投资者关系活动	施乡村振兴战略,让农业	<b>业成为有奔头的产业,让农民成为有吸</b>
   主要内容介绍	引力的职业,让农村成为	为安居乐业的美丽家园。
	第二、部分农产品份	介格有所提升,行业回暖。农民种地的
	积极性开始提高,有助于	于复合肥及高端肥料的施用和销售。
	因整个行业回暖,拉	立动了经销商的订货热情。公司通过强
	   化好技术向好产品的转位	<b>七</b> ,对传统复合肥进行升级,另外公司
	又推出"亲土一号"肥料	l, "亲土一号"有助于解决土壤板结,

改善重茬的种植问题,有助于土壤环境的改良。对于以绿色生态发展为导向的农业发展具有很大的帮助作用,同时也将有助于国家提倡的乡村振兴战略的实施。

# 2、金丰公社是通过什么样的运作模式为现代农业提供服 务的?

金丰公社是一个开放、协同、共享农业服务的平台,所有的参与者在这个平台上共同为农民提供各具优势的服务。

金丰公社将在中国各重要的农业种植区域,协同战略伙伴,将建立 1000 家县级金丰公社农业服务机构,通过这些分支机构,把服务送到农民当中。在这当中,金丰公社的诞生,为农资经销商提供了超越传统农资销售瓶颈、重获竞争优势的全新模式。

金丰公社将给未来农业服务带来三个变化:一是竞争方式 变了,从原来传统营销转为服务;二是团队变大了,原来就几 个业务人员,变成拥有一批区域专业服务团队;三是在提供服 务的同时,也获得相应的利润提升。

#### 3、2018年度公司有哪些有什么新突破?

答:一是"亲土一号"肥料的推出。在中国,酸性土、盐碱土面积占耕地面积 60%以上,农民传统种植习惯将使用大量肥料和农药作为提高农业生产效益的主要手段,导致了肥料和农药利用率低。作为世界亲土种植联盟的积极参与方和中国合作伙伴,公司将推动"亲土种植"理念在中国实施落地,实现种植与环保并举,推动种植业可持续发展。

"亲土种植"的理念涵盖了"土壤改良、减肥增效、品质提升、综合管理"等一系列切实改善耕地土壤质量的原则和方式。

二是公司"营销转型"实现突破,"服务"逐步落地,"金 丰公社"模式带动客户业务较快增长。

### 4、亲土一号在市场推广的进展如何?

	答: "亲土1号"专注土壤改良,主要依靠美国富朗生物		
	能技术,结合国内土壤实际情况,研发生产的新型肥料,具有		
	"养地、防病、抗重茬"的特殊功效。能够有效改善土壤的酸		
	碱平衡,为作物营造一个良好的生长环境,切实达到提高作物		
	产量并为种植户增加收入的效果。		
	目前种植户对"亲土一号"反响强烈,对于"亲土一号"		
	的肥效及功能都非常认可,"亲土一号"在市场推广的比较顺		
	利。		
附件清单(如有)			
日期	2018年11月6日		