

投资者关系活动记录表

证券代码：300667

证券简称：必创科技

北京必创科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2020-9-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（北京辖区上市公司投资者集体接待日）
参与单位名称及人员姓名	参与北京辖区上市公司投资者集体接待日的不特定投资者
时间	2020年9月8日 15:00-17:00
地点	全景网站 http://rs.p5w.net/html/123119.shtml
上市公司接待人员姓名	1、董事长、总经理代啸宁先生 2、董事、财务总监鞠盈然女士 3、董事会秘书、副总经理胡丹女士
投资者关系活动主要内容介绍	为进一步加强与广大投资者的沟通交流，公司参加由北京上市公司协会、上证所信息网络有限公司、深圳市全景网络有限公司共同举办的“2020年北京辖区上市公司投资者集体接待日”活动
附件清单(如有)	有
日期	2020年9月8日

附件：

序号	提问内容	回复内容
1	你好，请问，公司有涉及氮化镓的产品吗？	您好！公司的全资子公司卓立汉光有光谱类产品可以针对第三代半导体材料研究做光学表征与检测，谢谢！
2	请问贵公司子公司卓立汉光的产品是否可以对第三代半导体材料进行相关检测。公司业务是否有涉及该领域？	您好！公司的全资子公司卓立汉光的稳态瞬态荧光光谱测量系统 OmniFluo990，RTS 系列 Raman 测量系统以及光电检测系统等均可以对第三代半导体基础研究做光学表征与检测，谢谢！
3	请问鞠总 2020 年上半年公司的业绩怎么样？	您好，2020 年上半年，公司实现营业收入 32,507.39 万元，较上年同期增长 415.56%；归属于上市公司股东的净利润 550.35 万元，较上年同期下降 40.19%；第二季度实现营业收入 17,725.08 万元，较上年同期增长 367.43%；单季度实现归属于上市公司股东的净利润 1,144.07 万元，较上年同期增长 154.37%。谢谢！
4	请问公司发展的核心驱动力是什么？	您好！技术创新、产品创新是公司发展的核心驱动力。公司属于技术密集型行业，始终坚持专业化发展战略，实行前瞻技术预研、核心技术突破与现有产品改善三位一体的产品及技术发展路线，强调技术领先性与产品质量可靠性，服务于先进应用方向，为用户提供优秀解决方案。形成了较为完整的、具有自主知识产权的技术链条，为公司长期发展提供有力的技术及产品支撑。谢谢！
5	公司的主要产品及其用途是什么？	您好！公司以智能工业、科研教学、智慧城市、数据连接及 MEMS 芯片等为核心应用领域，运用光敏和力敏的感知手段、融合感知+连接+智能的综合性技术，为工业和科研客户提供工业监测系统、检测分析系统及 MEMS 传感器芯片。关于公司产品介绍请登陆必创科技官网 www.beetech.cn 及卓立汉光官网 www.zolix.com.cn 查阅。谢谢！
6	请问客户对公司的认可度如何？	您好！公司主要客户为国内智能工业、数字油田、智能

	何?	<p>电网、3C 制造等行业的大中型企业及知名大学和科研院所。随着公司产品的成熟度和性能不断提升,以及在深刻理解客户需求、快速反应能力和产品质量保障方面不断加强,公司在很多应用领域获得客户的高度认可,在业内树立了良好的品牌形象。公司始终坚信,优质的产品及服务以及客户的认可度是业绩增长的重要保障。</p> <p>谢谢!</p>
7	公司主营业务是什么?	<p>您好!公司是一家智能传感器和光电仪器产品、系统解决方案和应用服务提供商,主营业务为工业监测系统、检测分析系统及 MEMS 传感器芯片的研发、生产和销售。</p> <p>谢谢!</p>
8	请问公司的战略规划,预期未来三年营业额和市值能做到多大?	<p>您好!在物联网行业受到国家重点支持、整体发展向好的趋势和背景下,未来三年公司将充分运用“内生+外延”的发展模式,积极完善业务和市场布局,进一步把握核心客户需求,巩固行业市场占有率;加速科学管理体系建设,加大研发投入和技术创新融合,优化产品结构,加快研发成果产业化进程;积极推进与上下游产业的合作,培育健康的产业生态。不断提升公司核心竞争力及持续盈利能力,在实现整体战略规划和发展目标的同时,实现股东价值最大化。谢谢!</p>
9	请问公司所处行业的市场容量多大,千亿还是万亿,一般检测企业是不是都做不大?请举例说明	<p>您好!公司是一家智能传感器和光电仪器产品、系统解决方案和应用服务提供商,检测分析业务是公司的主营业务之一,谢谢!</p>
10	公司对河道水质管理可提供什么帮助?	<p>您好!公司的智慧水生态管理系统,结合河湖实际状况,融合物联网、移动互联网、云平台、大数据等技术,可集中实现闸泵站无线智能预警监控、河湖水质在线监测、河湖视频智能监控、雨水情、工情等远程监测,实现应用场景的可视化、远程自动化控制、工情水情等参</p>

