

证券代码：002533

证券简称：金杯电工

金杯电工股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2020-005

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 其他 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 电话会议
参与单位名称及人员姓名	东方证券资产管理有限公司 渠道发展部经理 张帆 东方证券株洲建设南路营业部 总经理 凌哲翔 东方证券株洲建设南路营业部 投资顾问 杨斌 东方证券株洲建设南路营业部 投资顾问 张敏 东方证券株洲建设南路营业部 投资顾问 张承畅
时 间	2020年9月18日 10:00-12:00
地 点	全资子公司金杯电磁线二楼会议室
上市公司接待人员姓名	董事会秘书 邓绍坤 子公司金杯电磁线总经理 郑庆祥 子公司金杯电磁线财务总监 刘练强 证券事务代表 周欢
投资者关系活动主要内容介绍	现场沟通与交流的主要情况和观点： 1、问：金杯电磁线具有哪些亮点？ 答：近年来，金杯电磁线持续优化产品结构，深耕中高端客户存量市场，大力开发新产品新市场布局新领域，产品聚焦特高压、新能源驱动电机、军用电机、三代核电等高端领域，领跑行业。 首先，在特高压领域金杯电磁线系国内为数不多的、通过国家电网认证审核的特高压输变电装备电磁线配套供应商之一，其研发生产的特高压电磁线产品已成功应用多个特高压项目建设

中。金杯电磁线强劲的研产保供能力和可靠的质量保证能力，为后续继续参与特高压建设奠定了坚实基础。

其次，在新能源驱动电机领域金杯电磁线相关产品和技术已达到国际先进水平，在行业内具有较强的竞争优势，现已获得多家新能源汽车驱动系统专业企业如博格华纳、上海联电、苏州汇川等国内外重点客户的认可和定点授权，公司于2018年向特斯拉的供应商实现批量供货，目前与10余家国内知名新能源汽车制造企业开展了不同阶段的产品验证及批量供货，此类产品在规模和效益方面预计会有大幅提升。

第三，在军用电机领域金杯电磁线是军用电机科研院所及总装厂长期稳定的电磁线供应商之一，除常规军用电机产品外，目前正在参与我军新一代军用武器及保障装备的项目研制。

第四，在核电领域金杯电磁线产品技术和性能也已达到国内领先水平，产品成功应用于“华龙一号”三代核电装备上，是国内具备该特种产品研产能力的唯一供方。同时，金杯电磁线还承接了新一代核电装备用电磁线研制任务，目前成功开发出两种新型电磁线产品，填补了国内相关产品及技术的空白。

2、问：公司产品结构及业务布局如何？

答：公司是集研发、生产、销售于一体的电线电缆专业生产企业，产品覆盖电磁线、电力电缆、裸导线、电气装备用电线、特种电线电缆等五大类别。现形成以线缆智能制造为主，以新能源汽车与冷链物流产业为两翼的“一主两翼”发展战略格局。

公司目前拥有长沙环科园、长沙麓谷、衡阳、湘潭、成都、武汉六大产业基地。在湖南省、湖北省、四川省电线电缆领域具有较强的区域品牌影响力。

3、公司具备哪些研发优势？

答：公司经过长期的技术积累及持续的研发投入，培养了一

大批高素质的专业技术人员和一支能够独立承担技术开发项目的科研队伍，重点开发了一批高精尖的拳头产品，参与了多项国家标准及行业标准的制定。公司拥有湖南省内唯一一家从事全系列电线电缆技术与开发的省级工程技术研究中心，与国防科大、中南大学、南华大学等科研院所建立长期战略合作关系，取得多项重大成果。与国防科大合作的“倍容量碳纤维复合材料芯铝绞线”被列入国家“863”计划，与中南大学合作开发的“高强高导耐热铝合金及导线制备”项目被列入国家重点新产品、省市级重大专项，公司开发的环保型低烟无卤矿物绝缘防火电缆项目入选湖南省“5个100”中的“100个重大产品创新项目”，超高温1500℃耐火电缆技术与应用列入《湖南省战略性新兴产业重大关键共性技术发展导向目录（2019）》，耐超高温防火特种电缆列入《湖南省军民两用技术与产品推荐目录》。

4、公司近年分红情况？

答：自2010年上市以来，公司保持了每年业绩的稳健增长，充分保障了利润分配政策的连续性和稳定性。公司上市以来每年均实施了现金分红，累计分红金额达6.52亿元，与全体股东共享了公司发展成果。

5、问：公司冷链物流板块运营情况如何？

答：目前云冷智慧冷链物流综合服务中心已稳定运营，食品销售、仓储服务、物流运输及物业管理等业务收入均有提升。今年上半年云冷投资仓储入库量较去年同期增长10.4%，吞吐量较去年同期也略有提升，实现营业收入7,326.96万元，同比增长475.87%。

6、问：公司未来有何战略规划？

答：公司自成立以来积极寻求外延式发展的机会，先后通过

	<p>兼并、收购等方式将四川省具有80年历史传承、铸就了“巴蜀第一缆”美誉的家装电线品牌“塔牌”电缆以及湖北省最大电线电缆企业、湖北省民营企业制造业100强品牌“飞鹤”电缆揽入麾下。从各项目目前发展情况来看成效显著。</p> <p>未来公司将继续立足电线电缆主业，适时谨慎的开展投资并购，不断提高公司整体竞争力。</p> <p>以上内容根据现场谈话记录整理。接待过程中，公司接待人员与投资者进行了充分的交流与沟通，严格按照有关制度规定，没有出现未公开重大信息泄露等情况，并按要求签署了《公平信息披露承诺书》。</p>
<p>附件清单 (如有)</p>	<p>无</p>
<p>日期</p>	<p>2020年9月18日</p>