



证券代码: 300499

证券简称: 高澜股份

编号: 2021-001

广州高澜节能技术股份有限公司

投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他 _____
参与单位名称及姓名	汇添富基金管理股份有限公司 徐逸舟
时间	2021年1月21日
地点	东莞市长安镇沙头社区东莞市硅翔绝缘材料有限公司
上市公司接待人员姓名	董事会秘书、副总经理: 谢荣钦先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、公司基本情况介绍</p> <p>公司董事会秘书、副总经理谢荣钦先生向投资者详细介绍了公司的发展历程、产品应用及生产经营等情况。</p> <p>二、问答环节</p> <p>Q1、请问公司发行可转债收购东莞硅翔，对公司的主营业务有哪些助益？</p> <p>A: 公司是目前国内电力电子装置用纯水冷却设备专业供应商，业务主要集中于直流输电、新能源发电、柔性交流输配电以及大功率电气传动领域。而东莞硅翔是专业从事新能源动力电池加热、隔热、散热及汽车电子制造服务的研发、生产及销售的国家高新技术企业。东莞硅翔现有产品及研发方向是对公司产品结构</p>

的重要补充，通过本次收购，公司的主营业务进一步拓展至新能源汽车相关领域。

此外，公司与东莞硅翔的产品在下游应用领域具有较强的一致性，在技术上具有一定的共通性，双方通过共享资源，积极参与并储备液冷部件、集成产品及整车热管理系统项目，同时推进整车热管理系统项目的系统架构及方案设计，进而实现公司新能源汽车动力电池热管理产品的深入应用和推广。

新能源汽车市场前景广阔，公司通过收购东莞硅翔将主营业务拓展至相关领域，有望直接受益于行业的发展，增加公司的利润增长点，提升公司的持续盈利能力。

Q2、请问公司新能源汽车动力电池热管理及汽车电子产品主要有哪些？

A: 产品主要有加热膜、隔热棉、缓冲垫、柔性电路板（FPC 板）、集成母排、SMT 贴片等，覆盖了新能源动力电池的加热、隔热、散热等环节，同时公司也在研发动力电池液冷散热系统产品，推进整车热管理系统项目的系统架构及方案设计。

Q3、请问东莞硅翔的核心优势是什么？

A: 东莞硅翔的核心优势主要体现在研发生产、客户资源和管理团队方面。

研发生产方面：东莞硅翔是在专业的新能源汽车加热设计领域具有丰富实战经验的高新技术企业，拥有优秀的研发团队和多项与动力电池加热、隔热、散热的相关专利技术，生产产能位居行业前列，并具备较强的快速响应能力和检测能力。

客户资源方面：东莞硅翔作为首批进入新能源汽车加热片生产的厂商之一，自成立以来积累了大量优质的国内新能源汽车及电池企业客户资源，且长期保持稳定的合作关系。

管理团队方面：东莞硅翔的管理团队深耕新能源行业多年，拥有扎实的理论知识、丰富的行业资源和实践经验。公司管理团队、技术研发团队稳定，并不断引进相关领域管理人员和技术人

才，持续优化团队结构，提升竞争力。

Q4：东莞硅翔 2020 年度受疫情影响如何？

A：因为疫情影响，东莞硅翔 2020 年上半年订单和营收有所下降。但是随着国内疫情得到有效控制，新能源汽车领域利好政策的推出实施和市场回暖，东莞硅翔下半年的产品订单显著增长，并通过高效的响应组织能力，顺利完成了订单的生产交付。

Q5、请介绍一下公司服务器液冷产品的情况？

A：数据中心液冷式冷却技术可以显著降低数据中心能耗，有助于保证服务器的稳定运行和效率，液冷技术未来在数据中心机房、5G 基站等的应用会越来越多。公司早在 2015 年已成功研发服务器板式液冷产品，并持续推进新产品的研发，目前处于应用与推广阶段的有一体式服务器水冷散热器、浸没式液冷服务器机柜、抽屉式及机柜式系列化液冷 CDU、液冷 IDC 配套的冷却塔等产品。

Q6、请问公司未来的战略规划是怎样的？

A：公司将在深耕电气传动水冷业务的基础上，加快推进新能源汽车热管理和信息与通信（ICT）热管理业务，持续突破和扩张“三新”（新产品、新领域、新区域）领域，在全场景热管理领域不断开拓创新。

新产品方面：一方面，公司将加强新研发产品的市场推广，迅速占领市场，提高市场份额；另一方面，根据不同的技术路线和客户的不同需求，继续加大研发投入，技术升级迭代，推陈出新，引领市场风向，不断丰富公司的产品和业务。

新领域方面：公司的水冷及热管理技术优势明显，应用领域广泛，公司以收购东莞硅翔为契机，深入推进新能源汽车及动力电池热管理应用，同时继续推进石油石化管道、轨道交通、医疗、数据中心服务器液冷应用，并继续深挖公司水冷及热管理技术在其他新领域的应用，打造热管理全场景产业化应用。



	<p>新区域方面：全球能源战略转型，非石化能源愈发得到重视，公司将抓住发展趋势契机，加强与国内外客户的互动，解决客户海外项目不同应用环境产生的困境，做好客户海外项目的配套，一起开拓广阔的海外市场。</p> <p>公司将始终以科技兴国为己任，聚焦热管理全场景产业化应用，在加强内生发展的同时开展外延式投资布局，紧紧围绕主营业务及自身技术优势在热管理领域不断做强、做大。公司致力于成为节能产品整体解决方案领导者，用智慧创新推动绿色低碳经济发展，为建设节能环保新生活而不懈努力。</p> <p>Q7、请问公司和东莞硅翔的客户主要有哪些？</p> <p>A：高澜的客户主要是国内外电力机械及器材行业的系统集成商，控股子公司东莞硅翔的客户主要是新能源动力电池领域的规模企业。未来随着业务规模的扩大以及产品应用领域的拓展，公司将积极扩展新的优质客户，持续优化客户结构。</p> <p>接待过程中，公司与投资者进行了充分的沟通与交流，并严格按照公司《信息披露管理制度》等规定，保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平。没有出现未公开重大信息泄露等情况，同时已按深圳证券交易所要求签署调研《承诺书》。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2021 年 1 月 21 日