

证券代码：300580

证券简称：贝斯特

无锡贝斯特精机股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2020-投 007

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他：_____
参与单位名称及人员姓名	重阳投资 陈奋涛 柏乔投资 王峰 矩阵投资 霍衍桥 星石投资 曹恩祥 银华基金 陈晓雅 融通基金 刘申奥 融通基金 朱丹 奇盛投资 付伟琦 瀚伦投资 黄志青 聚鸣投资 黄杨 华创证券 张程航
时 间	2020-11-4 14:00-16:00
地 点	江苏省无锡市滨湖区胡埭工业园陆藕东路 186 号 公司三期厂区四楼会议室
上市公司接待人员姓名	副总经理兼董事会秘书 陈斌， 证券事务代表 邓丽
投资者关系活动主要内容介绍	<p>首先，公司董秘陈斌向调研方简单介绍了公司基本情况以及公司 2020 年前三季度经营业绩的情况：</p> <p>贝斯特自成立以来一直专注于精密零部件和智能装备及工装产品的研发、生产及销售，近年，公司利用在智能装备及工装领域的各类先发优势，将业务延伸至高端航空装备制造以及工业自动化装备领域。并且，公司紧扣时代脉搏，积极迎接行业挑战，在“内生发展和外延扩张”相结合的双轮驱动发展模式下，大力布局新能源汽车产业：围绕“绿色化、智能化、低碳化”发展理念，投资新建五期工厂，布局新能源汽车轻量化结构件的研发、制造</p>

和销售；兼并收购特斯拉优秀供应商“苏州赫贝斯五金制品有限公司”，依托其市场资源优势，推动公司站在行业制高点，与新能源汽车领域标杆企业建立长期战略合作；合资控股“易通轻量化技术（江苏）有限公司”，涉足新能源汽车轻量化产品的研发、生产和销售。公司坚定战略目标，多管齐下，夯实新能源汽车产业布局。

公司主要产品包括：涡轮增压器精密轴承件、涡轮增压器叶轮、涡轮增压器中间壳、涡轮增压器压气机壳、涡轮增压器压轮、发动机缸体等燃油汽车零部件，氢燃料电动涡轮增压器壳体、氢燃料电动压缩机全铣叶轮、轴承盖以及功能部件、新能源汽车车载充电模组结构件等新能源汽车零部件，座椅构件、连接件等飞机机舱零部件，用于汽车、轨道交通等领域的智能装备及工装，以及飞机机身自动化钻铆系统、生产自动化系统等智能制造系统集成产品。

发展至今，公司已与盖瑞特（Garrett）、康明斯（Cummins）、博马科技（BMTS）、博格华纳（BorgWarner）、皮尔博格（Pierburg）、长春富沃石川岛（WIT）、上海菱重（SMTC）、三菱重工（MHIET）、宁波丰沃、上海通用、潍柴和法士特等国内外著名汽车涡轮增压器、发动机、整车整机厂和航空航天等相关制造企业建立了长期稳定的良好合作关系。

2020年前三季度，公司实现营业收入6.73亿元，同比增长18.9%；实现归属于上市公司股东的净利润1.24亿元，同比增长5.64%。其中，第三季度实现营业收入和净利润为3.07亿元和6072.07万元，分别同比增长52.63%和36.43%。

其次，董秘陈斌还与调研方就以下问题行了详细交流，具体如下：

1、请公司具体介绍一下在新能源汽车领域的布局？

答：近年，公司在做大做强原有业务的同时，进一步培育新兴产业，尤其是顺势而为加大对新能源汽车产业链的延伸布局。

公司在新能源汽车领域主要包括三方面的布局：（1）跟随现有客户转型升级：公司基于和现有客户结成同步研发、协同发展的战略合作关系，依靠稳定优质的产品、快速及时的交付能力，发挥稳健高效的研发与工艺能力，积极主动地参与客户的创新研发，跟随客户拓展新领域，切入新的发展轨道；（2）利用资本平台，通过收购兼并苏州赫贝斯、合资控股易通轻量化公司等方式快速切入新领域，公司充分抓住市场机遇，与新能源汽车领域的标杆企业建立长期战略合作，站在行业制高点，推进布局轻量化结构件、氢燃料电动涡轮增压器核心零部件等新能源汽车零部件的研发、制造和销售，紧跟行业趋势、顺势而为，更好更快地实现公司转型升级可持续发展；（3）围绕新兴业务，通过“自主创造”推动转型升级：发展是第一要务，创新则是第一动力，公司通过加大技术投入、技术创新，夯实核心竞争力基础。

2、公司布局的燃料电池汽车核心零部件发展怎么样了？

答：公司前瞻性地布局氢燃料电池汽车核心零部件业务，2018年公司即已成功交付下游客户霍尼韦尔氢燃料电池核心配套组件，最终应用于日本本田 clarity 氢燃料电池汽车的生产制造。公司基于与优质客户的战略合作关系，充分发挥稳健高效的研发与工艺能力，积极主动地参与客户的新产品同步研发跟随客户进入新领域。今年，公司还通过压气机叶轮和壳体等的业务合作，已进入博世中国（Bosch (China)）供应链体系，并直接切入博世氢燃料压缩机核心零部件业务。

3、公司认为相较于同行，最独特的核心竞争力是什么？

答：公司在工装夹具及智能装备自动化领域拥有丰富的技术积淀，工装夹具可以实现精确定位，精确定位又是精密加工的基本前提。精密零部件加工需求促进了工装夹具技术的提升，公司研发的高性能的工装夹具为公司精密零部件加工业务的拓展提供了有利的技术支撑，二者的相互促进和联动发展成为公司多年来的独特技术竞争优势。比如：公司自主研发的全自动去毛刺工作

	<p>站，具有感知、智能、自适应等特点的智能夹具，瑕疵识别挑选系统等，都是属于行业内新的技术革新。</p> <p>最后，公司还安排调研人员参观了公司产品展厅以及生产现场。</p> <p>本次交流会中，公司严格依照信息披露相关管理制度及规定执行，保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平，未出现未公开重大信息泄露等情况，同时已按深交所要求，安排调研人员签署了《承诺书》。</p>
<p>附件清单 (如有)</p>	<p>无</p>
<p>日期</p>	<p>2020-11-15</p>