

证券代码：300707

证券简称：威唐工业

## 无锡威唐工业技术股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

编号：2020-01

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	深圳前海互兴资产管理有限公司：李萍
时 间	2020年09月02日
地 点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	董事会秘书、财务总监：张一峰 证券事务代表：伍言知
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、公司2020年半年度报告解读？</p> <p>答：2020年上半年公司总体盈利水平稳步提升，模具业务收入同比上涨，冲压零部件业务因国内疫情原因略微下滑。上半年公司实现营业收入为25,586.87万元，同比增长26.46%；实现归属于上市公司股东净利润为2,431.21万元，同比增长17.35%；其中模具检具业务收入为21,416.51万元，同比增长36.29%；冲压件业务收入为3,620.24万元，同比下降8.70%。</p> <p>公司主要客户所在国家在新冠疫情对其经济活动受到部分限制时，公司积极与已有客户保持密切联系，继续推进在手项目订单，并积极开拓未来各大整车制造商新车型的潜在项目订单，较好的降低了新冠疫情对公司业务的影响。公司上半年外销收入为21,361.18万元，同比增长39.57%。内销受国内疫情等外部环境的影响，收入有所下降；公司上半年内销收入为4,225.70万元，同比下降14.27%。公司持续推进内部改革，</p>

积极稳步开展各项工作，优化生产计划，降低成本，控制管理费用。

2020 年上半年，公司拟投资建设“大型精密冲压模具智能生产线建设项目”以扩充公司模具业务的产品线，完善公司在大型连线模领域的产品线，并积极推动公司公开发行人可转债项目；其次，公司拟与 MEANS INDUSTRIES INC. 合资成立铭仕威唐（无锡）动力技术有限公司，继而进入汽车传动系统零部件领域，以扩充公司汽车行业的相关产品线。

## 2、目前出口美国市场占比？

答：2019 年出口美国占营业收入比重约 30%，2020 年上半年公司销往美国地区的收入有所上升。

## 3、公司产能、产能利用率情况？

答：汽车模具生产周期较长，目前随着公司模具产品结构的变化，公司目前在继续消化 2019 年的订单，产能利用率水平较高。

## 4、公司订单情况？订单交付周期？

答：公司模具业务订单情况良好，其订单情况与全球各大整车厂的新车型的开发有较高的关系，有一定的行业波动。汽车冲压模具订单随着公司产品结构的升级变化，交付周期有所延长，平均模具交付周期约 10-12 个月。公司下游客户主要以整车厂及知名一级供应商为主，依托公司模具开发制造的技术积累，公司与各大整车厂及一级供应商有着较高的技术与价值认可度，客户粘度较高，其合作关系具有较高的持续性。

## 5、客户货款支付进度情况？

答：汽车模具行业惯于采取按进度收款的结算方式，在生产过程中根据订单中的付款节点收取相应的进度款，公司出货时通常收到订单金额约 50%至 80%的款项。

## 6、模具业务预测情况？是否会扩大产能？

答：公司模具业务较为稳定，模具的整体市场需求受车型影响，去年受行业影响有所下滑，今年根据订单情况稳定增长。公司模具以外销为主，公司拟投资建设大型精密冲压模具智能化生产项目，主要投资用于生产大型连线模为主的汽车冲压模具。

### 7、公司原材料价格波动影响如何？

答：公司原材料主要为特种模具钢，受钢材价格波动影响较小。

### 8、公司与主要客户的客户情况与持续性如何？

答：公司客户主要有整车厂商和一级或二级供应商，模具作为产品生产设备，使用周期长且质量和精度水平决定了对应汽车冲压零部件的良品率，对于客户的重要性较高，因此客户对于模具的质量要求较高，更有意愿选择稳定的模具供应商合作。公司与主要客户合作期限较长，合作关系较为稳定。

### 9、模具冲压业务的市场空间、市场格局情况？

答：汽车冲压模具作为汽车制造过程中重要的组成部分，其发展对我国汽车工业的发展水平产生重要影响，我国亟需引进国内外先进的生产设备和急速，强化汽车冲压模具设计开发能力并创新生产工艺技术，优化汽车冲压模具产品结构，加强对结构复杂、精密度高、技术含量高的高端汽车冲压模具的设计开发和加工制造。在全球汽车产销量增速逐步放缓但总体保持较高水平的前提下，汽车更新换代频率加快、模具采购重心转移行业发展趋势，为公司模具冲压业务的发展带来一定的空间和机遇。公司目前在手订单情况良好，公司将以现有订单为基础，争取订单的可持续增长，尤其是加强大型精密模具产品的市场拓展力度。在汽车更新换代周期缩短的背景下，公司将积极响应客户及市场需求，实现新增产能的消化。

### 10、针对中美贸易摩擦带来的影响，公司哪些应对措施？

答：公司主要采取的应对措施：

(1) 积极与相关客户协商沟通，由于公司产品属于非标准化产品且设计和生产难度较高，公司与相关客户的合作较为密切，通过多次商务谈判或者客户提出的解决方案，双方根据新增关税承担方式达成一致，对价格进行调整。

(2) 继续加强募投项目建设，推动生产制造系统的产业升级，大幅度提高设备装备水平，提高对复杂、高精度模具的设计、生产能力，不

	<p>断增强产品生产效率，增强公司产品市场竞争力，提升客户满意度。</p> <p>(3) 公司通过投资新能源，进入新能源汽车动力电池相关箱体的技术开发、生产制造领域。基于公司在全球汽车市场的客户资源以及公司多年来的在金属成型领域的丰富经验，向汽车动力电池箱体业务延伸，逐步扩展产品线，增强核心竞争力。</p> <p>(4) 积极开拓国内汽车冲压零部件业务，新增了较多国内汽车冲压零件项目，在国内汽车零部件市场中寻找新的增长点。</p> <p><b>11、公司未来发展战略？</b></p> <p>答：面对国际贸易争端以及贸易壁垒，公司将进一步把握全球汽车模具向中国转移的行业契机，以高端汽车模具业务为核心，努力打造汽车冲压模具制造的全球化产业链与服务网络，拟逐步在海外建立相关产业链之基地，提高客户服务质量，降低贸易成本，提高核心竞争力，以此优化全球模具开发设计制造的产业格局，以期扩大公司在国际汽车模具设计制造的市场份额。</p> <p>在国内市场，公司将充分利用自身在国际知名整车厂及知名一级供应商等客户资源的全球布局优势，加大国内中高端汽车冲压件及总成服务的资源投入，利用自身模具开发与工艺经验等优势，扩大市场份额，以期与冲压自动化与其他工业自动化一同形成对汽车整车结构的全套工艺装备与服务。</p> <p>在新能源汽车板块，公司将利用市场客户资源优势，与新能源汽车动力电池箱体的开发技术优势，在未来汽车电气化的进程中，逐步占领未来各类型新能源汽车之相关电池壳体的研究开发与生产制造之市场，扩大在新能源汽车发展趋势中的产品线。</p> <p><b>12、公司大股东质押比例是否有变化？</b></p> <p>答：截至目前，公司控股股东、实际控制人及其一致行动人所持有股份的质押情况未发生变化。</p>
附件清单（如有）	无