

证券代码：300523

证券简称：辰安科技

北京辰安科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2020-006

| | |
|--------------------|--|
| 投资者关系活动类别 | <input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他 |
| 参与单位名称及人员姓名 | 国投聚力-张哲 安信证券-赵晓燕、刘君龙 长江证券-宗建树 万联证券-夏清莹 昀岫基金-卢静远 前海梧桐并购基金-邓祺瀚 国投安信期货-王嘉宁 华美国际投资-王书伟 东方汇银-李武毅 东方守正-阎怀舜 富利达资产-邓翠君 仙津投资-王翼 金泰私募-廖晓霞、陈杰锋、夏良年 凤凰投资-杨展晖 健翔医院投资部-陆健红 个人-徐向荣 个人-周步青 个人-张敏康 个人-冯媛渊 个人-商甲秀 个人-雷桂杰 个人-王志鸿 |
| 时间 | 2020年11月11日 |
| 地点 | 广东省佛山市禅城区国家创新创业火炬园，佛山市城市安全研究中心有限公司 |
| 上市公司接待人员姓名 | 中国电信集团投资有限公司副总裁梁建先生、中国电信应急行业事业部总裁雷勇先生；公司总裁兼副董事长袁宏永先生、高级副总裁李陇清先生、副总裁兼董事会秘书吴鹏先生、副总裁王萍女士、证券事务代表梁冰女士 |

投资者关系活动
主要内容介绍

(一) 简要介绍公司基本情况

(二) 参观佛山市城市安全运行监测中心

(三) 参与接待人员回答提问主要内容

1、请问中国电信入主辰安科技的原因？

答：中国电信入主辰安科技，一方面是落实国家关于“推动国有资本向关系国家安全、国民经济命脉和国计民生的重要行业和关键领域、重点基础设施集中”相关要求的重要举措；另一方面中国电信与辰安科技具有明显的产业协同效应，中国电信在智能物联网平台、5G、云基础设施等方面的优势，与辰安科技领先的公共安全解决方案和产品相结合，能够进一步加快新型基础设施建设。

2、请问中国电信未来对公司将在哪些方面有所支持？

答：中国电信作为国内领先的运营商巨头，拥有全球规模最大的宽带互连网络和技术领先的移动通信网络，在国内具有庞大的政府、企业客户资源，且具有遍布国内一、二、三线城市市场渠道，同时也为许多国家安全系统提供支撑和服务，海外市场渠道丰富，资金实力雄厚。辰安科技深耕公共安全行业多年，是该行业的龙头企业，安全产业是中国电信重要的发展方向之一，中国电信的未来能给公司提供更多的业务和渠道支持，从而提高公司的市场渗透率。

3、中国电信想在城市业务上发力，未来辰安科技能给中国电信带来什么？

答：未来中国电信将聚焦云计算、5G 应用等核心领域，而辰安科技作为深耕公共安全行业多年的专业企业，在行业理解、专业深度、技术储备、项目经验、人才资源、市场资源等方面，都具有较高的行业壁垒优势。中国电信将在智能物联网

平台、5G、云基础设施等方面与辰安科技的优势相结合，实现双方优势互补、互利共赢，起到业务协同作用。

4、请问控股权交割还需要多长时间？

答：目前交易双方已在抓紧办理本次协议转让的合规性审查及过户登记，后续有任何进展，公司将第一时间发布相关公告。

5、请问中国电信进入后，新一届董事会成员产生及管理层人事将如何安排？

答：中国电信成为公司的控股股东后，将会在董事会中拥有多数席位。

关于管理团队的安排，中国电信承诺会保持公司管理团队的稳定，保障公司运营的市场化机制，因此公司的核心管理团队不会发生变动，不排除未来中国电信为便于业务协同共同发展，向公司推荐高级管理人员的情形。

