

证券代码：002793

证券简称：罗欣药业

罗欣药业集团股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2020-004

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input checked="" type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	中泰证券：江琦、高诚诚、祝嘉琦、赵磊 中庚基金 郑宁、中庚基金 蔡云翔、盛宇投资 张亚辉、银倍投资 李朝、国家电投 陈国栋、磐厚资产 兰水、天士力资本 吴胜、稻沣投资 陈金仁、理成资产 张伟、于翼资产 夏芳芳、东方证券证券投资部 李峰、鑫巢投资 周领等 20 余家投资机构者
时间	2020 年 6 月 8 日
上市公司接待人员姓名	董事长：刘振腾 首席医学官：朱晓彤 董事会秘书：马家烈 投资者关系副总监：朱哲 证券事务副总监：杜恩斌
投资者关系活动主要内容介绍	一、董事会秘书介绍公司基本情况 公司现有完整的产业链条涵盖医药产品的研发、生产和销售。公司产品主要聚焦于消化、呼吸、心血管和抗肿瘤等疾病治疗领域，并且在消化和呼吸领域有显著优势。公司现有研发人员 500 余人，目前的研发管线有 70 多个研发储备，其中在研 1 类新药 6 项，采取自主与合作的研发模式，销售网络覆盖全国 30 多个省。公司 2005 年在香港 H 股上市，2015 年起与 CJ HealthCare、阿斯利康和阿拉宾度等公司开展密切合作。2017 年完成从香港联交所创业板私有化退市，2019 年底 A 股上市申请获证监会核准。公司主营业务包括两大板块：医药工业和医药商业。未来通过集约化发展、创新化发展、国际化发展以及融产发展，公司将加快转型发展，保持行业领先。 二、交流环节

1. 公司整体的研发策略、靶点和治疗领域的选择是怎样的？

公司采取合作研发和自主研发并行的研发策略，合作研发对象主要包括国内和海外科研院所、知名的大型药企等，主要选择引进已完成二期临床、处于三期临床阶段或已上市的产品。公司会重点聚焦消化和呼吸领域的产品，发挥公司在上述领域临床、注册、生产、销售等方面的优势，匹配公司整体的研发实力。

公司创新药的引进策略主要聚焦于消化及呼吸优势领域，选取靶点多为国际上比较成熟、走在前三位的化合物，比如公司研发管线中的 LXI-15028 是从韩国 CJ Healthcare 公司引入的 P-CAB 产品，另外公司从美国 Synergy 公司引进了普卡那肽，且以上引进品种均已在国内外上市。公司在上述化合物临床二、三期阶段即已展开与合作方沟通合作，此外公司还借助自身营销渠道及临床医学团队优势，进而提高引进产品在中国上市的成功率及产业化转化效率。

2. 公司整体研发投入规划是怎样的？

公司将加大创新药研发投入，创新药研发投入金额将逐步超过仿制药研发投入金额。

3. LXI-15028 的研发进展如何？

LXI-15028 是一种新型钾离子竞争性酸阻滞剂药物 (P-CAB)，与质子泵抑制剂 (PPI) 相比，LXI-15028 具有起效快、首剂全效、持久抑酸、使用方便 (无需餐前服药)、个体差异小、药物相互作用少等优势，是公司在消化领域产品线的重要补充和升级。

LXI-15028 糜烂性食管炎适应症和艾司奥美拉唑对照的 III 期临床试验已经接近尾声，正在进行最后的数据整理阶段，后续会按计划进行注册申报。

4. 公司如何看待普卡那肽未来的市场推广？

普卡那肽为已上市销售的首款尿鸟苷蛋白类似物，治疗成人慢性便秘 (CIC) 及便秘型肠易激综合症 (IBS-C)，普卡那肽作为新一代促分泌药物，可刺激肠液分泌，促进胃肠活动，有效缓解便秘症状，避免泻药对肠道的损害。

国内消化类疾病患病率远高于欧美，普卡那肽针对的适应症国内患病率高于欧美国家，因此普卡那肽未来的市场潜力较大。另外，公司在消化领域临床、销售 KOL、医院终端等方面有自己的独特优势，都将有利于公司该产品未来上市后的市场推广。

5. 公司在原料药的布局是怎样的？

公司拥有从原料药到制剂研发、生产的完整产业链，公司拥有近一千亩原料药生产基地，已覆盖化学原料药生产体系、抗肿瘤原料药生产体系等。同时，公司积极布局上游医药中间体，通过战略性布局医药中间体进一步夯实公司的成本优势。目前，根据 NMPA 数据显示，公司盐酸氨溴索原料药最大产能可达 120 吨/年、居于行业前列。公司系目前盐酸氨溴索片通过一致性评价厂家中唯一带有原料药的企业，对于其他的相关制剂如在售的氨溴索注射液、在研的小儿盐酸氨溴索喷雾剂、吸入用盐酸氨溴索溶液等都有协同效应。公司兰索拉唑原料药在质量及生产成本方面均具有较强竞争优势，可增强相关制剂产品的市场竞争力。

	<p>6.公司在呼吸领域与海外大型药企的合作模式是怎样的？</p> <p>公司利用在医药第三终端布局的优势，与阿斯利康公司就吸入用布地奈德混悬液进行合作销售。该产品是阿斯利康在呼吸领域的拳头产品之一，两家公司在该项目上的合作可以实现资源共享、优势互补。</p> <p>公司与印度阿拉宾度制药有限公司（Aurobindo Pharma）合资设立罗欣安若维他药业（成都）有限公司，从事呼吸领域产品的研发、生产及销售。阿拉宾度制药有限公司是印度前五大制药公司之一，公司通过与阿拉宾度制药有限公司的合作引进其 13 个雾化吸入产品和稀缺行业优势技术平台（BFS 生产线），主要包括异丙托溴铵、左旋沙丁胺醇、特布他林等。此次引入的雾化吸入产品大多有较强的技术壁垒，通过引入，相关技术可以在国内落地。合作业务上将分三步走：①阿拉宾度将欧美的产品批件落地至合资公司，明年有望开始将产品供应欧美，快速实现生产线国际化；②将相关产品进口注册；③实现本地化生产。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2020 年 6 月 8 日