		数智能化监测，可为河道水质主管部门提供监测、预警、决策及调度等数据。谢谢！
11	请问公司的冷链监测、温度控制及全程溯源设备是否可应用于疾控中心和医院呢？	您好！公司物联网温控类产品主要服务于食品药品冷链监测领域，产品涵盖从食品药品库房、冷藏车辆、保温箱配送及药品存储柜各环节温湿度监测与过程追溯，产品符合国家 GSP 法规要求，已应用于多家医药生产经营企业、药品配送上下游供应链公司、疾控中心、医院、药店等。谢谢！
12	请问贵公司在 OLED 方面的业务开展得怎么样？	您好！公司的全资子公司卓立汉光的部分光测量仪器，可以用于 OLED 行业中相关材料和器件的发光特性参数测量，如光谱分布、亮度等。谢谢！
13	请问公司的业务是不是以检测为主，那么所处行业的市场空间有多大，千亿还是万亿？	您好！公司是一家智能传感器和光电仪器产品、系统解决方案和应用服务提供商，主营业务为工业监测系统、检测分析系统及 MEMS 传感器芯片的研发、生产和销售。谢谢！
14	您好，请问公司的工业级全球通版 4G 无线数据卡，在海外市场反响如何？后续发展前景怎么样？	您好！公司的全球通版 4G 数据卡，聚焦于全球性行业应用，受到海内外龙头企业的良好使用反馈。在海外远程医疗、全球农业植保无人机、工业级 AR 眼镜、视频直播、电子防盗等应用场景上均保持了稳定增速。谢谢！
15	公司的 MEMS 芯片迟迟不能放量是什么原因？预计什么时候可以放量？	您好！针对 MEMS 产品市场容量庞大的特点，目前公司主要聚焦于汽车电子应用市场，公司将进一步加大现有客户的市场拓展力度，争取更多的市场份额。谢谢！
16	请问无锡必创和卓立汉光被列入美国清单，是什么情况，现在是不是已经移出？	您好！2019 年在中美贸易摩擦背景下，卓立汉光 and 无锡必创被列入 UFL 名单（未经验证的最终用户名单），其中卓立汉光已于 2019 年 6 月份被移出清单，无锡必创也在主管部门的协助下积极申请移出，过程中对两个子公司正常经营活动影响较小。公司历来坚持合规经营，已经加强相关内控管理和防范意识，感谢您的关注，谢谢！

17	<p>请问未来收购整合企业的战略方向，有没有考虑收购芯片企业？</p>	<p>您好，公司会积极寻找符合发展战略的新项目和优质的收购目标，以期实现公司的战略布局和规划，谢谢！</p>
18	<p>为什么公司高管不是减持就是在减持的路上？</p>	<p>您好！公司高管减持系因个人资金需求，公司会持续关注并履行信息披露义务。公司管理层对公司未来发展充满信心，请广大投资者理性投资，注意投资风险。感谢您的关注！</p>
19	<p>请说明一下公司的业务拓展情况。</p>	<p>您好！2020年上半年，公司聚焦高精尖产业发展，持续推动研发营销一体化，积极进行产品创新、调整产品结构，深刻分析行业发展趋势、紧跟市场脉搏，结合自身的优势与潜力、深挖客户需求，坚定地走差异化的道路，扩大对客户新产品覆盖的同时，重视与客户在战略层面的协同发展，确保公司优质资源聚焦服务于公司战略方向的重点项目，目前，公司的行业解决方案已在智能制造、数字油田、智能电网、科研等领域取得广泛应用，并逐步向智慧城市、水利、汽车电子、数据连接等应用方向拓展。</p> <p>同时，公司通过网站、微信公众号、行业媒体、参加展会及组织行业技术论坛等线上线下多种形式，加强与客户多方面、深层次的交流；加强销售团队建设，保障服务质量和效率，建立良好行业口碑，与客户形成长期、持续、稳定的战略合作关系，并依靠核心客户沿产业链向上下游延伸，拓展新客户。谢谢！</p>
20	<p>疫情期间红外线测温产品需求暴增，好多做体温检测的公司业绩大涨，可是为什么在贵公司的中期业绩没体现出来？</p>	<p>您好！红外产品是公司监测应用方向之一，疫情期间公司红外产品较上年同期有较大增幅，谢谢！</p>