具体安排还请等待后续正式公告。

6、之前公司提到将推动与中国电信打造应急 SaaS 业务，最快在几月份能够推出？预计未来 SaaS 收入会到达什么样的数量级别？

答：具体时间暂时无法确定，争取尽快落地。暂时无法准确预估 SaaS 业务对公司未来业绩的影响。

7、公司利润增长较收入增长略显迟缓主要原因是？

答：一方面原因在于公司受客户结构、合同类型、业务季节性影响，具有较强的季节性波动风险；同时，今年受新冠疫情和复杂的国内外经济形势影响，公司部分项目的实施周期、验收进度有所调整，而销售、研发、人工等费用支出又相对是刚性需求。

目前公司已经通过加强项目管理和市场开拓,优化成本费用产出比等方式努力改善中,未来公司将推动自身保持稳定健康的发展。

8、公司今年采取了哪些措施推动应收账款的回收?是否已经起到了效果?

答:公司成立了专项负责收款事宜的团队,设立了奖惩规定,已初见成效,今年半年度销售商品、提供劳务收到的现金较上年同期已经有较大幅度增长。

9、今年公司国内订单较去年是否同比增加?

答:上半年由于疫情的原因,确实对公司的业务拓展产生了影响,但自下半年以来公司业务发展势头良好,各业务板块持续有新的订单落地,从行业发展情况和目前在手合同存量来看,公司有能力和保持持续稳定的发展。

10、公司城市安全运行监测业务的合肥三期项目、佛山二期项目,何时能落实招标?

答:正在全力推进中,具体时间暂时无法确定。

11、今年海外业务发展情况如何?疫情是否对公司产生影响?

答:在项目实施方面,前期确实产生了一定影响,但在上半年疫情严重时,公司依旧有海外人员常驻当地保障海外项目的执行,并且公司在这几个月公司又加大了海外的派驻人员数量,以保障海外业务团队的市场拓展。

未来公司将在落实既有项目顺利实施的基础上,继续加强在拉丁美洲、非洲、东南亚等国家和地区的市场拓展,利用自身优势和中国电信海外资源,共同拓展海外公共安全市场。

12、公司怎么样提高二级市场投资者获得感,让长期投资

者分享企业成长的红利?

答：把公司做大做强是我们公司和众多投资者共同的期许，我们将在原有业务和市场的基础上，借助强大的股东背景优势，加快国内和国外市场的布局，未来通过利润分享回报给关注和支持我们的投资者。

13、企业的美誉度能提升二级市场估值，能增强投资者对企业吸引力，是投资者选择长期投资的稳定器。企业未来将怎样提高对投资者的吸引力?

答：公司自上市以来与各类机构投资者和长期个人投资者保持了有效的沟通和互动，并加强了媒体关系维护，未来公司将继续保持和加强与投资者双向沟通的渠道和有效机制，加大市场宣传力度，架构和完善公司和投资者之间良好的沟通桥梁，让投资者更加深入地了解公司各个阶段的发展情况，加深投资者对公司的认识，增强投资者对公司发展的信心。

14、近年来公司人员增长较快，这种情况下公司将怎样保证利润?

答：专业人才资源一直是公司的核心竞争力之一，公司前几年持续加强人才引进，是为了抓住国家政策和行业机遇，扩大公司的技术、产品和市场优势，采取了积极主动的发展战略，导致费用和人工成本所有增加，但我们的前期投入为公司取得先发优势奠定了基础。

与此同时，公司目前也在控制人员增速，控制成本开支，增强各项费用的使用效率，优化成本投入产出比，保持成本在合理可控水平。

15、新招聘的员工怎么样尽快上岗为企业产生效益?

答：公司招聘的新员工大多数具有工作或所属行业经验，公司通过新员工培训、轮岗培训等方式促使新员工尽快融入公

| | |
|----------|---|
| | <p>司，加之以制订、完善与公司发展相适应的薪酬管理政策和绩效考核制度，使员工薪酬与岗位价值、员工业绩、员工能力紧密结合，进而为公司创造更多的价值。</p> <p>（四）会议过程中，参与接待人员全程陪同进行交流，严格按照《信息披露管理制度》等规定，保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平，没有出现未公开重大信息泄露等情况。</p> |
| 附件清单(如有) | 无 |
| 日期 | 2020年11月12日 |