

证券代码：002055

证券简称：得润电子

深圳市得润电子股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2019-001

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	德意志银行：哈穗民、林妍、姚桐、许璐； 长城环亚国际投资有限公司：Stephen Wang； 国泰君安资产管理：Edwin Li； LST 资本（对冲基金）：Jeremy Wong； MFS 投资管理公司：CV Rao； Ocean Arete（对冲基金）：Wei Wei； 挪威斯盖根基金公司：Desmond Wee； 瑞士亚洲资产管理：Sean Debow； 恒星资产管理：Alexander Yang； 德意志资产管理：Christian Tobias Hille； 大和住银投信投资顾问（香港）有限公司：Joseph Ho； 高桥资本：William Hagstrom； 威灵顿管理：Jamie Rice； Quest 资管公司：Katekao Tuntiprawon； Nordea 欧洲资产管理公司：Jakob Zierau； 拉扎德资管：Myla Cruz。
时间	2019 年 1 月 17 日
地点	得润电子深圳天安会议室

<p>上市公司接待人员姓名</p>	<p>董事会秘书 王少华；证券事务代表 贺莲花。</p>
<p>投资者关系活动主要内容介绍</p>	<p>公司董事会秘书王少华介绍公司总体情况：</p> <p>公司目前核心产品和业务主要包括消费类电子、汽车电子电气系统、新能源汽车电源管理系统与车联网等几大领域，已形成全球化战略及产业布局，特别是建立起与之相适应的核心产品平台和客户平台。</p> <p>公司汽车类业务占比不断提升，未来将以两个传统业务平台为基础，重点发展新能源汽车新兴产业。目前重点拓展欧洲市场及中国国内市场，并已获得众多知名客户认可，包括宝马、大众、保时捷、PSA 及东风、吉利等国内外重要客户，订单充足，未来随着这些产品的逐步交付和上量，将对公司营收和盈利带来非常积极的影响。</p> <p>问：公司的新能源车载充电机的优势在哪里，为什么能够获得保时捷 22KW 车载充电机的定点？目前市场主流产品的功率是多少？</p> <p>答：公司 2015 年收购了意大利 Meta 公司，Meta 一直致力于电源管理系统方面的产品发展，为宝马配套开发产品，是宝马 I3 的全球唯一车载充电机供应商。Meta 有着深厚的技术积累，近年来在新能源车载充电机产品持续加强研发投入，技术品质获得市场认可。目前中国大陆主流产品的功率一般在 3.3KW 到 7.2KW。</p> <p>问：公司的新能源车载充电机是否具有成本优势？</p> <p>答：目前主要在意大利生产，成本相对较高。公司的重庆璧山工业园一期厂房以及生产线已经基本建设完毕，新能源汽车车载充电机已开始量产，后续包括宝马、保时捷等在内的订单都将在这里生产，成本有很大下降空间，量上来之后，估计成本优势会更加显现出来。</p> <p>问：车载充电机的零件是自己生产还是采购？</p> <p>答：有一部分是自己生产，其他的多在国际供应链中采购，随着中国元器件产业的进一步提升，以后会加大自制以及在中国采购</p>

	<p>的比例。</p> <p>问：公司未来是否还会有大的收购计划？</p> <p>答：会一直保持关注，但目前最重要的，还是做好相关的整合工作，重点发展目前已有业务。</p>
附件清单（如有）	无。
日期	2019年1月17日