## 浙江大立科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: 20201117

	<del>-</del>
投资者关系活动	□特定对象调研   □分析师会议
类别	□媒体采访    □业绩说明会
	□新闻发布会    □路演活动
	□现场参观
	☑其他 ( <u>电话会议)</u>
参与单位名称及	华西证券 陆洲, 人寿养老 吴颖, 银河证券 李良, 泰康资产
人员姓名	段中喆,博时基金 兰乔,东兴证券 朱雨时,华西证券 王宏
	源,南方天辰 李更,海通证券 蒋俊,华夏基金 王晓李等机
	构和个人投资者(共计34人)
时间	2020年11月17日
地点	电话会议
上市公司接待人	董事会秘书 范 奇
员姓名	
	近日,公司注意到有媒体在网络上发布题目为《大立科技
	精准拿捏融资节奏》的文章,为避免对投资者构成误导,公司
	董事会秘书范奇先生通过电话会议就投资者关心的问题进行
	了交流。
投资者关系活动	互动交流:
主要内容介绍	1. 问:报道中提及的"募投项目各种变动"
	答:项目实施过程中,公司从项目的实际情况出发,本着
	合理、节约、有效的原则,在保证项目质量的前提下,对部分
	设备型号及数量进行了优化。同时加强项目建设各个环节费用
	的控制、监督和管理,合理降低项目实施费用。2014 年初公
	司非公开发行股票募集资金时,公司考虑单一通过非公开发行

股票募集资金实现探测器的产业化能力建设,但由于公司在国内独有的非晶硅非制冷红外焦平面探测器的先进性,特别是在型号应用领域的的独特优势,分别在2014年底和2017年获得了两期专项的持续资助,累计经费过亿,对科研和产业化能力建设都有相应资助,从而节约了部分募投项目的投资。

本次公司募投项目中的费用主要投资于"光电吊舱开发及产业化项目"、"年产 30 万只红外温度成像传感器产业化建设项目"及补充流动资金,而"全自动红外测温仪扩建项目"投资占比不到 10%。公司 2020 年初在抗疫期间将全部民品产能用于了红外人体测温设备的生产,而此前这类设备在公司收入占比中不足 5%,考虑到当前疫情的反复性和公共区域人体温度检测意识的强化,同时"新基建"带动的高铁站、轨道交通地铁站的建设持续增加,为实现常态化持续供货不影响其他民品的产能,将红外测温仪作为募投项目是十分适当的,不存在过剩产能领域持续投入的问题。

## 2. 问:报道中提及的"奇怪的存货"

公司库存主要为原材料和半成品,原材料中主要为价值量较大的制冷型红外焦平面探测器等。今年以来军品订单持续增加,后续备产协议也较以往大幅增多,特别是公司在重点型号高端装备领域大多使用制冷型红外焦平面探测器,从而使库存金额较以往加大。公司处于军品产业上游,库存增加与军品行业整体景气度上升直接相关。

2020年11月16日,公司发布《重大合同公告》(公告编号:2020-090),公司于近日收到公司与客户签订的军品订货合同,合同金额为1.58亿元人民币。本次合同的签订进一步验证了公司在重点型号高端装备领域的增长可持续性,得益于近年来多项型号研制任务如期完成,相关任务陆续进入批产阶段,使公司军品收入实现持续快速增长。同时,公司持续加大科研投入,军品科研任务的储备为公司在军品市场的可持

续发展提供了有力保障。

3. 问:报道中提及的"2020年,大立科技又要融资了, 未来的业绩能摆脱之前的"融资到位-业绩下滑"怪圈吗?"

答:公司上市 10 余年来,业绩水平始终在同行中保持前列,以往业绩水平也和整体红外行业水平一致。2020 年突发疫情,使红外行业整体业绩水平提高,公司的进步也是有目共睹,而下半年以来,公司民品方面,围绕"新基建"需求,工业测温类产品需求恢复性增长,巡检机器人产品需求多元化快速增长;军品方面,需求持续充足。可以支撑公司业务持续快速增长。

多年来,公司始终踏踏实实办好企业,坚守主业认真做好 生产经营和科研创新,用产品和技术回馈社会,与广大投资者 实现双赢。

注:本次机构调研未发生未公开重大信息泄密情况。

附件清单(如有)

无

日期

2020年11月17日